

**¿TIENE USTED ALGÚN PROBLEMA
EN SU EMPRESA ...?**



**El Modelo de los Cuadrantes Cerebrales De Ned Herrmann...
Enriquecido con el extraordinario descubrimiento de la Prestigiada
Neurocientífica: Dra. Katherine Benzinger en el tercer milenio...**

PUEDEN AYUDARLE A USTED...



**Un profundo autoanálisis de 1000 preguntas sobre
usted, divididas en 4 módulos de 250 preguntas
para poder Descubrir, Conocer y Beneficiarse...**

**DEL MARAVILLOSO PODER DE LOS
CUADRANTES PREFERENTES
PARA LA SOLUCIÓN DE
VARIOS PROBLEMAS
EMPRESARIALES**

Una extraordinaria herramienta e
instrumento del conocimiento,
para conocerse mejor a uno mismo, y para
conocer a los demás...

**PARA BENEFICIO DE NOSOTROS
MISMOS... Y DE LOS DEMÁS...!!!**



- i El objetivo del presente autoanálisis y autoevaluación es identificar por medio de la observación personal, tú tipo de personalidad predominante dentro de los cuadrantes cerebrales de Ned Herrmann Y CON LA APORTACIÓN EXTRAORDINARIA DE LA DRA. KATHERINE BENZINGER, para la interpretación más profunda de los mismos. Esta auto observación, te proporciona una introspección muy valiosa; misma que puede ser una herramienta esencial para tu crecimiento tanto a nivel personal, social, familiar y profesional.**

- ii ¿Qué es una autoevaluación?: Es comenzar el proceso de evaluación de nuestro desempeño personal, así como el de la autoobservación de nuestro comportamiento personal a nivel laboral, social y familiar; y por medio del presente auto cuestionamiento, es una excelente manera de aliviar tu estrés tanto desde la perspectiva de tu vida personal, como el de tus clientes y demás colaboradores empresariales; porque las autoevaluaciones nos desestresan.**

- iii Una autoevaluación profunda honesta y personalizada; es una herramienta poderosa que te permite reflexionar sobre su desempeño personal en múltiples niveles, actualizando tus objetivos y observando tus expectativas a nivel laboral, social y empresarial. Ya sea que te interese una evaluación de tu desempeño trimestral, semestral o anual, contar con un proceso de autoevaluación te será siempre de gran ayuda. La autoevaluación te permite entablar un diálogo reflexivo contigo mismo, que te ayuda a evitar estar abrumado e inseguro con respecto a lo que puede suceder, tanto en tu entorno laboral, familiar o social.**

- iv Así que sí tenemos en cuenta que una autoevaluación es un método por el cual tu evalúas tu trabajo, tu vida y tus relaciones personales para comprender mejor tu entorno, tus fortalezas y debilidades en tu desempeño laboral, familiar o social; la autoevaluación te permite también descubrir tus puntos fuertes y puntos débiles emocionales y es una herramienta eficaz para la mejora continua de tu persona, a nivel profesional, así como en tu plan de carrera empresarial o tu vida familiar.**

- v Así que cuando comienzas el proceso de una autoevaluación, en realidad te estás haciendo un favor a ti mismo y también a todas las personas con las que te relacionas en el día con día de tu vida.
- vi Los beneficios del proceso de autoevaluación basados en un profundo estudio realizado por la Escuela de Negocios de Harvard, se descubrió que la auto evaluación puede ayudar a las personas a desarrollar una mayor confianza en su capacidad para lograr un objetivo y puede influir asimismo... en todo el desempeño general del desarrollo de una empresa.
- vii Las autoevaluaciones son la oportunidad perfecta para que reflexiones sobre el impacto que generas en la organización dónde trabajas y cómo puedes seguir creciendo dentro de la empresa donde trabajas. Es por ello; que conocer tú área laboral, así como tus responsabilidades dentro de la empresa donde trabajas es muy importante: y una autoevaluación te desafía a reflexionar sobre tus roles y responsabilidades empresariales, así como para analizar la manera cómo te estás comportando contigo mismo y con los demás.
- viii Ahora bien; si tenemos conocimiento de que incrementar la satisfacción de los empleados es una forma segura de mejorar el compromiso laboral de los mismos, el permitir autoevaluarse a los colaboradores de una empresa, es una manera de aportar y de aprender por parte de los colaboradores, él cómo ser mejor escuchados por sus gerentes, directivos, coordinadores y demás superiores de una mejor manera y en beneficio de todos.



- ix Teniendo además con ello; el elevar las probabilidades de que disfruten más su trabajo, y los amplios beneficios que eso aporta tanto a los trabajadores como a la empresa donde laboran. Porque al permitir que un colaborador se autoevalúe a sí mismo, les das la oportunidad de participar y contribuir de manera activa en lo que respecta a su lugar de trabajo, y de las personas que con él se relaciona por medio del mismo en el día con día.**

- x Porque sí somos realistas; normalmente, los directores, coordinadores y gerentes de las grandes empresas, están lo más posible que se les permite humanamente hablando, el estar involucrados en todas las tareas y en cada parte o área de un proyecto. Luego entonces... sí conocen, a grandes rasgos o con mayor profundidad los logros de sus compañeros de equipo, por lo general el tener el conocimiento de todos los detalles que ello conllevó para lograrlo; les permite estar orgullosos, de cómo se sintió el colaborador empresarial al alcanzar un objetivo determinado. Esa es la parte humana y viva de una empresa.**

- xi Ya que si en ocasiones es difícil el poder hablar de los propios logros realizados, el proceso de autoevaluación rompe con este esquema y desafía al colaborador a expresar sus logros; así como a mejorar sus habilidades de comunicación para transmitir de manera clara y precisa sus logros y metas alcanzadas. Y darles con ello a los colaboradores empresariales, la oportunidad de hablar sobre estos logros y este progreso individual aumenta la confianza grupal por añadidura.**

- xii Es por ello que el gerente o coordinador de una empresa, que permite que los miembros de su equipo se autoevalúen a sí mismos, en lugar de lanzarles observaciones, está compartiendo la responsabilidad del crecimiento del colaborador, por medio del colaborador; porque las reuniones que siguen a la autoevaluación cuando estas se dan en la empresa; son una oportunidad ideal para generar confianza y de prosperidad mutua; porque al darle al colaborador empresarial la posibilidad de compartir sus fortalezas y las áreas de su oportunidad laboral , así como el desarrollo de nuevas metas personales que incluyó en su autoevaluación; siempre serán en beneficio del colaborador y para el beneficio de empresa la empresa donde trabaja.**

xiii Así que es por ello que en el siguiente cuestionario de autoevaluación; se le pide al participante ... inicialmente ser honesto al contestar él cuestionario. Esto debería ser obvio, pero ser honesto consigo mismo, le permite al colaborador empresarial, un espacio que es fundamental para la obtención de los mejores resultados del siguiente cuestionario; así que haga todo lo posible para que el colaborador empresarial encuentre un equilibrio saludable entre ser humilde y resaltar los logros de los que está orgulloso, y que por medio de cada pregunta y respuesta, pueda lograr el crecimiento de su ser, su sentir y su pensar.

xiv Asimismo... el ser específico, preciso y comprometido al contestar el cuestionario... es un manantial de enorme riqueza personal. Así que mantén una actitud positiva. Ya sea que estes tenido un período insatisfactorio en el trabajo o en tu vida social o familiar, simplemente se muy crítico con tu respuesta, siempre expresa tu autoevaluación de una manera orientada a tu sentir y tus objetivos.

xv Y en lugar de castigarte por un objetivo no alcanzado al ver la pregunta; propóntelo como un nuevo objetivo u oportunidad a lograr en el futuro próximo de tu vida. Mantenerte positivo en tu autoevaluación te permite que estes al tanto de tus oportunidades de crecimiento, y que pensando en base a tus observaciones realizadas, alcances tus próximos objetivos.

xvi No poder finalizar el cuestionario que a continuación se te presenta, es algo que no debes hacer; porque una autoevaluación es tu oportunidad de observar tu conducta y tu comportamiento de manera específica, tanto sobre tus logros como sobre las cosas en las que te quedaste corto.

xvii Así que termínalo y realízalo lo mejor que puedas, siempre que ello te sea humanamente posible. Asimismo, esto también te ayudará y ayudará a tus superiores en la empresa donde trabajas, a que en caso de que tu gerente te haga observaciones sobre la mejoría de tu comportamiento en determinada área, podrás hacer referencia de que tú mejora se debe a tu autoevaluación por medio del cuestionario cuando esta sea realizada, porque ahora ya eres consiente de lo que tu superior necesita de ti... Porque el cuestionario te permite aprender de ti y de los demás al mismo tiempo.

xviii De igual forma el cuestionario te da la oportunidad de realizar evaluaciones de desempeño, que no solo se comparen con tu desempeño anterior, sino que también es una oportunidad para que establezcas nuevas metas.

xix Ya sea por el establecimiento de nuevos objetivos específicos, medibles, alcanzables, que puedas consultar con facilidad. Teniendo esta información cuando redactes tu autoevaluación para el próximo período laboral.

xx Por ejemplo: Reflexionar sobre tu desempeño te ha demostrado que quieres trabajar más en tu creatividad y mejorar tus relaciones intrapersonales, saliendo de tu zona de confort. Diciéndote a ti mismo, por ejemplo: Mi objetivo es pasar treinta minutos todos los días laborales hablando con mis compañeros de trabajo en nuestros tiempos libres; permitiéndote evaluar tus resultados mes con mes, observando el beneficio que esto te genera a ti y a la empresa donde colaboras.

xxi Estableciendo para ello objetivos que te permitan ver tu progreso en tiempo real, así como también poder revisar tus logros al completar el compromiso por ti adquirido, teniendo en el mismo... una absoluta certeza con respecto a que lograrás amplios beneficios para ti, tu empresa, tu familia y la sociedad con la que convives en el día con día de tu vida al realizarlo.



xxii Por ello es muy importante dedicar un poco de tiempo y reflexión a cada pregunta que se te realiza en el siguiente cuestionario y que se te presenta a continuación, para asegurar que los resultados que obtengas, puedan ser muy precisos, y que los mismo verdaderamente reflejen tu personalidad y tu cuadrante dominante y tus cuadrantes preferentes, que es un lugar privilegiado dentro de ti, y que quizás has dejado pasar... por desconocer la importancia y la riqueza material, física, mental, moral, laboral y espiritual que hay en los mismos, y para tu beneficio, bienestar y provecho en múltiples ámbitos.

xxiii Ya que al poder interpretar los resultados de los cuadrantes dominantes de Ned Herrmann POR TI MISMO , implica el poder comprender cómo cada tipo de personalidad maneja de forma muy diferentes aspectos tales como el estrés, las relaciones, el comportamiento y la toma de decisiones en una empresa, o en una familia.

xxiv Motivo por el cual; Los resultados finales de tú autoanálisis te permitirán realizar asimismo una autoobservación de tu forma de ser, de tu forma de pensar, de la manera cómo resuelves tus problemas, así como él comprender tu manera de pensar y de expresarte; mismos conocimientos que te ayudarán a identificar tus fortalezas y tus áreas de mejora continua, así como de oportunidades, ya que al proporcionarte información y conocimiento de tú persona a ti mismo; inicias con ello el camino más claro y definitivo, hacia tu desarrollo personal, emocional, social, profesional y empresarial.

xxv Los beneficios que tiene conocer tu tipo de personalidad según el modelo de Ned Herrmann; así como conocer tu tipo de personalidad te permitirán de igual forma; entender mejor tus comportamientos automáticos y cómo estos afectan o benefician tus relaciones personales, familiares, sociales y profesionales.

xxvi Esta comprensión y conocimiento de los Cuadrantes Cerebrales de Ned Herrmann, pueden mejorar sin lugar a dudas tu comunicación, reducir conflictos laborales en tu empresa; así como promover en tu vida laboral y familiar, un mayor bienestar en tu vida a nivel emocional, profesional y laboral;

tanto para tu beneficio personal, como para beneficiar a las personas con las que te relacionas en el día con día de tu vida. Lo cuál en base al aprendizaje de este conocimiento, puedes hacer que tú vida, sea la misma... plena de mágica y más maravillosa, porque te has dado la oportunidad de CONOCERTE MEJOR A TI MISMO... Y DE PASO... CONOCER MEJOR A LOS DEMÁS.

INSTRUCCIONES: ubraye en el cuestionario que se le presenta a continuación, todo lo que esté de acuerdo o de conformidad con tu forma de ser, hacer, pensar y conducirse.

Responda usted las preguntas con toda franqueza en relación a lo que le competa o sienta o piense usted que es acorde con su manera de ser, hacer, pensar y conducirse en su trabajo, en su vida personal, en su vida social y familiar.

De igual forma puede usted subrayar la parte de las preguntas con las que usted se identifique, o con la parte de la pregunta que usted está de acuerdo y que es también acorde con su comportamiento y sus manifestaciones de ser, hacer, pensar y conducirse.

Asimismo, se eliminan los signos de interrogación en las preguntas, para evitarle a usted, el cansancio visual que los mismos signos generan.

Se agradecerá a sí mismo, el ser usted lo más honesto que le sea posible, en las preguntas que a continuación se le presentan; misma que tienen el sano objeto de generar a usted mismo una profunda autoevaluación.

Teniendo presente en todo momento, que el siguiente cuestionario siguiente avala y tiene proyectado en sí mismo, el respeto total de su privacidad, así como a su forma de pensar, expresarse y conducirse en su vida pública y privada.

Motivo por el cual y de ser positivo o de interés para usted; puede contestar las preguntas en una hoja por separado; sí ello es de su agrado o le brinda un mayor beneficio o conveniencia a su privacidad.

Motivo por el cual; lo único que le pedimos, es que usted subraye o anote en una hoja aparte; toda aquella pregunta con la cual usted se identifique o esté de acuerdo;

incluyendo de igual forma la parte del texto con el que esté de acuerdo, y dejando en blanco la parte de la pregunta con lo que este usted en desacuerdo.

Teniendo en cuenta para este último supuesto; “ Donde únicamente esté usted de acuerdo con una parte de la pregunta ”; que la respuesta otorgada a la misma se tomará como una pregunta contestada afirmativamente, y contara de esa manera para el conteo final de sus respuestas, cuando usted realice al final de cada módulo la suma de sus preguntas subrayadas o elegidas de manera afirmativa, con el objetivo de la obtención de un resultado. El cual el servirá a usted para conocer sus cuadrantes.

El tiempo promedio para responder con toda tranquilidad y calma, cada módulo es de una hora aproximadamente. Aunque es muy posible que personas con dominancia en los cuatro cuadrantes, lo realicen completamente en dos horas.



COMENZAMOS...

CORTICAL IZQUIERDO.

1. Los demás se dirigen a usted cuando no saben algo y necesitan saber lo que usted sí sabe. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
2. Generalmente está preocupado/a. a tal grado ... que le causa problemas su actitud a la empresa donde labora, por ser una persona tan preocupada. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
3. No le agradan las obras o las películas demasiado fantasiosas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
4. Prefiere ver un partido de beisbol u otro deporte a ver un partido de futbol. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
5. Es muy orgulloso y muy soberbio, aunque eso pueda ser una debilidad en usted. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
6. Eres franco, claro y directo al expresarte. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
7. No te acobardas con facilidad ante situaciones violentas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
8. Enfrentas a la adversidad sin ayuda y en muchas ocasiones lo haces con plenitud. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
9. Te agradan las obras de ciencia ficción y quizás hasta perteneces a algún club de Superhéroes. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
10. Sabes guardar distancia ante las manifestaciones afectivas de los demás hacia tu persona. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
11. Estimulas a tus compañeros laborales mediante una sana competencia. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
12. Eres claro, explicito y seco al decir las cosas. Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
13. Eres falto de contacto emotivo y de cordialidad y amabilidad hacia las demás personas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)

- 14.** Eres despreciativo. Haces desdenes con facilidad y muchísima naturalidad. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 15.** Eres muy autosuficiente y te importa que las personas que te rodean lo sean, para poder trabajar mejor. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 16.** Eres intolerante con las preguntas 'estúpidas' y fuera de orden y de sentido, cuando estas se presentan. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 17.** Te exaspera no entender como otros... no entienden algo tan fácil de entender, y que tú si lo entiendes facilmente. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 18.** Platicas poco y usas lenguaje hermético al platicar o dirigirte a los demás. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 19.** Eres abstracto. Eres irónico con los demás. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 20.** Lanzas indirectas de forma muy directa e hiriente de ser posible sí es necesario. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 21.** Te molesta por las intervenciones inadecuadas cuando estás exponiendo un tema o una idea concreta. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 22.** Te molesta discutir. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 23.** Te desestabilizas cuando alguien te hace preguntas que no conoces. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 24.** Bloqueas tu expresión espontánea para controlar mejor la situación. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 25.** Eres poco imaginativo y fantasioso. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 26.** La creatividad es algo que a ti no se te da con poca facilidad. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 27.** Te interesas por ser de los primeros en toda empresa donde colaboras. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 28.** Provocas la actividad en los otros. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 29.** Eres selectivo en tu ropa, calzado, auto y hoteles. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 30.** No te gusta hacer ronda con personas que están fuera de tu contexto o comportamiento mental. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 31.** No te gusta repetir las cosas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)

- 32.** Te gusta que te escuchen con atención y presten toda acción que manifieste que están atentos a tú plática. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 33.** Crees que lo que es evidente para ti, debe ser evidente para otros... después de todo... es tan obvio lo que es evidente, que solo una persona torpe no lo entendería... Y en definitiva no logras comprender cómo es esto. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 34.** No encuentras palabras para explicar algo de otra forma, que no sea de la forma en que estás acostumbrado a explicarlo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 35.** Tienes muy en cuenta las exigencias de tu trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 36.** Insistes en aprobar a un colaborador porque se comporta como tú; a pesar de las protestas de sus compañeros de trabajo que lo rechazan. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 37.** Haces siempre las mismas bromas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 38.** No has cambiado casi nada, desde que dejaste la secundaria, la preparatoria o la universidad. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 39.** Te identificas por no ser un derroche de imaginación en tú trabajo, después de todo; hay otras personas que pueden hacerlo mejor que tú. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 40.** No siento mucha compasión por las personas desempleadas, después de todo es su responsabilidad buscarse un trabajo o una fuente de ingresos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 41.** No tienes pensado en salir de tu coraza de sabiduría... porque allí te encuentras más cómodo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 42.** Te gusta que te presenten esquemas, cuadros y tablas que te permitan analizar las cosas gráficamente y más claramente. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 43.** Tienes en cuenta la originalidad y la intuición de otros. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 44.** Te gusta hacer o realizar análisis, evaluaciones y diagnósticos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 45.** Nunca te han dicho que eres una persona muy distraída. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 46.** Nunca has pensado en practicar actividades artísticas para desarrollar tu imaginación y mejorar tu creatividad, como pintar cuadros, hacer artesanías. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)

- 47.** Te gusta Leer libros humorísticos... como Mafalda, etc. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 48.** No te gusta perder el tiempo viendo programas de televisión idiotas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 49.** No tomarías un curso sobre cómo hacer reír a los demás. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 50.** Te importa mucho que los demás se rían o se burlen de ti. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 51.** Te gustan los deportes individualistas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 52.** Gracias a tu capacidad de juicio, razonamiento y análisis, eres una ayuda invaluable para enfrentar problemas difíciles. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 53.** Eres buen consejero empresarial, y las personas te buscan para pedir tu opinión y tu consejo porque sabes mucho en relación a temas muy específicos y difíciles de entender y de comprender. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 54.** Le das mucha importancia a la precisión y exactitud. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 55.** Te gusta mandar a los demás, ser el jefe de los demás. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 56.** Reúnes los hechos sobre algún problema específico y los discutes racionalmente con las demás personas relacionadas con él tema en cuestión. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 57.** No valoras las contradicciones o a las personas que te lleven la contraria. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 58.** No te gusta involucrarte en los problemas de los demás, aunque sepas que es necesario hacerlo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 59.** No te compadeces de las personas sin techo... después de todo... así es la vida, y se debe de comprender que así es la vida. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 60.** Es verdad; los demás te apreciarían más si fueses más expresivo y comunicativo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 61.** Tú sabes cómo salir de tu coraza y mostrar tus debilidades, cuando eso a ti te conviene, lo cual es casi nunca. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 62.** Eres intimidante. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 63.** Eres seguro de ti mismo, en base a tus amplios conocimientos sobre un temas especial o específico. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)

- 64.**Eres difícil de abordar por las demás personas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 65.**No te comunicas fácilmente con las demás personas que no están a tu nivel mental o de conocimientos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 66.**Les resulta muy útil a los demás, conseguir tu ayuda y opinión sobre temas y conocimientos específicos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 67.**Eres fiable, confiable en tu trabajo y los demás saben que eres de fiar. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 68.**Eres sistemático a la hora de realizar tu trabajo, porque es muy necesario según tus creencias el ser sistemático. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 69.**Eres una persona muy poca atenta con las demás personas que no están en tu círculo laboral o social. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 70.**Tu lenguaje, frecuentemente está salpicado de términos técnicos o complicados de entender por otras personas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 71.**Pones a los demás nerviosos e inquietos con tus observaciones siempre atinadas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 72.**Tienes habilidad para combinar letras, palabras, frases, oraciones y capítulos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 73.**Tienes habilidad para escribir y leer durante periodos largos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 74.**Tienes habilidad para razonar con números, después de todo , los números son información exacta. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 75.**Eres Introvertido, retraído(a), huidizo(a), solitario (a), reservado(a). (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 76.**Eres temático a la hora de desempeñar tus actividades laborales. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 77.**Tienes poca o muy poca habilidad para acceder a tus sentimientos y descifrar con ello tus emociones íntimas, y lograr asimismo conocer con ello tus debilidades. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 78.**Tienes una gran habilidad para entender fácilmente varios rangos de información, sin importar la dificultad que otros tienen para entender la misma.. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 79.**No tienes ni sientes compasión por aquellos que están peor que tú, después de todo ese es su problema. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 80.**No crees que los pobres merecen nuestra recibir toda nuestra compasión y nuestro dinero, para salir de su pobreza. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)

- 81.** Tienes habilidad para pensar con criterios propios, con base en valores personales, libre de influencias externas o sugerencias. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 82.** Tienes habilidad que te distingue como versado, especialista, perito o conocedor en temas complejos o muy específicos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 83.** Tienes habilidad para comunicarte directo a la esencia, sin dar rodeos, sin divagar sobre un tema en concreto. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 84.** Tienes habilidad para poner el cerebro como director de la vida, dándole el tono cerebral a todo lo que se hace, porque piensas de una manera madura, discreta e inteligente de poder vivir bien y mejor. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 85.** Tienes habilidad para descomponer los asuntos en sus características, sus finalidades, sus orígenes, sus beneficios, sus ventajas y sus desventajas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 86.** Tienes habilidad para relacionar los tiempos pasados, presente-futuro, en beneficio de tu persona y de tú trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 87.** Tienes habilidad para relacionar con sencillez causa y efecto. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 88.** Tienes habilidad para resumir la información en conceptos clave. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 89.** Tienes habilidad para separar sistemas completos en sus partes y después unirlos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 90.** Tienes habilidad para vincular ideas mediante conexiones lógicas y sistemáticas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 91.** No tienes ninguna habilidad para hablar a lo tonto, sin coherencia ni sentido. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 92.** Tienes habilidad para hacer de las ideas... el objeto principal de una actividad coherente de ser realizada. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 93.** Eres demasiado cuadrado en tu forma de pensar. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 94.** Tienes habilidad para pensar, sentir y comportarte razonable, explicable, sostenible, indiscutible, tácito, consiente y lógicamente. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 95.** No te molesta e incómoda en lo más mínimo o nada absolutamente; que las personas sean demasiado exigentes contigo en tu trabajo, con respecto a los cambios tecnológicos que nos implica el día con día. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)

- 96.** El implantar las tecnologías en nuestras actividades laborales es vital, porque consideras que las actualizaciones constantes de la ciencia y la tecnología, son algo que es natural o parte de ti y de mucha importancia para tu trabajo y para tus colaboradores empresariales. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 97.** Te incomoda ofrecer mayor contacto humano que el que tú crees que necesitas ofrecer. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 98.** Necesitas que aceptan tu intransigencia, tu aire petulante y soberbio, porque es algo que es parte de tu naturaleza. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 99.** Te preparas para dar críticas, sin ninguna tolerancia sobre lo que están haciendo mal las personas a las que vas a criticar y corregirlas de sus errores y equivocaciones. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 100.** Te gusta que te hagan preguntas concretas y dar respuestas detalladas, breves, claras, precisas y concretas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 101.** Te molestan las improvisaciones, y todo lo relacionado con improvisar. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 102.** Te gusta que te pidan ayuda para perfecciona un proyecto, aunque no sea tuyo el proyecto que necesita ser perfeccionado. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 103.** Te gusta que te pidan opiniones certeras y orientaciones sobre lo que sabes. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 104.** Te gusta que te expresen problemas claros y sin excesos de rodeos y confusiones en su presentación. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 105.** Prefieres que te expongan las cosas de forma breve, precisa y clara, dándote cifras basados en hechos fehacientes y concretos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 106.** Te gusta que te expresen los problemas que aporten pruebas comprobables. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 107.** Te gusta brillar cuando te preguntan sobre algo relacionado con tu especialidad y tus conocimientos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 108.** Muestras en ocasiones una seguridad excesiva, porque te considera un experto en la materia que solo tú sabes que dominas con gran conocimiento y experiencia. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 109.** Tienes una fuerte tendencia a conocer teorías y leyes que rigen el funcionamiento de varias cosas, objetos, maquinas, equipos, tuberías, cablerías, ductos y equipos tecnológicos como teléfonos celulares y computadoras. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 110.** Te detienes espontáneamente a leer o escuchar nuevas teorías. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)

- 111.** Te llaman la atención asuntos abstractos y complejos de entender por otros. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 112.** Tienes habilidad innata para asimilar y transmitir conocimientos técnicos y científicos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 113.** Tienes habilidad para resolver problemas muy distorsionados e incomprensibles. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 114.** Prefieres escudriñar el funcionamiento de las cosas a hacer nuevos experimentos con ellas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 115.** Eres poco creativo y te falta imaginación en algunas o varias áreas de tu vida. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 116.** Desarrollas muy bien tus ideas, con mucha planeación y estructura para que las personas con las que compartirás tus ideas, logren entenderlas bien y de manera clara y precisa. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 117.** Tienes pocas ideas sobre cómo mostrar tu afectividad personal hacia los demás; y no expresas tu sensibilidad hacia los demás, para evitar confundirlos con tu forma natural de ser y actuar. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 118.** Tienes pocas aptitudes para el arte, la pintura, la escultura y el baile. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 119.** Tienes problemas para expresarte con las artes creativas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 120.** Los proyectos que necesitan creatividad y demasiado ingenio te son incómodos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 121.** Casi siempre te expresas verbalmente muy secamente y sin emociones. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 122.** Cuando te hacen una presentación de algún proyecto o idea nueva, te gusta que te den un manual adecuado al tema de la presentación, para poder comprender mejor lo que te dicen y con ello poderte guiar firmemente durante la presentación del proyecto o idea. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 123.** Eres demasiado individualista y vives tu mundo y se acabó. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 124.** No te gusta que te platicuen anécdotas, historias y leyendas que estás basadas en puros supuestos y sin ninguna base real para expresarlos y poder justificar los mismos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 125.** No te gusta participar en el juego para descifrar el título de una película y tener que hacer muecas y demás payasadas necesarias para poder descifrar el título de la película, y mucho menos ante personas desconocidas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)

- 126.** Te gustan las historietas del periódico y los muñequitos de las tiras cómicas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 127.** Utilizas poco la mímica y la movilidad de tus manos y tu gesticulación. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 128.** Para nada te gustan los rollos baratos, que no tengan principio ni fin. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 129.** Ves las cosas en su globalidad y con la perspectiva correspondiente. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 130.** Prefieres qué en lugar de imágenes y metáforas de un producto, mejor te den información, símbolos, gráficas y estadísticas y tecnicismos del mismo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 131.** Tienes la idea de que toda idea nueva que te presentan, la tomas en cuenta y la analizas a fondo, para poder dar una opinión certera de la misma. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 132.** Te gusta iniciar de lo más sencillo a lo más difícil, para estimular tu espíritu de competición y puedas demostrarte que entiendes lo que otros NO LOGRAN ENTENDER... y que es tan sencillo de entender, pero por su falta de inteligencia no podrán comprender nunca ...¡¡¡ (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 133.** Partes de las hipótesis, de las leyes, para llegar por (deducción y lógicamente a una conclusión). (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 134.** Te gusta que te muestren cifras y estadísticas, esquemas abstractos, planos, diagramas, curvas de resultados. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 135.** Crees en Dios, o tienes tu propia versión de cómo es Dios ... (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 136.** Tienes habilidad para sentirte parte de un sistema amplio, para poseer una visión global de la existencia, para proyectarte más allá de ti mismo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 137.** Tienes habilidad para procesar la realidad a través del razonamiento y la lógica. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 138.** Le han echado alguna vez removedor de pintura a tu automóvil. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 139.** Tienes asimismo sospechas de quien rayó tu auto y la razón del porqué lo hizo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)}Te ha rayado el coche o pinchado las llantas de tu auto, como una muestra de lo mucho que se te aborrece, pero no te lo dicen en tu cara... (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)

- 140.** Eres tan detestable en tu forma de ser que algunos piensan cuando están a tu lado; en verdad les ha tocado la de malas; porque van a tenerte como su superior inmediato o como su jefe o como su patrón; lo cual es sencillamente terrible para ellos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 141.** Los presupuestos son vitales para ti, así como las informaciones financieras y los objetivos a cumplir en cada proyecto en base a los mismos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 142.** Te fijas retos elevados o muy elevados, que para otros son difíciles de conseguir. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 143.** Tienes habilidad para pensar, sentir y comportarte de manera razonable, explicable, sostenible e indiscutible, sin importar las consecuencias de tu firmeza y tranquilidad con lo que piensas y expresas, aunque con ello lastimes a otras personas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 144.** Tienes habilidad para hacer del intelecto, el escenario principal de la existencia y para hacer de las ideas el objeto principal de la actividad. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 145.** Tienes habilidad para poner el cerebro como director de la vida, darle el tono cerebral a todo lo que se hace, pensando de manera madura en cada acción que haces. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 146.** Analizas, observas y reflexionas lo que se te entrega, criticando lo que consideras faltante, estudiando asimismo los documentos y los resultados obtenidos. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 147.** Cuando mueras... es posible que tu ataúd este muy poco acompañado; y que las flores que te lleven sean muy, pero muy contadas... y es seguro que en tu funeral muchos hablarán mal o muy mal de ti, lo cual te tiene sin ninguna preocupación. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 148.** Odias estar con una multitud de personas que se hace bromas unos a otros de manera continua y pensando que en ocasiones no se tienen en más mínimo respeto entre ellos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 149.** Generalmente prefieres leer en tu casa a ir a algún lugar a conocer gente diferente a ti. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 150.** Das y exiges pruebas ante la presentación de hechos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 151.** Analizas los procesos utilizados en las actividades laborales. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 152.** Tienes Habilidades naturales y específicas en el campo de las matemáticas y las ciencias exactas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 153.** Piensas que la mejor forma de resolver un problema es siendo analítico con el mismo, para poder saber cómo resolverlo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)

- 154.** Te inclinas hacia la crítica profunda en múltiples asuntos (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 155.** Tienes habilidades para solucionar problemas complejos de manera lógica, sistémica y analítica. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 156.** Antes de tomar algo como verdadero, lo compruebas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 157.** Tienes capacidad de comprender, y manipular números y estadísticas de acuerdo con un fin específico. Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 158.** Te gusta solucionar problemas inclinándote a conocerlos y buscas mediciones exactas o muy cercanas a la exactitud para resolverlos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 159.** Tienes la capacidad frente a los problemas de razonar en forma deductiva, a partir de alguna teoría o análisis concreto. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 160.** Descompones ante un problema las ideas, y las relacionas con la totalidad del mismo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 161.** Prefieres al actuar en tú trabajo la racionalidad y la inteligencia, sobre el instinto y la emoción. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 162.** Eres exigente con los demás y en ocasiones muy exigente. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 163.** Encuentra gusto y placer en lo intelectual. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 164.** Te gusta comunicarse a nivel intelectual con personas intelectuales como tú. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.) Eres Inquisidor (y te interesa y quieres conocer la vida privada de otros). (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 165.** Eres moralizador y compartes tus normas morales como un ejemplo a seguir. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 166.** Eres demagogo y dices una y otra vez lo mismo repetidamente. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 167.** Eres Incapaz de expresar tu sentir ante un rechazo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 168.** Te atreves a criticar a algunos de tus compañeros de trabajo para herir sus sentimientos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.) Estableces un clima de confianza al entablar contacto contigo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 169.** Favoreces el entendimiento y la armonía en el trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)

- 170.** Te gusta trabajar en equipo, siendo el líder del equipo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 171.** Sabes adaptarte al grupo laboral de tu trabajo o empresa. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 172.** Sabes integrarte al grupo laboral de tu trabajo o empresa. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 173.** Sabes presentar un trabajo difícil de ser presentado. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 174.** Estableces formas de estímulo para tus compañeros. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 175.** Suscitas vocaciones con tu forma de actuar. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 176.** Haces evaluaciones más de forma que de fondo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 177.** Aceptas ser desmitificado. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 178.** Haces saber tu estado de ánimo y además se lo comunicas a los demás. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 179.** Eres codo, miserable y algunos te consideran un desgraciado y un maldito. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 180.** Eres Riguroso contigo mismo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 181.** Desprecio cualquier debilidad que tengan los demás. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 182.** No siento ninguna compasión por los criminales, deben de ser sancionados con el máximo rigor disponible carente de cualquier acto humanitario. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 183.** Desprecio cualquier debilidad, vicio u obsesión desmedida. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 184.** Me preocupo poco por los demás, después de todo cada quien tiene sus propios problemas y debe de ver cómo solucionarlos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 185.** Puedo controlarme y no actuar impulsivamente basándome en mis sentimientos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 186.** A menos que otros hagan surgir más problemas, soy tolerante con ellos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)

- 187.** Normalmente... Me he sentido cómodo siendo el centro de atención. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 188.** Sobre todas las cosas... siempre he sido... Cauto y he intentado estar preparado para los problemas imprevisibles. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 189.** Soy poco espontáneo y he preferido solventar los problemas a medida que ocurrían, para evitar confundirme más de lo debido con esos problemas.
- 190.** Me he caracterizado por... apresurarme a rescatar a los demás de sus estados emocionales, personales o económicos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 191.** Prefiero mostrar a los demás cómo ayudarse a sí mismos. Generalmente... Me ha gustado dejarme llevar y forzarme más allá de los límites de mis capacidades y fortalezas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 192.** No me ha gustado demasiado perder el control de las cosas que están bajo mi supervisión y control. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 193.** Me he centrado demasiado en hacer las cosas... Mejor que los demás. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 194.** Normalmente mis pensamientos han sido... Especulativos, dando rienda suelta a mi imaginación y curiosidad. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 195.** Mis pensamientos son prácticos, intentando conseguir que las cosas sigan adelante. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 196.** Una de mis cualidades ha sido la habilidad para... Describir estados internos de otras personas. Tengo la habilidad para hacerme cargo de las situaciones difíciles. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 197.** Generalmente... He hecho lo necesario para que las cosas se hicieran correctamente, incluso cuando eso molestará a alguien. No me ha gustado sentirme presionado, por lo que tampoco me he inclinado a presionar a nadie. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 198.** No ha resultado difícil decidirme en relación a algo difícil de decidir... Con frecuencia... Rara vez he sido una persona demasiado... Escéptica y dura. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 199.** Soy una persona poco sentimental y tierna... y con frecuencia no me preocupa que me pierda las cosas buenas de la vida. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 200.** Sí alguien se aproveche de mí... No bajo la guardia. Mi costumbre de ser tan reservado siempre, molesta a la gente. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 201.** Decirle a la gente lo que deben de hacer, les resulta a las personas en varias ocasiones algo molesto, por la forma en que se las digo... (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)

- 202.** Me he invitado a mí mismo a algo que me gusta mucho. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 203.** Sobre todo... poco he dependido de mis amigos y ellos han sabido que pueden depender de mí. Mi pensamiento es nunca depender de nadie; porque yo hago las cosas por mí mismo, y por eso soy autosuficiente. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 204.** Tiendo a ser muy poco voluble y a permanecer en mi mundo... Soy una persona... Bastante apegada de la realidad. He disfrutado... Desafiando a la gente y haciéndoles reaccionar en mi contra. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 205.** Suelo hacer las cosas como deben de hacerse, para poder calmar a los demás. Generalmente he sido una persona... Poco sociable y extrovertida. }Soy una persona muy disciplinada y formal. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 206.** Normalmente... Soy tímido a la hora de mostrar mis habilidades. Me gusta que la gente sepa que es lo que hago bien. Para mí ha sido más importante... Desarrollar mis intereses personales que poseer seguridad y comodidad. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 207.** Disfrutar de la seguridad y la comodidad es más importante para mí que desarrollar mis intereses personales. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 208.** Rara vez me he achantado... y yo he cedido con facilidad y me he dejado manejar por los demás. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 209.** Soy demasiado intransigente y exigente con los demás. Ante las situaciones conflictivas con los demás... Siempre me he inclinado a ser, hacer, pensar y conducirme tal y como soy. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 210.** Nunca me han apreciado por mi inquebrantable espíritu y por mi poco sentido del humor. Mi gran generosidad y mi callada fortaleza, son la base de mi forma de ser. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 211.** Gran parte de mis éxitos... Se han debido a mi capacidad para dar buena impresión a los demás. e logrado varios triunfos, a pesar de mis limitadas habilidades intrapersonales. Me enorgullezco de mi perseverancia y mi sentido común. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 212.** Mi originalidad y mi capacidad de invención es muy buena. Básicamente... nunca me conformo con poco y con facilidad. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 213.** Eres Fiable. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 214.** Eres Preciso. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 215.** Eres Pertinente. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 216.** Eres Competente. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 217.** Eres Profesional. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)

- 218.** Eres creíble en lo que dices y haces. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 219.** Te gusta la costumbre de evaluar con números. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 220.** Creo modestia aparte, que soy mejor que los demás, así de fácil es mi creencia. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 221.** Insistes en el saber estar bien en relación a lo que haces. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 222.** Necesitas la integración en un grupo para realizar tu trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 223.** Haces intervenciones orales continuamente. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 224.** Anotas tus progresos, incluso los ínfimos, y los señalas para que te aprecien mejor. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 225.** Compartes lo que oyes para verificar que has comprendido. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 226.** Dialogas con tu entorno laboral. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 227.** En el mejor de los casos, preguntas volviendo a formular las preguntas para entender bien las cosas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 228.** Te apoyas en los hechos. Rechazas lo arbitrario. Das y exiges pruebas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 229.** Analizas los procesos utilizados en tus actividades laborales y en el desempeño de las personas que colaboran contigo en tu empresa. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 230.** Eres directo con tus compañeros de trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 231.** Nunca he querido transigir en lo que considero adecuado para las relaciones laborales, sociales y familiares. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 232.** He sido siempre un seguidor bien intencionado de las políticas laborales de la empresa donde trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 233.** Siempre he sido una persona ambiciosa y muy motivada. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 234.** Personalmente... me he inclinado siempre a no mostrar mi afecto ante los demás.
- 235.** Asimismo, he preferido mantenerme a cierta distancia de los demás, cuando la situación o las circunstancias así lo exigen. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)

- 236.** Ante nuevas experiencias suelo preguntarme con frecuencia... si me resultarán útiles y eficaces, y además si me resultarán agradables y placenteras. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 237.** Cuando otras personas han dependido de mi... mi intuición y sabiduría, mi experiencia, fortaleza y mi capacidad les han sido de enorme ayuda para el logro de sus objetivos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 238.** Mi gran fortaleza mental aunada a mí capacidad de decisión, han servido de ayuda y de ejemplo a muchas personas de mi trabajo y en mi familia. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 239.** He dado la impresión de estar demasiado... alejado de mis familiares. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 240.** Me he orientado más hacia... Las relaciones interpersonales... que hacia la consecución de objetivos laborales. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 241.** Delante de otras personas... Me suelo inhibir mucho y no soy capaz de expresarme bien. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 242.** Soy muy claro, digo lo que otros habrían deseado tener el arrojo de decir. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 243.** Nunca me ha resultado difícil... Dejar de considerar las diferentes alternativas y hacer algo definido. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 244.** Generalmente... He tenido que ser fuerte para los demás, por lo que no he tenido tiempo en ocasiones de afrontar mis sentimientos y miedos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 245.** Me ha costado mucho afrontar mis sentimientos y mis miedos, pero eso no me resulta difícil, el ser fuerte para los demás. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 246.** Muchas veces me he preguntado por qué la gente... Se centra en lo negativo cuando hay tantas cosas maravillosas en la vida. Soy poco alegre cuando tantas cosas de la vida van mal. He intentado que no se me vea como a una persona... Egoísta o aburrida. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 247.** Cuando he temido... Que las necesidades y demandas de los demás me superasen, he evitado la intimidad. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 248.** Puedo controlarme y no actuar impulsivamente basándome en mis sentimientos.
- 249.** Siempre he tenido problemas con otras personas debido... A mi pesimismo y quejas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 250.** Siempre he sido demasiado controlador y muy exigente con personas poco capaces para desarrollar una labor. Actuando y basándome en mis sentimientos y dejar que pase lo que tenga que pasar. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)

SUMA DE RESULTADOS DE PREGUNTAS SUBRAYADAS O ELEIGIDAS (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)

.....

Continua con el ejercicio del conocimiento de tú cuadrante dominante y de tus cuadrantes preferentes.

CORTICAL DERECHO.

1. Generalmente haces y dices las cosas rápidamente sin detenerse a pensar lo que haces o lo que dices. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
2. Eres una persona irritable, o eres alguien que esta siempre muy cerca de hacerlo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
3. Tu estado de ánimo sube y baja de un momento a otro sin que puedas explicar la razón de ese comportamiento, resultando en varias ocasiones perjudicial para los demás esa manera de comportarte. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
4. Te detienes y reflexionas antes de hacer algo, o eres simplemente impulsivo y nunca logras comprender la magnitud de tu actuar ya sea laboral o familiar. Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO)
5. Haces más observaciones sobre el comportamiento de los demás que sobre sus conocimientos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
6. Eres con frecuencia desorganizado y demasiado espontáneo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
7. Eres el que se implica más profundamente en su trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
8. Tienes estallidos saludables. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.) En las fiestas siempre hablo con mucha gente distinta. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
9. Hablas por hablar a veces o en varias ocasiones de cosas de las que no sabes nada. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)

- 10.** Estás a veces rebosante de energía y otras veces muy lento para hacer tus actividades. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 11.** Haces cosas a menudo de forma espontánea que resultan magníficas para la solución de algún problema que no se logra resolver con facilidad, y que se te ocurre sólo a ti cómo solucionarlo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 12.** Harías casi cualquier cosa por cumplir un desafío, sin importar que normas se rompan para poder lograr el cumplimiento del desafío que tú te has propuesto cumplir. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 13.** Desdramatizas las situaciones sin importar su levedad. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 14.** Eres demasiado paternalista y siempre te preocupas de los demás. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 15.** una dependencia afectiva con tus compañeros de trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 16.** Tienes preferidos en tu trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 17.** susceptible en tu trabajo ante eventos inesperadas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 18.** Eres versátil en tu modo de expresarte laboralmente. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 19.** Eres inconstante en tu trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 20.** Eres lunático. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 21.** Eres parcial a la hora de realizar tu trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 22.** Te empleas a fondo personalmente, estimulas al equipo de trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 23.** Tienes en cuenta las dificultades de los demás en tu trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 24.** Nunca te das por vencido, e intentas una y otra vez una acción hasta que te da resultados. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 25.** Suelas sentirse decepcionado con los resultados en tu trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 26.** Piensas que recibes pocas gratificaciones y crees que no se te reconocen tus cualidades laborales. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 27.** Eres tenaz, luchón y te abres paso en caminos donde otros no pueden. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)

- 28.** Tienes habilidad para aprovechar al límite los poderes de tus cinco sentidos y de tu intuición. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 29.** Tienes habilidad para observar, entender y tomar contacto con la naturaleza animal, vegetal, hídrica, mineral, eólica (aire). (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 30.** Eres en ocasiones tierno, acaricias y te gusta que te acaricien. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 31.** Tienes habilidad para pensar de manera metafórica y abstracta... (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 32.** Tienes habilidad para concebir nuevos patrones y encuentras nuevas soluciones a los problemas. . (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 33.** Tienes habilidad para observar situaciones concretas desde diversos puntos de vista. . (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 34.** Tienes habilidad para participar en lluvia de ideas cuando es necesario de manera abundante. . (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 35.** Tienes habilidad para imaginar cosas inimaginables. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 36.** Tienes habilidad para imaginar espacios, dividirlos y ubicar cosas dentro de ellos. . (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 37.** Tienes habilidad para concebir las variables que inciden en el éxito o derrota de algo. . (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 38.** Tienes habilidad para solucionar problemas "teóricamente insuperables". (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 39.** Tienes habilidad para representar la realidad de una situación de muchas maneras en tu cerebro. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 40.** Tienes habilidad para comprender las cosas por medio de varias las ideas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 41.** Tiene capacidad para pensar en (imágenes en tu mente) pasando de una idea (imagen mental) a otra idea que no tenga nada que ver con la anteriormente pensada, para reforzar tu forma de pensar. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 42.** Tienes habilidad para percibir u oír una "voz interior" que dicta, propone o profetiza tu futuro. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 43.** Tienes habilidad para relacionar significados, relaciones y posibilidades desde un proceso mental que no es racional, ni tampoco factible de percibir por otras personas, y con el cual tu eres hábil. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 44.** Valoras mucho tu poder intuitivo y el poder de tu intuición. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)

45. Utilizas los sentidos, porque es fácil para ti pensar atreves o por medio de ellos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
46. Tienes resultados tangibles donde utilizaste pura imaginación de elevada pureza y calidad. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
47. Tienes habilidad para componer música y tocar instrumentos musicales. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
48. Tienes habilidad para pensar en imágenes; expresarse con imágenes; para interpretar imágenes; y para aprender a través de las imágenes. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
49. En algunos casos, creas atmósferas agobiantes y estresantes para los demás. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
50. Te menosprecian los que te rodean y abusan de tu cortesía y de tus condiciones económicas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
51. Te es difícil controlar tu verborrea. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
52. No haces pausas al hablar, con el objeto de que otros puedan entenderte. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
53. No puedes entender como otros están en silencio. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
54. Se te facilita decir algo que tienes ganas de decir. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
55. La innovación y la creatividad son un mundo conocido y accesible para ti. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
56. Hablas muy rápido, y en ocasiones hablas sin reflexionar. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
57. Te culpabilizas mucho, si algo no marcha bien. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
58. Eres dependiente de los demás. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
59. Eres muy afectivo contigo mismo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
60. No puedes evitar las frases que comiencen con "yo..." (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
61. Te cuesta trabajo estructurar tu trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
62. Eres muy desorganizado. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)

- 63.** Prepararas tus presentaciones a la ligera pensando que las personas así deben de entender. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 64.** Utilizas muy poco todos los soportes (material) que te dan para realizar tus presentaciones. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 65.** Te cuesta trabajo organizar tu tiempo y tu trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 66.** Llegas tarde con frecuencia a tu trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 67.** Se te olvida traer lo más importante a tu trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 68.** No usas computadora para presentar tu trabajo ADECUADAMENTE y te bases en sistemas arcaicos u obsoletos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 69.** Trabajas mucho con tus sentimientos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 70.** Esperas la aprobación de los demás en tu vida y en tu trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 71.** Te desestabilizas ante preguntas que no sabes las respuestas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 72.** Pierdes la motivación ante quien no te entiende y no logra comprender lo que expresas verbalmente. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 73.** No puedes seguir un modelo establecido y ya estandarizado establecido en tu trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 74.** No utilizar tablas de autoevaluación para poder evaluar tu trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 75.** Eres poco objetivo para valorar tus progresos laborales. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 76.** Te resulta difícil preparar hojas con columnas y con notas codificadas para explicarte mejor. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 77.** No puedes dominar tu sensibilidad y eres un mar de sentimientos negativos y positivos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 78.** Eres desconcentrado en tus tareas laborales. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 79.** Eres con frecuencia extravertido o sea ... un poco más que lo normalmente es ser extrovertido. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)

- 80.** Tienes el don del contacto y te muestras sonriente y abierto. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 81.** Tienes un sentido natural para preferir la conciliación, sobre el conflicto. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 82.** Eres generoso, disponible y humanamente disponible en todo momento, tiempo y lugar. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 83.** Tienes cualidades excepcionales para la comunicación y la facilidad de expresión. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 84.** Sabes escuchar y tienes en cuenta los deseos personales de otros, aunque sean diferentes a los tuyos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 85.** Te acomplejas y te retraes ante el lenguaje técnico, pareces asustado y no osas decir que no comprendes nada para evitar pasar por un desconocedor del tema que se trata en ese momento en tu trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 86.** Es decir, reaccionas mal ante los sanos reproches que se te hacen en tu trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 87.** Piensas que muchos asuntos los podrías solucionar rápidamente si los abordases sin rodeo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 88.** En ocasiones te asombras al comprobar que no abor das realmente el fondo del problema. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 89.** Corren el riesgo tus compañeros de verse implicados en una relación demasiado afectiva y personalizada por lo que les dices (" tú me interesa mucho... esto lo hago por ustedes..."). (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 90.** Aceptas perder el tiempo para poder ganarlo en tu beneficio y provecho. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 91.** Abor das a los demás con una sonrisa y expresión franca, y eso te ha dado buen resultado. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 92.** Te gusta hablar de tu vida personal y tus problemas familiares o laborales. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 93.** Te gusta que te dejen expresarte. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 94.** Te agrada que te escuchen. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 95.** Te encanta que tengan contigo pequeñas atenciones y reconocimientos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 96.** Valoras que otros se den cuenta de tu preocupación por ellos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)

- 97.** Té falta orden, rigor, disciplina y conocimientos precisos para realizar tu trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 98.** Sueñas mucho despierto a tal grado que te das cuenta de que es una pérdida de tiempo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 99.** Mas de alguna vez has llegado tarde a una cita o al trabajo, o eres una persona muy poco puntual para llegar a tus citas, o casi llegas siempre al límite de tiempo disponible para llegar a tiempo a tu cita o reunión. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 100.** Crees que necesitas que la vida deje de ponerte trampas, para que percibas los riesgos de vivir en base a la intuición pura, y sin comprobación para hacerlo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 101.** Crees que necesitas reconstruir tu vida partiendo de un texto para llegar a una conclusión. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 102.** Crees que necesitas hacer unos crucigramas en tiempo limitado para afinar tu mente. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 103.** Tienes pensamientos armonizadores, y la habilidad para armonizar las relaciones intrapersonales, porque después de todo; las relaciones son las que hacen los negocios. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 104.** Tienes la habilidad para encontrar conexiones entre opuestos, entre contrarios, entre diversos, entre diferentes. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 105.** Tienes pensamiento emocional y la habilidad para procesar la información que tienes con base a tus emociones. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 106.** Nunca te desanimas con facilidad, al mal tiempo sabes dar buena cara ... sobrevives a la noche triste... (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 107.** Te gusta involucrarte en los problemas de los demás, y ayudarlos para que salgan de ellos, aunque eso implique hacer sacrificios en ti sin ningún agradecimiento de por medio. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 108.** Tienes limitada habilidad para dejar fluir tus emociones. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 109.** Tienes pensamiento filantrópico y para ayudar a los demás. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 110.** Tienes habilidad para dirigir tus pensamientos a los asuntos creativos, con el fin de comprenderlos e intervenir constructivamente en ellos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 111.** Tienes la habilidad para establecer relaciones intrapersonales íntimas muy fuertes con otra persona. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)

- 112.** Tienes habilidad para expresar tus ideas con un lenguaje creativo propio. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 113.** Tienes la habilidad sobresaliente para recordar muchas cosas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 114.** Eres un implantador de ideas... que creas el ambiente y la conciencia donde la idea puede ser posible. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 115.** Tienes la habilidad para enriquecer las ideas, por medio de la implantación de otros posibles caminos para implantarla. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 116.** La gente te busca para que le des ideas creativas (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 117.** Eres arriesgado. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 118.** Eres Imaginativo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 119.** Eres experimentador. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 120.** Eres observador. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 121.** Eres artístico. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 122.** Eres creativo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 123.** Eres innovador. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 124.** Eres emprendedor. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 125.** Eres una persona que corres riesgos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 126.** Haces proyecciones. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 127.** Aceptas retos creativos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 128.** Eres liberal. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 129.** Aceptas cambios. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 130.** Rompes esquemas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 131.** Eres adaptativo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 132.** Eres visualizador. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 133.** Eres integrador con las nuevas ideas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 134.** Tienes facilidad de aceptar diferentes criterios. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)

- 135.** Te gusta involucrarte en los problemas de los demás, y ayudarlos para que salgan de ellos creativamente. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 136.** Tienes fuerte tendencia a que el aprendizaje sea con visión holística o integral de los temas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 137.** Dentro de un ambiente o metodología innovadora o imaginativa; tienes la habilidad para hacer mapas mentales y buenos resúmenes. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 138.** Tienes paciencia y habilidad para buscar ideas y entrelazarlas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 139.** Tu ayudas a generar las utilidades en la empresa. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.) Facilitas el medio para la generación de las utilidades en la empresa donde trabajas de manera creativa. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 140.** Te preocupa tener deudas y después no poder pagarlas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 141.** Te molesta tener que pedir dinero prestado para pagar tus deudas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 142.** Alguna vez has deseado más ayudarse a tí mismo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 143.** Tomarías drogas que pudieran tener efectos desconocidos o peligrosos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 144.** Has acusado a alguien alguna vez de hacer algo sabiendo que la culpa era tuya, y preferiste mejor quedarte callado para evitarte más problemas, aunque ello dañara a otra persona. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 145.** Prefieres actuar a tu modo en lugar de comportarse según las normas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 146.** Te sientes con frecuencia harto o harta con respecto tu trabajo o con algún evento o situación específicamente. (literalmente «hasta la coronilla»). (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 147.** Por conservar un beneficio, una amistad o el trabajo que tienes actualmente, accedes a solicitudes inadecuadas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 148.** Has tomado alguna vez algo que perteneciese a otra persona (aunque sea un broche o un bolígrafo), sin decirle nada a nadie, aun perjudicando a su dueño. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 149.** Te considera una persona nerviosa y muy fácil de ser incomodada por otros. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)

- 150.** Piensas que el matrimonio actualmente está pasado de moda y que se debería suprimir o de adecuarse a los cambios que la actualidad ofrece. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 151.** Puede fácilmente estar o quedarse en un evento, fiesta o reunión social que está muy aburrida, solo por el simple hecho de estar acorde con los demás que ahí están. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 152.** Alguna vez ha hecho trampas en algún juego o similar. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 153.** Sufres de los nervios, pero prefiere que los demás no lo sepan y cayas tu sufrimiento, para evitar verte vulnerable. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 154.** Te ha aprovechado alguna vez de otra persona, o personas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 155.** Cuando estas con otras personas, eres poco callado/a. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 156.** Nunca guardas distancia de los demás, para con ello tener o evitar la posibilidad de decir algo inadecuado. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 157.** Nunca te sientes solo/a con poca frecuencia. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 158.** Crees que es mejor seguir las normas de la sociedad que las tuyas propias. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 159.** Las demás personas te consideran muy poco ordenado. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 160.** Pones en ocasiones en práctica siempre lo que dices y eres y das ejemplo con lo que dices. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 161.** Crees que el día no tiene bastantes horas para hacer todas las cosas que deberías hacer. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 162.** Siempre te mueves, caminas o comes con rapidez. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 163.** Te sientes impaciente por el ritmo al que se desarrollan los acontecimientos en el día con día en tu vida laboral. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.) }
- 164.** Consideras el tener que hacer cola o esperar turno para conseguir una mesa en un restaurante, y por ello haces una reservación previa para evitarte esa incomodidad. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 165.** Encuentras intolerable ver cómo otras personas realizan tareas que tú bien sabes que se pueden hacer más deprisa o en menor tiempo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)

- 166.** Nunca te impacientas contigo mismo si te ves obligado a realizar tareas repetitivas como el rellenar formularios, firmar talones, lavar platos, arreglar desperfectos, sí eso a ti te gusta. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 167.** Las cosas que son muy necesarias, pero te impiden hacer las cosas que te interesan realmente, las haces porque tienen que hacerse y no porque convengan hacerse. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 168.** Eres de esas personas que leen a toda prisa o intentan siempre conseguir resúmenes o sumarios de obras literarias realmente interesantes y valiosas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 169.** Te esfuerzas por pensar hacer dos o más cosas simultáneamente. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 170.** Por ejemplo, mientras intentas escuchar la conversación de una persona, sigues dando vueltas a otro tema sin ninguna relación con lo que te están diciendo que en ese preciso momento es importante que escuches con atención. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 171.** Mientras disfrutas de un descanso, continúas pensando en tus problemas laborales, domésticos o profesionales. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 172.** Tienes el hábito de acentuar excesivamente varias palabras que consideras clave en tu conversación o la tendencia a decir las últimas palabras de tus frases más rápidamente. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 173.** Encuentras fácil poder llevar cualquier conversación hacia los temas que te interesan y cuando no lo consigues, pretendes escuchar, pero en realidad sigues ocupado en tus propios pensamientos, ideas y necesidades. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 174.** Te sientes vagamente culpable o muy culpable, cuando descansas y no haces nada productivo durante varias horas o varios días. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 175.** Acostumbras a decir: "Ah, ajá" o "sí, sí, sí", "bien, bien", cuando te habla una persona apremiándola inconscientemente a que acabe de decir lo que tiene que decir, para poder saber rápidamente de lo que se trata lo que tiene que decirte. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 176.** Tienes tendencia a terminar las frases de otras personas interrumpiendo lo que ellas tienen que decir, porque tú ya lo sabes. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 177.** Te sientes exageradamente irritado y molesto incluso cuando estas manejando, y el automóvil que viene atrás de ti, consideras que en esa carretera donde tú transitas esa persona circula a una velocidad que consideras demasiado rápida y con exceso de velocidad, poniendo en riesgo a varias personas al hacerlo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)

- 178.** Te sometes a ciertos plazos en tu trabajo que con frecuencia son difíciles de cumplir, pero los aceptas porque no te queda de otra. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 179.** Llevas con frecuencia material relacionado con tu trabajo o tus estudios a tu casa por la noche (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.) (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 180.** Acostumbras a evaluar en términos numéricos no sólo tu propio trabajo, sino también las demás actividades de los demás. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 181.** Te sientes insatisfecho con tu actual trabajo, y has estado pensando en la real posibilidad de dejarlo apenas se te presente una oportunidad, y todo ello sin decir nada al encargado de darte el trabajo actual que tienes. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 182.** Nunca te abruman fácilmente los estímulos sensoriales fuertes, como lo son la música estridente de la radio, los restaurantes o los conciertos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 183.** Pareces estar siempre al tanto de las situaciones o sutilezas que te rodean, con el objeto de estar bien informado. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 184.** Te afectan los estados de ánimo de otras personas de manera profunda. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 185.** Tiendes poco a ser más sensible al dolor que las demás personas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 186.** Necesitas escaparte y tener algo de privacidad durante los días ocupados y de trabajo duro. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 187.** Eres particularmente sensible a los efectos de la cafeína. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 188.** Te sientes fácilmente abrumado/a por cosas como luces brillantes, olores fuertes, telas gruesas o ásperas, o por los sonidos que emiten las sirenas de las ambulancias que pasan cerca de ti. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 189.** Tienes una vida interior rica y compleja en relación a tus actividades laborales. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 190.** Te molestan los ruidos fuertes, repetitivos que hacen las maquinas en algunas industrias, en sus áreas de operación. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 191.** Te conmueven profundamente las artes escénicas o la música. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 192.** Tu sistema nervioso a veces te hace sentir tan agotado que solo quieres alejarte de todo para poder descansar. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)

- 193.** Te preocupa el saber que has cometido errores en tu trabajo y mientras más pronto lo sepas es mejor porque prefieres saberlo para actuar con prontitud al respecto. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 194.** Eres una persona concienzuda, en ocasiones persistente, tenaz, meticoloso y quizás hasta perfeccionista a veces. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 195.** Te preocupa el saber que has cometido errores en tu trabajo y mientras más pronto lo sepas es mejor. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 196.** Prefieres saber de tus errores para actuar con prontitud al respecto. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 197.** Para mí ha sido importante... Mantener mi independencia y la confianza en mí mismo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 198.** Sentirme valorado y admirado por mi trabajo y desempeño me alegra la vida. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 199.** Cuando discuto con amigos me inclino... A imponer mis ideas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 200.** Prefiero dejar que las aguas sigan su curso para prevenir sinsabores... (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 201.** Con frecuencia he preferido dejar las cosas a la deriva sin que ello me importe. . (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 202.** Nunca soy posesivo con mis seres queridos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 203.** He puesto a prueba a mis seres queridos para ver si estaban a mi lado. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 204.** Uno de mis mayores esfuerzos ha sido... hacer que las cosas fueran adelante dentro de la empresa donde laboro hoy en día. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 205.** La creación de nuevas Ideas y entusiasmar con ellas a los demás me hace feliz y me llena de entusiasmo. . (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 206.** Me he inclinado a ser... poco riguroso y duro conmigo mismo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 207.** Soy algo emocional y más bien poco disciplinado. . (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 208.** Las personas han confiado en mí porque... Soy discreto y puedo mirar por sus intereses, y además soy justo y hago lo que es correcto. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 209.** A menudo me implico tanto... En mis propios proyectos que con frecuencia me aísla de los demás. . (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)

- 210.** Por atender a los demás, descuido mis propios proyectos personales y laborales. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 211.** Cuando me presentan a alguien nuevo... Suelo mostrarme sereno y controlado. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 212.** Suelo ser afectuoso y entretenido cuando conozco a alguien por primera ocasión, teniendo la oportunidad de saludarlo muy afectuosamente. . (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 213.** Pocas veces he tenido tendencia a... Imponerme demasiado ante los demás. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 214.** No imponerme lo suficiente ante los demás, demuestra lo bueno que soy. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 215.** Generalmente... Me he desviado de mi camino para conocer gente nueva y realizar nuevos contactos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO. Cuando me he desviado de mi camino para conocer gente nueva y realizar nuevos contactos, me han resultado bien las cosas. . (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 216.** Generalmente... He buscado a alguien que me aconsejara cuando no he estado seguro de qué hacer en una situación específica. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 217.** Cuando no he estado seguro de qué hacer, he probado cosas diferentes para ver cuál me resultaba mejor, de las que la vida me presentaba en ese momento tan específico y especial de mí vida. .(Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 218.** Pienso que todo lo que esté de acuerdo con tu forma de ser, hacer y pensar... esta bien. .(Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 219.** Sobre todo, siempre he temido... Quedarme al margen de las actividades de los demás. .(Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 220.** Que las actividades de los demás me distrajeran de lo que yo tenía que hacer... siempre me ha molestado. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 221.** Normalmente, cuando me he enfadado... Se lo he dicho a las personas... y me he vuelto distante de ellas, para evitar nuevos confrontamientos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 222.** Para dormirme... nunca suelo tener problemas para conciliar el sueño. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 223.** Tengo facilidad... y muy a menudo he intentado averiguar...Cuál era la forma de estar más cerca de los demás. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 224.** Lo que quieren los demás de mí... Normalmente he sido... Comedido, directo y prudente al otorgárselos... (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)

- 225.** Soy muy excitable, muy hablador e ingenioso. . (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 226.** Muchas veces... No he dicho nada cuando he visto que otros se equivocaban con respecto a alguna situación y los he dejado a la deriva. . (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 227.** Pocas veces he ayudado a los demás a que vieran que estaban equivocándose. . (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 228.** A lo largo de mi vida he sido más bien una persona... Temperamental, de sentimientos cambiantes. . (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 229.** Soy una persona tranquila en cuyo interior fluyen suaves pensamientos. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 230.** Cuando alguien no me cae bien, normalmente... He intentado ser cordial a pesar de mis sentimientos... pero se lo he hecho saber de una forma u otra. Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 231.** Gran parte de mis problemas con los demás provienen de mi... susceptibilidad y de mi forma de tomarme las cosas demasiado personalmente. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 232.** Mi despreocupación por respetar las normas sociales establecidas... me ha traído varios problemas en mí vida. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 233.** Me he sentido orgulloso de... Lo importante que soy en la vida de los demás. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 234.** Mi gusto e inclinación hacia las experiencias nuevas... ha dado cuenta a los demás. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 235.** Soy alguien muy intrépido... así como una persona importante, incluso admirable a veces... alguien poco común y corriente, a veces incluso algo excéntrico y fuera de sitio, pero tolerable. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 236.** Habitualmente he hecho... Lo que tenía que hacer... y lo que quería hacer. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 237.** Nunca me han gustado las situaciones difíciles e incluso de alta tensión emocional o laboralmente. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 238.** Me ha disgustado encontrarme en situaciones difíciles y de alta tensión emocional o afectiva. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 239.** Me he sentido orgulloso de... Mi capacidad de ser flexible; porque lo importante o conveniente cambia con poca frecuencia, a según veo las cosas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)

- 240.** Al mantener mis puntos de vista; soy firme, leal y muy congruente con lo que creo y pienso. .
(Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 241.** Mi estilo de vida se ha inclinado más hacia... la austeridad. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 242.** El exceso y la hiperactividad por ayudar a los demás ha repercutido en mi propia salud y bienestar económico. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 243.** Atender mis necesidades personales ha repercutido negativamente en mis relaciones laborales. .
(Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 244.** En general, he sido demasiado... Cauto y reservado. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 245.** A veces he irritado a los demás al ser demasiado... falto de carácter y agresividad. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 246.** Una de mis prioridades ha sido... Servir y atender las necesidades de las demás personas, aunque no tenga ni el tiempo ni el dinero para hacerlo. Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 247.** Buscar formas alternativas de ver y hacer cosas... Normalmente... No me he alterado mucho el poder hacerlo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 248.** He tenido fuertes cambios de estados de ánimo, a tal grado que me desconozco a mí mismo. .
(Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 249.** Me han atraído las situaciones que... Me producen emociones intensas y profundas. . (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 250.** Me atraen las situaciones que me hacen sentir tranquilo y cómodo, las opiniones de los demás sobre mi forma de ser, me importan muy poco. . (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)

SUMA DE RESULTADOS DE PREGUNTAS SUBRAYADAS O ELEIGIDAS (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)

.....

Continua con el ejercicio del conocimiento de tú cuadrante dominante y de tus cuadrantes preferentes.

LÍMBICO IZQUIERDO.

- 1.** Dices que harás algo, siempre mantienes tu promesa, sin importar lo inconveniente que te sea hacerlo, solo por el compromiso de cumplir con lo que ya ofreciste realizar. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 2.** De repente sientes tímidos cuando quieres hablar con una persona extraña atractiva, a la cual quieres acercarte, pero no sabes cómo hacerlo o tienes miedo a su rechazo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 3.** Son todos o la mayoría tus hábitos considerados como buenos y deseables. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 4.** No sueles dejarte llevar al límite y divertirse mucho en una fiesta muy animada. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 5.** Te definirías como una persona tensa o «muy atada» a tus pensamientos y tus normas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 6.** Prefieres tener pocos amigos pero que ellos sean especiales o de gran calidad, valer y ayuda a la hora de necesitarlos. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 7.** Estás mayormente callado cuando estás con otras personas y prefieres oírlos y observarlos detenidamente y con atención. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 8.** Te cuesta trabajo dormir porque tus pensamientos no dejan de dar vueltas en tu cabeza y no puedes dormir porque no dejas de pensar en tus problemas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 9.** Si hay algo que quieras saber, preferirías buscarlo en un libro que tener que hablar con alguien al respecto, para obtener la información que necesitas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 10.** Te gusta el tipo de trabajo al que debes prestar mucha atención y mucho cuidado al tener que realizarlo con la precisión que esto requiere en varias ocasiones. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 11.** Tienes ataques de temblores en el cuerpo, o te sudan las manos frecuentemente. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 12.** Siempre declararías todo lo que traes contigo en la aduana, incluso si supieras que nunca te descubrirán y sin correr ningún riesgo por hacerlo así. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 13.** Te gusta hacer cosas en las que tienes que actuar rápido, con extremada precisión. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)

- 14.** Te preocupan las cosas horribles que puedan pasar, y analizas todas las posibilidades que son factibles de analizar, para tratar en lo posible de minimizar el mayor riesgo posible. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 15.** Eres lento y sin prisas en la forma en que te mueves para trasladarte de un lugar a otro. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 16.** Pocas veces llegas tarde a una cita o al trabajo, y eres una persona muy puntual para llegar a tus citas, o casi nunca llegas al límite de tiempo disponible para llegar a tiempo a tu cita o reunión. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 17.** Tienes muchas pesadillas, y desconoces la razón de las mismas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 18.** Te gusta tanto hablar con la gente que nunca pierdes la oportunidad de hablar con un extraño, aunque sea para preguntarle o comentar algo sencillo. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 19.** Estás preocupado por dolores y molestias corporales que no sabes de donde proceden. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
Te definirías a ti mismo como una persona nerviosa o muy nerviosa. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 20.** Eres una persona que muestra humildad y poca soberbia. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 21.** Te resulta difícil disfrutar de verdad de una fiesta muy animada, y prefieres estar al margen de la festividad por serte eso más cómodo y agradable. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 22.** Te preocupa tu sentimiento de inferioridad, pero nunca haces comentarios al mismo, para evitar con ello que otros se den cuenta de cómo eres tú. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 23.** Puedes conseguir fácilmente animar una fiesta o reunión muy aburrida de manera ordenada con buenos comentarios. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 24.** Eres susceptible ante la opinión que los demás tengan de ti, y de cómo o de la forma en que desempeñas tu trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 25.** Te preocupas por tu salud más de lo normal y estas buscando pretexto para que te chequen y te revisen medicamente. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 26.** No me gusta que las cosas estén desordenadas, me gusta ordenar. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 27.** Me gusta hacerme cargo de la situación cuando algo debe de corregirse. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 28.** Me importa en lo posible ayudar a los demás y siempre cumplo mis promesas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)

- 29.** Cuando hago algo, siempre lo hago bien. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 30.** Me resulta difícil acercarme a los demás. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 31.** Disfruto leyendo libros y artículos interesantes. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 32.** Siempre estoy preparado para lo que sea que debo de estar preparado. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 33.** Entro en alerta con facilidad y siempre me temo lo peor del resultado de una situación que resulta ser compleja. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 34.** Sufres de insomnio y tienes que tomar pastillas o te para poder dormirte. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 35.** Te gusta involucrarte en los problemas de los demás, después de todo, es injusto que ellos vean cómo los resuelven, cuando no pueden hacerlo (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 36.** No siento o tengo ninguna compasión por los criminales. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 37.** Tiendo con muchas reservas, el apoyar el progreso y las nuevas reformas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 38.** No me siento cómodo rodeado de muchas personas desconocidas. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO.)
- 39.** Eres invasor de las áreas laborales de tus compañeros de trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 40.** La planificación y la organización son prioritarias en tus actividades. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 41.** Es importante para ti tener un lugar para cada cosa y cada cosa en su lugar. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 42.** Acostumbras escuchar las opiniones de los demás y hacer aclaraciones. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 43.** Prefieres las instrucciones específicas a las instrucciones generales. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 44.** Pones mucha atención en los pequeños detalles o las partes de un trabajo a realizar. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 45.** Tienes capacidad de control y dominio de tus emociones. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 46.** Cuando elaboras un plan o proyecto puedes controlar tus e emociones para evitar dar respuestas o acciones precipitadas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)

- 47.** Piensas que trabajar con un método pasó a paso, es la mejor manera de resolver mi problema. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 48.** Tienes habilidades específicas para hablar en público. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 49.** Formulas métodos o medios para alcanzar un fin deseado, antes de pasar a la acción. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 50.** Tienes la capacidad de coordinar a las personas o de ordenar los elementos, para lograr relaciones coherentes y armoniosas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 51.** Eres introvertido. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 52.** Eres emotivo, (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 53.** Eres controlado. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 54.** Eres minucioso. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 55.** Eres maniático. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 56.** Eres monologo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 57.** Eres buen explorador. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 58.** Eres conservador. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 59.** Eres fiel y leal. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 60.** Avanzas en la vida ligado a la experiencia que tienes en ella. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 61.** Escarmientas y aprendes en cabeza ajena. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 62.** Amas el poder. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 63.** Planificas; formalizas y estructuras los procedimientos secuenciales. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 64.** Eres muy ordenado. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 65.** Tienes fuerte tendencia a que el aprendizaje o tu desarrollo laboral sea paso por paso, y dentro de un programa detallado. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 66.** Te resulta fácil contribuir al orden en el proceso laboral. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 67.** Prefieres un ambiente serio de trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 68.** Eres un ejemplo de colaborador laboral. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 69.** Trabajas concentradoramente. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 70.** Eres obediente. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)

- 71.** Administras; organizas; realizas, pones en marcha las actividades. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 72.** Eres un trabajador consagrado. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 73.** Preparas tu trabajo estructuradamente. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 74.** Realizas planes donde el punto 2 va detrás del 1, y te apegas a planeado. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 75.** Presentas tu programa de trabajo y lo terminas en el tiempo previsto. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 76.** Sabes acelerar en un punto preciso para evitar ser tomado por sorpresa. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 77.** Das más importancia a la forma que al fondo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 78.** Tienes la habilidad para entender y aprender oyendo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 79.** Para ti la palabra escrita, es el mecanismo principal de comunicación. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 80.** Tienes la habilidad para pensar, actuar y sentir teniendo en cuenta los detalles. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 81.** Tienes la habilidad para sentir, captar, valorar y estar en el momento presente, en el aquí y ahora. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 82.** Tienes habilidad para hacer del mundo exterior el escenario preferido de tu existencia y para dirigirte a las actividades en las que se pueda oler, tocar, ver, oír, saborear. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 83.** Tienes la habilidad para poner en orden las ideas, las personas, las cosas, los acontecimientos. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 84.** Tienes habilidad para la acción práctica, expedita, acostumbrada, demostrada, experimentada. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 85.** Tienes habilidad para llevar a cabo planes concretos. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 86.** Tienes habilidad para justificar y defender la tradición, la costumbre, los hábitos y vives según estos paradigmas o patrones. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 87.** Tienes habilidad para lograr eficacia en las actividades de rutina, aprender procedimientos, hacer las cosas paso a paso. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 88.** Es difícil que te aburras haciéndolo mismo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 89.** Eres Metódico, organizado, y frecuentemente meticuroso. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)

- 90.** Tus apuntes y notas son claros, limpios y otros pueden entenderlos fácilmente. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 91.** Llegas a integrarte rápidamente a... algo nuevo con suma facilidad...(Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 92.** Te gusta que el trabajo se desarrolle según las normas conocidas o la rutina establecida. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 93.** Das más importancia al saber hacer, que; al que vamos ahora a hacer. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 94.** Tú capacidad de realización y de iniciar una acción tienen mucha importancia para ti. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 95.** Insistes en las presentaciones con limpieza. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 96.** Pones notas precisas y no dudas en calificar poco aplicables las ideas muy originales o fantásticas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 97.** Valoras el trabajo y la disciplina laboral. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 98.** Pones con frecuencia malas notas a los trabajadores despreocupados. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 99.** Te gustan los avances planificados. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 100.** No soportas la mala organización ni los errores. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 101.** Eres capaz de escuchar, para posteriormente decidir qué hacer en base a lo escuchado. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 102.** Eres incapaz de iniciar algo, si no hay un plan estructurado. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 103.** Eres Conciencioso (minucioso). (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 104.** Eres Prudente (con los proyectos aventurados...). (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 105.** Eres objetivo (no tienes preferidos ... eres justo). (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 106.** Eres eficaz. Seguro (contigo se sabe a dónde se va). (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 107.** Tienes sangre fría. Sabes dominarte. Capaz de controlarte. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 108.** Das seguridad. Pones 'paracaídas...' para evitar las caídas abruptas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)

- 109.** Diriges tu trabajo ordenadamente. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 110.** Tienes una o varias agendas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 111.** Tienes pocos problemas de disciplina. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 112.** Terminas tus programas y proyectos en tiempo y forma. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 113.** Gestionas bien tú tiempo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 114.** Das instrucciones claras y muy fáciles de entender. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 115.** Presentas documentos bien presentados, ordenados y limpios. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 116.** Compruebas las agendas, poniendo de manifiesto las omisiones. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 117.** Realizas evaluaciones con regularidad. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 118.** Organizas viajes y visitas y te apegas a lo programado. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 119.** Te encargas y te gusta la administración. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 120.** Estas metido en tu molde y no sales de él porque así te sientes a gusto, aunque te digan que eres aburrido. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 121.** Tomas posesión del territorio y personalizas tu oficina. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 122.** Eres Fiable. Eres Preciso y Eficaz en las acciones que realizas o en tus laborales empresariales o de trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 123.** Tienes secretaria o varias secretarias. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 124.** Eres considerado y un buen colaborador por tu eficacia, puntualidad y asiduidad. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 125.** Tienes habilidad para entender fácilmente amplios rangos de información. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 126.** Tienes habilidad para vincular ideas mediante conexiones lógicas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 127.** Eres Pertinente. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 128.** Eres Competente. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)

- 129.** Eres muy profesional en tu trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 130.** Siento mucha compasión por las personas desempleadas y busco la manera de ayudarlas a encontrar empleo o un trabajo estable. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 131.** Te expresas por escrito con mucha claridad y son apreciadas tus aportaciones escrito, porque facilitas la comprensión de las tareas laborales que deben de realizarse en tu centro de trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 132.** Reproduces fácilmente lo que se te indica, y sabes recibir órdenes superiores con mucha facilidad sin cuestionar las mismas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 133.** Dices las cosas consistentemente y de una manera clara y directa. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 134.** Sigues las instrucciones que vienen en el producto al comprar algo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 135.** Tienes espíritu crítico y criticas propositivamente a los demás, aunque esto les incomode. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 136.** Tienes muy en cuenta las utilidades y las ganancias, y cuantificas los beneficios y das enseñanza a otros, y el cómo deben utilizarse las utilidades y las ganancias. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 137.** Eres conocedor de tu materia, muy rendidor en tu trabajo, y te fascinan los datos. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 138.** Tienes un alto desempeño laboral, eres eficiente y eficaz. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 139.** Eres estadístico, matemático, juzgas en base a resultados concretos y te gusta la computación y todo lo relacionado con las nuevas aplicaciones tecnológicas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 140.** La tecnología y todo lo relacionado con la innovación tecnológica se te facilita. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 141.** Siempre relacionas costo-beneficio, eres un analista de problemas nato. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 142.** Se te facilita la toma de decisiones en base a los hechos sin tentarte el corazón para ello, aún sabiendo que en tu decisión tendrás que lastimar a otras personas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 143.** Te gusta inmiscuirse en asuntos financieros, contables y administrativos. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 144.** Enlistas al detalle los problemas, para tenerlos presentes en todo momento. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)

- 145.** Tienes habilidad para descomponer los asuntos en sus características, sus finalidades, sus orígenes, sus beneficios, sus desventajas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 146.** El orden es algo prioritario para ti. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 147.** Tienes habilidad para pensar, actuar y sentir teniendo en cuenta cada detalle. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 148.** Tienes habilidad para sentir, captar, valorar y estar en este momento presente, en el aquí y ahora. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 149.** Tienes habilidad para hacer del mundo exterior el escenario preferido de tu existencia. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 150.** Te gusta sentir, que haces lo que te gusta. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 151.** Muestras sobrada coherencia por todo lo que haces, por tu capacidad para dinamizar a la gente, por tu capacidad para sacarla adelante. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 152.** Tienes mucha autonomía frente a la opinión de otros. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 153.** Te gusta tener un ambiente de trabajo cálido y acogedor. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 154.** Criticas los progresos de otros, y los comparas abiertamente. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 155.** Partes de tus vivencias (tu experiencia) Lo que eres, lo que haces, lo que sabes, lo que le gusta, es en lo que trabajas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 156.** Te gusta favorecer los trabajos que pueden ser canalizados, administrados y controlados. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 157.** Te gusta variar las actividades jugar, moverte, aprender y divertirte. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 158.** Te gusta que te den grandes responsabilidades. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 159.** Te gusta que te confíen funciones de comunicación y negociación. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 160.** Crees que tener un calendario de trabajo, es muy importante para ti. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 161.** Crees que sería mejor cambiar de vez en cuando los ' A mí me gusta así, y ni modo ...' (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 162.** Crees que tú necesitas métodos y organigramas para trabajar en condiciones productivas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)

- 163.** Necesitas canalizar tu espontaneidad y tu impulsividad. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 164.** Acostumbras clasificar, escoger y organizar tus ideas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 165.** Crees necesitar tomar una perspectiva mejor con respecto a tus afectos. 586. Procuras hacer teatros e improvisación en tus presentaciones. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 166.** Se te facilita atenerte a las reglas establecidas, aunque sean rigurosas las se te impongan. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 167.** Utilizas tus habilidades de negociador y tus dotes para el contacto humano. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 168.** Tienes habilidad para aprovechar al máximo los poderes de cada uno de tus cinco sentidos. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 169.** Tienes una gran habilidad para observar, entender y tomar contacto con la naturaleza animal, vegetal, hídrica, mineral y eólica. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 170.** Tienes habilidad para anular todos los recursos intelectuales, físicos y materiales, para garantizar con ello tu supervivencia propia y la familiar. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 171.** Tienes habilidad para crear, mantener y recuperar la fuerza, la resistencia, la agilidad, la coordinación y la flexibilidad de tu propio cuerpo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 172.** Tienes habilidad para observar situaciones concretas desde diversos puntos de vista. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 173.** Eres generador de ideas... resaltas los puntos positivos de las ideas propuestas y diseñas un plan para integrar la idea propuesta. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 174.** Das datos concretos de las ganancias por obtener, en lugar de datos aproximados de lo que se puede obtener, ya sea de ganancias o resultados. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 175.** Tienes la creatividad necesaria para implantar o generar más ganancias. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 176.** Habilidad para poner en orden las ideas, las personas, las cosas, los acontecimientos. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 177.** Habilidad para la acción práctica, expedita, acostumbrada, demostrada, experimentada. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 178.** Tienes habilidad para justificar y defender la tradición, la costumbre, los hábitos y vivir según estos paradigmas o patrones. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)

- 179.** Tienes Habilidad para lograr eficacia en las actividades de rutina, aprender procedimientos, hacer las cosas paso a paso. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 180.** Das mucha importancia al horario. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 181.** Eres rutinario (propones siempre lo mismo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 182.** Eres quisquilloso en la presentación de tu trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 183.** Eres regulador de los demás. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 184.** Te gustan las fórmulas... y las repites una y otra vez. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 185.** Eres autoritario, Impones tu forma de pensar. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 186.** Contigo las cosas son fáciles: Así de sencillo... 'o se doblan o se rompen'. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 187.** Eres Falto de apertura. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 188.** Te gusta el poder y puedes abusar de él cuando lo tienes. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 189.** No te gusta el cambio, la innovación, ni las sorpresas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 190.** Te desconciertas con la originalidad. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 191.** De manera automática cortas la inspiración, cuando las cosas pintan fuera de tu gusto y orden. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 192.** Bloqueas tu curiosidad de los demás, hacia lo desconocido. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 193.** Te gusta el chisme... bueno mejor bien dicho: Te gusta estar bien informado. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 194.** Tienes muchas orejas que escuchan por ti en varios lados. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 195.** Provocas pasividad, o mejor bien dicho tranquilidad, lo cual es muy bueno cuando se necesita. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 196.** Colocas etiquetas a todo el mundo, porque te resulta fácil criticar. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 197.** Te gusta el papeleo, Te gusta firmar papeles. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)

- 198.** Defiendes tu estacionamiento o tu lugar en la mesa. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 199.** Toma las ideas de los otros y las aplicas... Después de todo es mejor copiar algo que ya esté funcionando; a ponerte a inventar algo que pueda funcionar. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 200.** Te atraen poco las nuevas ideas y muy creativas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 201.** Trabajas en equipo si están de acuerdo con los métodos que tú dictes. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 202.** Careces de amplia seguridad en ti mismo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 203.** No te gusta presumir. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 204.** Eres poco discreto y se te conoce por tú poca discreción. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 205.** A gente le hablas con la verdad y sin tapujos, porque no tienes pelos en la lengua. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 206.** Y... porque no tienes pelos en la lengua; a la gente le dijeras sus verdades en su cara tal y como son los hechos. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 207.** Tienes muchos amigos. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 208.** Eres apreciado por tus superiores. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 209.** Tu aspecto metódico y estructurado responde perfectamente a los requerimientos de tus superiores. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 210.** Te gusta ser autoritario, directivo, poco flexible. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 211.** Desarrollas tu espíritu crítico... después de todo; es crítica constructiva. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 212.** Sabes torear al toro. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 213.** No te gusta mucho innovar, crear y favorecer la creación. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 214.** Trabajar más en equipo sobre temas concretos, es lo más adecuado para ti. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 215.** Tu emotividad controlada; da en ocasiones un aspecto de que eres un poco rígido o torpe. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 216.** Tu falta de soltura provoca, a tu alrededor, una inquietud que hace sentir a la gente que está a tu alrededor; incómoda e intimidada. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)

- 217.** Eres reservado y púdico. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 218.** No te gustan los que tratan de inmiscuirse en tu vida privada, y eres poco comunicativo en este aspecto. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 219.** De forma prudente, te ocultas detrás de una coraza protectora. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 220.** Si se guardan las formas, revelarás todas tus cualidades. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 221.** Eres resistente, trabajador, dotado de una capacidad de actuación superior a la media laboral. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 222.** Eres realista, minucioso, metódico y organizado en todas tus acciones. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 223.** Evitas las situaciones arriesgadas, te tomas tu tiempo para actuar. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 224.** Tienes una notable eficacia cuando estás situado en una estructura que transmite, necesita y requiere seguridad. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 225.** Eres un colaborador estable y seguro. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 226.** No aprecias ni las conversaciones, ni los discursos que saltan de un tema a otro sin orden lógico ni objetivo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 227.** Planteas problemas al detalle y en ocasiones eres exasperante en ello. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 228.** Eres muy verificador y con frecuencia pretendes buscar tres pies al gato. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 229.** No transgredes el reglamento establecido. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 230.** No tienes prisa, no le gusta ser presionado y necesitas tiempo de reflexión antes de decidir alguna cuestión. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 231.** La contabilidad y la caja de dinero... son tus amigos. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 232.** Te gusta que te entreguen los escritos limpios, sin faltas ni tachones. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 233.** Te encanta que te digan que te pareció... equis cosa ... para soltar tu crítica contractiva, con lujo de detalles de lo que está bien y de lo que está mal. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 234.** Te gusta que recurran a ti, para dar consejos, para que la puesta en marcha y posterior ejecución de un trabajo, salga lo mejor posible. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)

- 235.** Te gusta que te precisen o indiquen cualquier cosa que no hayas tenido en cuenta. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 236.** Te gusta que valoren tu sentido de la organización y tu talento como organizador de cualquier cosa, situación o evento. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 237.** Eres víctima de la adulación... te gusta que te adulen. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 238.** Te gusta revisar papeles... Te gusta poner en orden documentos y archivos. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 239.** Te gusta que valoren tu capacidad para seguir los asuntos en detalle hasta su puesta en marcha. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 240.** Te gusta que te den tiempo para reflexionar las cosas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 241.** En ocasiones sientes que te falta apertura, fantasía y visión global. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 242.** No sabes qué hacer frente a un imprevisto. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 243.** Te resulta difícil trabajar con medios audiovisuales. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.) Prefieres trabajar tus presentaciones con Power Point. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 244.** Te gusta que las cosas que así lo requieran, se te escriban en forma clara y legible. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 245.** Te gusta que te den instrucciones estrictas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 246.** Te gusta que te proporcionen documentos escritos de manera impecable. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 247.** Se te dificulta el poder hacer actividades donde sea inexistente un horario previo para coordinar todo con respecto a un horario. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 248.** Te gusta tener objetivos a corto plazo bien definidos. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 249.** No te gusta tener que salirte de las normas establecidas para pasar a la experimentación de algo no conocido. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
- 250.** Te gusta que sepan que... (Te gustan los trabajos manuales y que tienes mucho éxito en ellos). (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)

SUMA DE RESULTADOS DE PREGUNTAS SUBRAYADAS O ELEIGIDAS (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO)

.....

Continua con el ejercicio del conocimiento de tú cuadrante dominante y de tus cuadrantes preferentes.

LÍMBICO DERECHO.

1. Utilizas mucho tu imaginación de manera natural y sin ningún esfuerzo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
2. Eres original. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
3. buen humor y gusto por el riesgo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
4. Te gustan las discusiones. Eres futurista. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
5. Saltas de un tema a otro sin seguir una secuencia. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
6. Das discursos brillantes y elocuentes. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
7. Eres independiente y muy personalizado al realizar tus actividades. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
8. gusta conocer la conceptualización de diferentes temas y actividades. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
9. Te gusta la síntesis y la brevedad. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO.)
10. Te gusta la globalización y todo lo que ella confiere y te beneficia. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
11. Te asustas fácilmente, más que lo normal que otras personas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
12. Te gusta ver películas de miedo y de terror. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)

- 13.** Eres un muy buen vendedor y tus jefes reconocen que lo eres en verdad. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 14.** Te afecta mucho tener que hacer gran cantidad de cosas en poco tiempo, lo cual te presionan y eso te molesta mucho, pero no dices nada al respecto. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 15.** En gran parte de tu percepción cuando las personas se sienten incómodas en un entorno físico, tiendes a saber qué se debe hacer para que se sientan más cómodas (como el cambiar la iluminación o los asientos, el acomodo de las mesas o la posición de los ingresos)
- 16.** Te molesta cuando la gente te obliga a hacer demasiadas cosas a la vez, sin considerar el darte el tiempo necesario para hacerlo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 17.** Te esfuerzas por evitar cometer errores u olvidar cosas importantes que se deben de realizar. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 18.** Tratas de evitar películas y programas de televisión violentos, o que estén cargados de violencia física. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 19.** Te sientes incómodo cuando pasan muchas cosas a tu alrededor, pero no tienes el control de ellas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 20.** Tener mucha hambre crea una fuerte reacción emocional en ti, interrumpiendo tu concentración o tu estado de ánimo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 21.** Los cambios en tu vida personal o profesional te afectan mucho. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 22.** No te gustan los aromas delicados o tenues y sabores salados y picosos. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 23.** Te resulta agradable cuando suceden muchas cosas a la vez. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 24.** Le das alta prioridad a organizar tu vida para evitar situaciones perturbadoras o abrumadoras posteriormente. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 25.** Te molestan los estímulos intensos, como los estados emocionales fuertes o las escenas caóticas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 26.** Cuando compites o te observan mientras realizas una actividad, te pones tan nervioso/a o tembloroso/a que lo haces mucho peor de cómo eres capaz de hacerlo sin que nadie te estuviera observando. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 27.** Cuando eras niño/a, a tus padres, familiares o a tus maestros les parecías un niño o niña sensible o tímido. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 28.** En los últimos 15 días... te has sentido muy excitado(a), nervioso(a) o en tensión sin saber la razón del porqué de ello. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)

- 29.** Subrayas todo lo que esté de acuerdo con tu forma de ser, hacer y pensar. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 30.** Acudes con frecuencia al médico, porque eres muy enfermizo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 31.** Has estado muy preocupado(a) por algo últimamente que es imposible de solucionar. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 32.** Te ha sentido muy irritable en estas últimas semanas sin saber el porqué de ese sentir tan irritable y tan irritante en tu forma de ser. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 33.** Acostumbras a decir: "Ah, ajá"(Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 34.** Utilizas mucho tu intuición. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 35.** Utilizas mucho tu visualización creativa. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 36.** Ves la belleza en varias cosas, que para otras personas pueden pasar inadvertidas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 37.** por asociaciones y vas entendiendo mejor temas complejos. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 38.** Integras por medio de imágenes y metáforas de mejor manera tus conocimientos. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 39.** Tienes interés muy fuerte o talento con y para la música. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 40.** Tienes interés la poesía y la lectura. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 41.** Tienes interés la escultura. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 42.** Eres emotivo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 43.** Eres espontáneo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 44.** Eres espontáneo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 45.** Eres gesticulador. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 46.** Eres lúdico. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 47.** Eres platicador. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 48.** Eres idealista. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 49.** Eres espiritual. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 50.** Buscas la quintaescencia de la vida. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)

- 51.** Reaccionas mal a las críticas y que te critiquen te pone de malas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 52.** Eres bélico y te gustan las cosas bélicas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 53.** Eres agresivo cuando se necesita que lo seas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 54.** Tienes una fuerte tendencia a que tu aprendizaje sea a través de grupos de diálogo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 55.** Preguntas abundantemente para aprender mejor lo que te enseñan. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 56.** Te resulta fácil y agradable participar en actividades docentes, representaciones programadas para brindar aprendizaje a diferentes grupos. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 57.** Prefieres trabajar en equipo que hacerlo sólo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 58.** Es importante para ti estar en muchas oportunidades acompañado. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 59.** Crees en la trascendencia humana, en algo superior o espiritual. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 60.** Eres emotivo frente a las situaciones difíciles. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 61.** A menudo actúas para corregir o cambiar problemas de tipo social. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 62.** En muchas ocasiones en tus decisiones, lo emotivo y emocional es superior a lo lógico y lo racional. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 63.** Disfrutas, observando la belleza de la naturaleza. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 64.** Tienes habilidades para percibir, entender y manipular los objetos en el espacio. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 65.** Utilizas todos tus sentidos con frecuencia para resolver problemas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 66.** También utilizas mucho tu (olfato, vista, gusto, tacto, oído)... Y tu intuición. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 67.** Tienes la capacidad de desarrollar y mantener buena comunicación y relaciones con diferentes tipos de personas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)

- 68.** Llevas y apoyas las huelgas, pues muchas son justas y muy necesarias. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 69.** Te dejas dominar por tu afectividad, y tu compasión por los demás es tu talón de Aquiles. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 70.** Te inflamas y te apasionas para defender tus valores o ideología. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 71.** Integraras tu pensamiento por la experiencia. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 72.** Te mueves por el principio del placer y las fuertes implicaciones afectivas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 73.** Trabajas con sentimientos; escuchas, preguntas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 74.** Tienes necesidad de compartir. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 75.** Tienes necesidad de armonía. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 76.** Evalúas los comportamientos.
- 77.** Eres muy relacional. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 78.** Tienes muchos contactos humanos. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 79.** Tienes diálogos internos. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 80.** Te gusta aprender teorías nuevas y vanguardistas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 81.** Te gusta el trabajo en equipo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 82.** Te gusta que te cumplan lo que te ofrecen. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 83.** Te das la media vuelta y te vas con la mayor facilidad ante una situación hostil. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 84.** Siempre tienes a flor de boca la respuesta agresiva o correcta. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 85.** Te hacen rabiar con facilidad. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 86.** Eres celoso. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 87.** Eres vengativo. La venganza es parte de la vida. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 88.** Eres pleitista. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)

- 89.** Eres rencoroso. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 90.** Eres muy muy ... maquiavélico. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 91.** Tienes inspiración, te gusta filosofar y a veces levantas vuelos lejos de donde estas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 92.** Contigo parece que las paredes de donde estas, se derrumban, porque no le temes a nada. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 93.** Eres violento y la boca se te va con muchísima facilidad... (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 94.** Tienes facilidad para la expresión oral y escrita. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 95.** Aprendes con una facilidad asombrosa. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 96.** Te sientes con frecuencia oprimido, encerrado y poco realizado porque poder dar mucho más de ti. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 97.** Todo lo que esté de acuerdo con tu forma de ser, hacer y pensar lo expresas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 98.** Si tienes que repetir la misma actividad te aburres. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 99.** No te gusta repetir la misma acción una y otra vez. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 100.** Eres apasionado en el amor. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 101.** Eres intuitivo y animoso. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 102.** Tomas pocas notas porque sabes seleccionar lo esencial. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 103.** A veces impresionas como ser un soñador, o de estar desconectado, pero otras veces sorprendes con las observaciones más inesperadas y con proyectos originales o geniales. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 104.** Le das mucha importancia a la imaginación. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 105.** Te sientes atado por las órdenes o normas impuestas o escritas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 106.** Te ha sucedido que las indicaciones precisas que se te dan... no las cumplas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)

- 107.** Rompes las reglas; lo cual ha impedido que se te aprecie o desprecie en toda tu capacidad. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 108.** Siento compasión por aquellos que están peor que yo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 109.** Te expresas por escrito con mucha claridad. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 110.** Me preocupo poco por los demás hasta en situaciones muy sencillas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 111.** Creo que los criminales deberían recibir ayuda antes que castigo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 112.** Te incomoda fácilmente cuando la gente encuentra uno o varios defectos en ti o en tu trabajo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 113.** Creo que los pobres merecen nuestra compasión y debemos ayudarlos dándoles dinero para que puedan tener una vida mejor. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 114.** Experimento emociones profundas y variadas, y a menudo me siento triste y deprimido y prefiero externarlo a los demás. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 115.** Soy una persona muy alegre, dichosa y dicharachera. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 116.** Piensas que desperdicias todo el potencial que tienes, y que otros no se pueden ni siquiera imaginar. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 117.** Te gustan las adivinanzas y los juegos de mesa. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 118.** Te gustan los trabajos que demuestran originalidad e imaginación. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 119.** Eres duro con las acciones carentes de ingenio, talento o creatividad. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 120.** Te movilizas y adquieres conocimientos seleccionando las ideas que emergen del ritmo monótono de la vida. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 121.** Aprecias ante todo la originalidad, la novedad y los conceptos que te hacen pensar. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 122.** Te gustan en particular los planteamientos experimentales que dan prioridad a la intuición y que implican la búsqueda de ideas para llegar a un resultado. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 123.** Se puede decir que eres; Imaginativo. Creativo. Innovador. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)

- 124.** Se puede decir que estas lleno de ideas y proyectos. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 125.** Propones novedades pedagógicas y empresariales. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 126.** Me preocupo por los demás y busco como ayudarlos siempre, prestando dinero que en ocasiones yo necesito, pero prefiero ayudarlos. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 127.** Creo que los pobres merecen nuestra compasión, generosidad y ayuda. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 128.** Creo que los criminales deberían recibir ayuda antes que castigo. Después de todo son ante todo también seres humanos y es una acción humanitaria el ayudarlos. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 129.** Eres muy estricto y riguroso a la hora de juzgar a los demás. (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO.)
- 130.** Eres valiente y no te das por vencido. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 131.** Eres muy original, a tal grado que sorprendes a los demás. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 132.** Te importa poco el qué dirán los demás. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 133.** Para ti El Fin de la justicia ... justifica todos los medios. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 134.** Caprichoso o muy caprichoso en ocasiones... (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 135.** Te gusta poder ver que otros hagan el ridículo, pero no te gusta hacerlo a ti delante de los demás. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 136.** Eres poco realista... pero quien dijo que la realidad tiene límite...!!! (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 137.** Tienes humor ácido y negro. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO)
- 138.** Eres alguien muy estimulante, a muchos les gusta estar a tu lado. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 139.** Tienes sentido artístico y estético. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 140.** Organizas sesiones de talleres de oración religiosa muy emotivas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 141.** Globalizas y sintetizas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)

- 142.** Vas directo a lo esencial y te beneficias de ello. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 143.** Te fijas objetivos a largo plazo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 144.** Eres una persona necia. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 145.** Eres una persona de mentalidad abierta y favoreces la apertura. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 146.** Sobrepasas los límites del promedio de la tolerancia hacia los demás. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 147.** Eres sencillo y muy adaptable. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 148.** Te quiere la gente. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 149.** Tienes chispa y (pensamientos rápidos... rápidos o muy rápidos). (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 150.** Trabajas de prisa y eres incansable en lo que te gusta hacer o trabajar. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 151.** Eres visionario, haces pronósticos buenos sobre tu porvenir. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 152.** No tienes el arte de dar pocos rodeos porque siempre vas al grano. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 153.** Favoreces la experimentación en detrimento de la teoría. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 154.** Eres una persona que llevas la contraria para demostrar cómo hacer las cosas de otra manera. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 155.** Creas una estructura flexible, un espacio de tolerancia para dar cabida a los demás. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 156.** Aceptas a los que otros rechazan. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 157.** Tienes un gran corazón ... y a veces otros se aprovechan de ti por ello. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 158.** Puedes cautivar a muchas personas a la vez. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 159.** Impulsas las motivaciones para realizar investigaciones y abrirse al mundo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 160.** Te gustan la lectura, excursiones, visitas, viajes, paseos y todo lo que sea de perfil emocionante donde se viva mejor la vida. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)

- 161.** Reclamas tus derechos y los derechos de los demás apasionadamente. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 162.** Eres Perturbador. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 163.** Eres Desconcertante. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 164.** Eres Falto de rigor y análisis. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 165.** Falto de plan y estructura de vida. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 166.** Te dispersas como un globo que se lleva el viento... (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 167.** Eres embarullado y desordenado. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 168.** Eres falto de precisión. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 169.** Eres falto de indicaciones para facilitar el comprenderte. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 170.** Procedes por asociación de ideas... (no por sucesión de ideas). (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 171.** Das informaciones vagas e insuficientes y demasiado generales. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 172.** Eres concentrado y no distraes con facilidad. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 173.** Se te olvidan las cosas con facilidad. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 174.** Pierdes el sentido de lo concreto. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 175.** Impones tus pensamientos sin ligarlos con la noción que se te quiere ilustrar. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 176.** Eres Ambiguo: Expones una cosa y lo contrario de esta sin dar una elección final a tu planteamiento. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 177.** Produces inseguridad en los demás. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 178.** Dejas a los demás la responsabilidad de sí mismos. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 179.** Te diriges siempre a los más favorecidos (los que tienen ya una buena estructuración mental, sobre algo relacionado, citado o similar que te interesa). (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 180.** Tienes habilidad para expandir las ideas, para pensar de formas diferentes con fluidez y flexibilidad. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)

- 181.** Estableces conexiones entre asuntos aparentemente no relacionados; para pensar de manera metafórica y abstracta; para concebir nuevos patrones, nuevas soluciones. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 182.** Tienes habilidad para observar situaciones concretas desde diversos puntos de vista, participar en lluvia de ideas, imaginando fuera de la realidad. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 183.** Tienes habilidad para concebir las variables que inciden en el éxito o derrota de algo en lo que tu participas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 184.** Tienes habilidad para representar la realidad de muchas maneras en el cerebro, ver varias ideas (imágenes) a la vez, pasar de una idea (imagen) a otra idea, que no tenga nada que ver con la anterior. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 185.** Tienes habilidad para percibir u oír una "voz interior" que dicta, propone o profetiza futuros, significados, relaciones y posibilidades desde un proceso mental que no es racional ni tampoco a través de los sentidos. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 186.** Tienes habilidad para componer música y tocar instrumentos musicales. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 187.** Tienes habilidad para pensar en imágenes consecutivas y facilidad para expresarte con imágenes; para interpretar imágenes; para aprender a través de imágenes. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 188.** Se te quiere o se le rechaza, se te ama o se te olvida. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 189.** Se te idolatra como a un genio o se te denigra como a un torpe. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 190.** Tienes siempre proyectos muy ambiciosos... (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 191.** Compruebas siempre lo que has aprendido duramente. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 192.** Crees en los demás y confías en la gente de muy buena fe, y te han fallado... (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 193.** Se te hace difícil trabajar bajo un horario exacto y con muchas restricciones. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 194.** Se te hace difícil llevar una agenda anotando las fechas de las reuniones, acometimientos y dar cumplimento con ellos puntualmente. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 195.** Para ti los medios no justifican el fin de los mismos. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)

- 196.** Se te hace difícil tener redactadas tus actividades y reportes a tiempo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 197.** Se te hace difícil hacer que tu closet este ordenado al igual que tu lugar de trabajo, tu auto o tus papeles... (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 198.** Se te hace difícil luchar contra tus distracciones. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 199.** Se te hace difícil adaptarte a una cierta disciplina para trabajar en equipo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 200.** Se te hace difícil ser más lento en tus exposiciones. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 201.** Se te hace difícil ser menos generalista y globalizador. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 202.** Se te hace difícil analizar las etapas y los procesos de un proyecto. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 203.** Se te hace difícil ser más riguroso contigo mismo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 204.** Se te hace difícil evitar saltar de un tema a otro. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 205.** Se te hace difícil proporcionar presupuestos bien escritos. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 206.** Se te hace difícil escribir un programa de actividades en un pizarrón o calendario y seguirlo paso a paso, fecha tras fecha. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 207.** Se te hace difícil realizar presentaciones simbólicas o gráficas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 208.** Se te hace fácil dominar la técnica, pasó a paso... paso por paso--- paso a paso... (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 209.** Se te hace fácil hacer juegos de lógica. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 210.** Te gustan las apuestas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 211.** Se te hace difícil armar autos a escala, o casitas de muñecas siguiendo las instrucciones que tienen en los estuches para armarlas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 212.** Se te hace difícil hacer programaciones informáticas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 213.** Se te hace difícil hacer tu presupuesto de vez en cuando. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)

- 214.** Se te va el dinero como el agua... y también te viene como lluvia... 842. Eres original e independiente y no pasas desapercibido en un grupo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 215.** Te gusta lo inesperado y estás siempre dispuesto a nuevas experiencias. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 216.** Ante un problema, asombros por tu capacidad para retener lo esencial y proponer múltiples soluciones, aunque algunas son extravagantes y poco realistas, pero con mucha frecuencia son propuestas interesantes e innovadoras; que logran aportar el detalle final para resolver el problema o los problemas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 217.** Estas dotado de un humor ligero, de un sentido de la paradoja y de la metáfora. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 218.** Haces que el ambiente en torno a ti sea distendido y sabes 'poner el dedo' en las incoherencias. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 219.** Eres desestabilizador e insoportable, olvidas tus asuntos y citas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 220.** Eres impuntual, porque de camino a dónde vas aprovechas para hacer algo que te faltó hacer. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 221.** Te muestras desenvuelto y desatento cuando el asunto te parece demasiado prosaico. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 222.** Tienes habilidad para generar espacios de alegría. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 223.** Tienes habilidad para armonizar las relaciones intrapersonales a tal grado que tienes muchos amigos. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 224.** Tienes habilidad para encontrar conexiones entre opuestos, entre contrarios, entre diversos, entre diferentes. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 225.** Aceptas el compromiso para generar ideas, la actitud de servicio necesaria para generarlas y la compañía necesaria para obtenerlas, aún sobre todo; la parte humana para alcanzarlas, y las relaciones necesarias para poder obtenerlas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 226.** Tienes habilidad para procesar la información que provocas en ti mismo(a) y/o en los otros(as). (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 227.** Tienes habilidad para dejar fluir las emociones, sabes llorar cuando deseas desahogarte. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 228.** Tienes habilidad para dirigir tus pensamientos a los asuntos humanos, con el fin de comprenderlos e intervenir constructivamente en ellos. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)

- 229.** Tienes habilidad para establecer relaciones intrapersonales íntimas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 230.** Tienes habilidad para expresar las ideas con lenguaje claro y accesible a todo el mundo. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 231.** Tiene habilidad sobresaliente para recordar los que no recuerdan otros. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 232.** Tienes habilidad para relaciones intrapersonales, trabajo en equipo, utilización de medios de comunicación. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 233.** Eres impreciso, desordenado, tus exposiciones carecen de rigor y prefieres hacer planes fantásticos a solucionar problemas cotidianos. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 234.** Sufres si tienes que estar encerrado entre límites de acción muy pequeños que limiten toda tu capacidad de expresión. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 235.** Sufres si tienes o estás obligado a seguir instrucciones sin poder dar rienda suelta a tu imaginación. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 236.** Tienes una serie de sueños y múltiples posibilidades que se vislumbran para realizar lo que deseas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 237.** A veces cuesta trabajo seguirte, y se corre el riesgo de verse arrastrado a hablar de otra cosa ajena a la que se está tratando de hablar con certeza. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 238.** Tienes habilidad para hacer varias cosas al mismo tiempo, lo cual al hacerlo; sabes que puede desestabilizar y perturbar a los demás, pero lo haces con la finalidad de que otros incrementen su ritmo laboral. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 239.** Puede anotar ideas, contestar al teléfono e informarte sobre lo que pretende una persona que entreabre la puerta de tu negocio, mientras dices; Espérame un momentito y sigues haciendo tus cosas... (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 240.** Al tratar contigo se corre el riesgo de quedarse atónito o perder la estabilidad por culpa de tu sentido del humor, tus paradojas o las metáforas que utilizas. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 241.** Quien te trata, se siente impresionado por la riqueza de las ideas que muestras, pero perplejo respecto a las posibilidades de poderlas poner o de llevarlas a la práctica. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 242.** Te gusta la jovialidad. Se pueden comunicar contigo mejor, si te dicen algo con buen humor. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 243.** No te gustan los horarios estrictos. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)

- 244.** Sufres si tienes que dejar de hablar. Te gusta que te pidan ideas para solucionar problemas, mejorar un proyecto o salirse de la rutina. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 245.** Te agrada que te pregunten cómo se ve el porvenir, respecto a un problema preocupante.
- 246.** Sufres si tienes que dejar de divagar en tu pensamiento. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 247.** Tú piensas por asociación de ideas, no por lógica. La razón para ti, empieza cuando tus límites imaginativos dejan de poderte llevar más allá de lo que estás viendo y es real. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 248.** Te desubicas si te piden que te expliques cuando saltas de un tema a otro. Te aburren los ejemplos concretos y visibles. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 249.** Pierdes el hilo de lo que estás diciendo al regresar a una conversación. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO. Sufres si tienes que estar sin contradicciones y sí todos te dan la razón . (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)
- 250.** Sientes que te falta organización, estructura, espíritu de grupo, claridad (pasas de una idea a otra), rigor, lógica y método. (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO.)

SUMA DE RESULTADOS DE PREGUNTAS SUBRAYADAS O ELEIGIDAS (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO)

.....

Continua con el ejercicio del conocimiento de tú cuadrante dominante y de tus cuadrantes preferentes.

Ahora viene la parte más importante del cuestionario:

PON EL RESULTADOS DE PREGUNTAS SUBRAYADAS O ELEIGIDAS (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO)

.....

PON EL RESULTADOS DE PREGUNTAS SUBRAYADAS O ELEIGIDAS (Respuesta correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO)

.....

PON EL RESULTADOS DE PREGUNTAS SUBRAYADAS O ELEIGIDAS (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO)

.....

PON EL RESULTADOS DE PREGUNTAS SUBRAYADAS O ELEIGIDAS (Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO)

.....

REALICEMOS UN EJERCICIO...

VAMOS A SUPONER QUE EN UN EJERCICIO... LA SUMA DE LAS RESPUESTAS SUBRAYADAS EN EL CUESTIONARIO FUERON LAS SIGUIENTES...

(Respuestas correspondiente al cuadrante CORTICAL IZQUIERDO) 78

(Respuestas correspondiente al cuadrante CORTICAL DERECHO) 56

(Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO) 44

(Respuesta correspondiente al cuadrante LÍMBICO DERECHO) 20

- A. EL NÚMERO MÁS ELEVADO REPRESENTA EL CUADRANTE DOMINANTE QUE ES DE 78.**
- B. LOS DOS NÚMEROS POSTERIORES REPRESENTAN LOS CUADRANTES PREFERENTES. $56 + 44 = 100$. (Cuadrante CORTICAL DERECHO) ... MÁS LA SUMA DEL (Cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO) $56 + 44 = 100$.**
- C. Y ES AHÍ... DONDE SE DEBE CENTRAR TODA LA ATENCIÓN. EN LA SUMA DEL (Cuadrante CORTICAL DERECHO) ... MÁS LA SUMA DEL (Cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO) $56 + 44 = 100$ LUEGO ENTONCES; EN ESTE EJEMPLO... SE DEBE DE CENTRAR TODA LA ATENCIÓN EN LAS RESPUESTAS OBTENIDAS EN EL (Cuadrante CORTICAL DERECHO) ... Y EN LAS DEL (Cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO). (((REPASANDO NUEVAMENTE LAS RESPUESTAS SUBRAYADAS, PARA FAMILIARIZARNOS CON ESE MODO DE COMPORTARNOS))). EL CUÁL YA ESTÁ Y SE EXPRESA POR NOSOTROS... Y SOLO ES CUESTIÓN DE PRESTARLE AHORA LA DEBIDA ATENCIÓN. PORQUE ESE COMPORTAMIENTO ES YA NUESTRO... SOLO ES CUESTIÓN AHORA QUE SE HA IDENTIFICADO, EL PRESTARLE MAYOR ATENCIÓN A LOS CUADRANTES PREFERENTES... EN ESTE EJEMPLO: EL (Cuadrante CORTICAL DERECHO) Y EL (Cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO), PARA OBTENER LOS BENEFICIOS DE USAR NUESTROS CUADRANTES PREFERENTES.**
- D. EL NÚMERO MÁS BAJO EN ESTE EJERCICIO, LO REPRESENTA EL CUADRANTE BAJO EN OPERACIÓN. (Cuadrante LÍMBICO DERECHO).**
- E. LA IDENTIFICACIÓN DE LOS CUADRANTES PREFERENTES... SIEMPRE SON EL RESULTADO DE LA SUMA DEL SEGUNDO Y TERCER RESULTADO.**
- F. LA INEXISTENCIA DE UN RESULTADO SUPERIOR EN LA SUMA DE NUESTRO SEGUNDO Y TERCER RESULTADO; NOS INDICA QUE LA PERSONA ES UNA PERSONA CON CUADRANTE DOMINANTE PERMANENTEMENTE, Y ELLO TAMBIEN NOS INDICA CON TODA CLARIDAD... QUE LA PERSONA NO TIENE EN OPERACION SUS CUADRANTES**

PREFERENTES, Y QUE SOLAMENTE UTILIZA SU CUADRANTE DOMINANTE. LO CUAL REAL Y ES EXISTENTE EN AMPLIO GRUPO DE PERSONAS. ESTO LOS LIMITA A SER COMO SON Y NOS PUEDEN UTILIZAR LOS BENEFICIOS DE LOS CUADRANTES PREFERENTES.

- G. Y SÍ POR EJEMPLO... UNO ANALIZA CON TODO DETALLE, LAS RESPUESTAS SUBRAYADAS HIPOTETICAMENTE EN ESTE EJEMPLO... Y QUE SON LAS RESPUESTAS DEL (Cuadrante CORTICAL DERECHO) Y LAS DEL (Cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO), PUEDE VER UNO ENTONCES EN ESA RESPUESTAS OBTENIDAS... CÓMO APLICARSE UNO MISMO, EN MANIFESTAR ESAS RESPUESTAS SUBRAYADAS, LA MAYOR CANTIDAD DE VECES QUE LE SEA A UNO POSIBLE EXPRESARLAS... PORQUE AHÍ ESTÁN NUESTROS CUADRANTES PREFERENTES EN OPERACIÓN... OBIAMENTE CON TODO LOS BENEFICIOS QUE ESO NOS APORTA EN TODO MOMENTO. SIENDO QUE LO ÚNICO QUE DEBEMOS DE HACER, ES PRESTARLE ATENCIÓN A NUESTRAS RESPUESTAS, Y SÍ ES POSIBLE...**
- H. CONCENTRARNOS LO MÁS QUE NOS SEA POSIBLE EN LOS CUADRANTES CORRESPONDIENTES A ESAS RESPUESTAS. EN ESTE CASO DEL PRESENTE EJEMPLO SERIA CONCENTRARSE EN EL CONTENIDO DE TODO LO RELACIONADO CON EL (Cuadrante CORTICAL DERECHO) Y EL (Cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO). ESFORZANDONOS EN APRENDER LO MÁS POSIBLE QUE SE PUEDA DE ESTOS CUADRANTES, PARA PODER EXPRESARLO... EN NUESTRO BENEFICIO Y EN EL DE NUESTROS SEMEJANTES, EN NUESTRO TRABAJO Y EN LA EMPRESA DONDE TRABAJAMOS, PARA EL BENEFICIO DE NUESTRAS FAMILIAS, AMIGOS Y DE NOSOTROS MISMOS EN TODO MOMENTO Y LUGAR.**
- I. DEJANDO EN LO POSIBLE DE UTILIZAR NUESTRO CUADRANTE DOMINANTE, PARA DAR PASO AL USO DE NUESTROS CUADRANTES PREFERENTES... EN ESTE EJEMPLO COMO LO FUERON EL (Cuadrante CORTICAL DERECHO) Y EL (Cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO).**
- J. SIENDO POR EJEMPLO... QUÉ LA MAYORIA DE LAS VECES ... CÓMO INDICA EL RESULTADO DEL PRESENTE EJEMPLO... SIMPLEMENTE QUIEN UTILICE CON MAYOR FRECUENCIA SUS (Cuadrante CORTICAL DERECHO) Y SU (Cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO), SERÁ UNA PERSONA MÁS PRODUCTIVA. PROACTIVA, COPERATIVA Y MÁS FELIZ... SIEMPRE Y CUANDO UTILICE LOS CUADRANTES PREFERENTES QUÉ TIENE EN EL PRESENTE EJERCICIO; Y QUE SON: EL (Cuadrante CORTICAL DERECHO) Y EL (Cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO)**
- K. LA RAZÓN ES SENCILLA... PORQUE NORMALMENTE UTILIZARÁ Y SE CONDUCTIRA MEJOR CON TU CUADRANTES PREFERENTES, QUE CON EL DOMINANTE...**
- L. Y CON ELLO OBTENDRA MEJORES RESULTADOS A LOS QUE TIENE ACTUALMENTE...**
- M. SÍ SE UTILIZA EL CUADRANTES PREFERENTES EN LUGAR DEL CUADRANTE DOMINANTE... LE DA ESPACIO PARA OBTENER OPTIMOS RESULTADOS EN MULTIPLES ÁREAS, SOCIALES, FAMILIARESM LABORALES, ECONOMICAS, MORALES Y FÍSICAS.**

- N. PORQUE LA SUMA DE LOS CUADRANTES PREFERENTES CUANDO ES SUPERIOR AL CUADRANTE DOMINANTE... === CITADO COMO EJEMPLO EN ESTE EJERCICIO === NOS BRINDA MÚLTIPLES SATISFACCIONES.**
- O. Y ESO NOS DARÁ UN SINNÚMERO DE VENTAJAS Y BENEFICIOS EN DIFERENTES ÁREAS DE NUESTRA VIDA....**
- P. Y SERÁN ENORMES BENEFICIOS... TANTO A NIVEL PROFESIONAL, SOCIAL Y FAMILIAR.**
- Q. TENIENDO EN ELLO ADEMÁS... EL PODER OBTENER AMPLIAS RECOMPENSAS A NIVEL INTERPERSONAL E INTRAPERSONAL...**
- R. Y LAS PERSONAS QUE ESTÁN RELACIONADOS CON UNA PERSONA QUE LE DE PREFERENCIA CÓMO SE HACE REFERENCIA EN ESTE EJERCICIO AL (Cuadrante CORTICAL DERECHO) Y EL (Cuadrante LÍMBICO IZQUIERDO) DIRECTA E INDIRECTAMENTE... SE LO AGRADECERÁN MUCHAS PERSONAS Y EMPRESAS... PARA SU FELICIDAD ...**
- S. Y EN TODO MOMENTO PARA SU FELICIDAD, PROSPERIDAD Y DESARROLLO... TANTO A NIVEL FÍSICO, MORAL, ECONÓMICO, MENTAL, SOCIAL, CULTURAL, LABORAL Y FAMILIAR. Y TODOS LAS DEMÁS ÁREAS DONDE SE RELACIONE LA PERSONA.**
- T. ES IMPORTANTE SEÑALAR ... QUE EN LA REALIDAD; ES MUY VARIADA LA POSIBILIDAD DE LOS RESULTADOS OBTENIDOS. Y POR ENDE LA CANTIDAD DE POSIBILIDADES POR OBTENER. YA QUE CADA PERSONA ES DIFERENTE Y TAMBIEN LOS RESULTADOS QUE SE PUEDEN OBTENER.**
- U. SIN EMBARGO... SEA CUÁL FUERA EL RESULTADO OBTENIDO, SIEMPRE SE BENEFICIARÁ LA PERSONA QUE TENGA LA OPORTUNIDAD DE CONCERSE MEJOR A SÍ MISMO, PODER HACERLO POR MEDIO DE UN CUESTIONARIO, QUE ESTÉ RELACIONADO CON LOS CUADRANTES DOMINANTES Y LOS CUADRANTES PREFERENTES.**
- V. EN HORA BUENA... MUCHAS FELICIDADES POR POR HABER LOGRADO ELLO.**

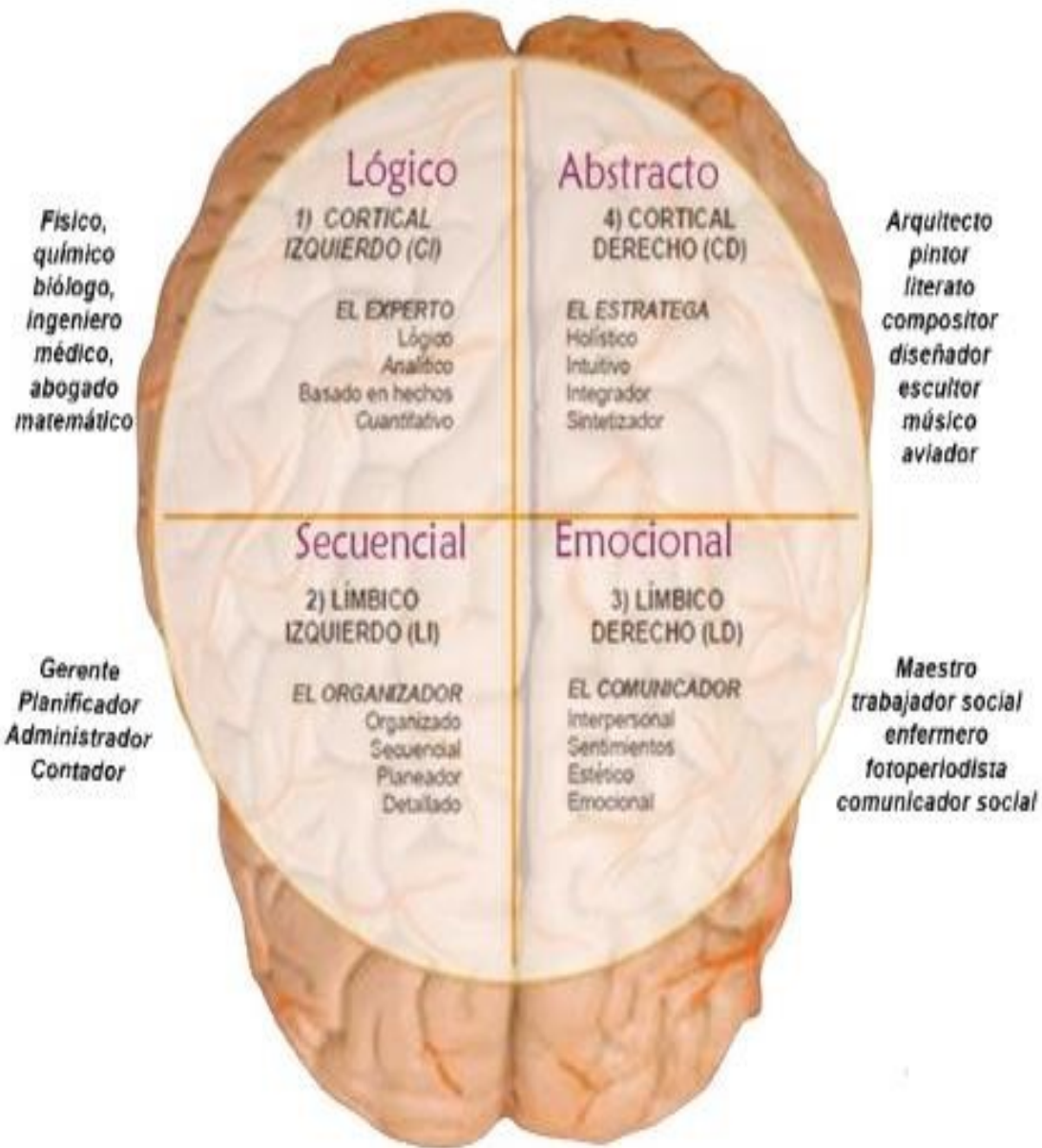


AHORA... CONTINUEMOS APRENDIENDO...



El Modelo de los Cuadrantes Cerebrales de Ned Herrmann





**CÓMO SON LOS CUADRANTES
CORTICAL IZQUIERDO, CORTICAL
DERECHO, LÍMBICO IZQUIERDO
Y LÍMBICO DERECHO...**

CORTICAL IZQUIERDO (LD) COMPORTAMIENTO:

- 1. Frío, distante; pocos gestos; voz elaborada; intelectualmente brillante; evalúa, critica; irónico; le gustan las citas; competitivo; individualista. Procesos: Análisis; razonamiento; lógica; Rigor, claridad; le gustan los modelos y las teorías; colecciona hechos; procede por hipótesis; le gusta la palabra precisa.**
- 2. Tiene competencias laborales en el área de la abstracción; las matemáticas; es cuantitativo; las finanzas; área técnica industrial y sectores empresariales donde se necesite la resolución de problemas de manera continua o permanente.**
- 3. Tienen necesidad de hechos. Dan prioridad al contenido Profundiza en sus conocimientos y acumula el saber necesario, demuestra las hipótesis e insiste en las pruebas y las evidencias. Le molesta la imprecisión y da gran importancia a la palabra correcta.**
- 4. Le gustan las presentaciones de los productos o servicios que le ofrecen en venta, que sean de manera sólida, argumentadas, apoyadas en los hechos y en las pruebas realizadas al producto o servicio que se le ofrecen en venta o en calidad de inversión. Insiste en el saber, la potencia del razonamiento y el espíritu crítico es algo natural para él.**
- 5. La teoría es de vital importancia para él; por lo que tiene dificultades para integrar conocimientos a partir de experiencias o presentaciones informales, descuidadas o carentes de lógica. Prefiere conocer la teoría, comprender la ley, el funcionamiento de las cosas antes de pasar a la experimentación y la compra de algo que necesite o que la empresa donde trabaja, necesite comprar.**
- 6. Una buena explicación teórica, abstracta, acompañada por un esquema técnico, son para él previos a cualquier adquisición sólida. Siempre se basa en los hechos, la teoría y la lógica. Es considerado muy profesional y es muy competente en su trabajo, porque él es el que posee el saber y la técnica para lograr los objetivos de la empresa.**

- 7. Puede de igual forma, no obstante; resultar difícil de comprender para otras personas, porque usa la crítica hacia los demás sin aclaraciones sobre ello.**
- 8. Pone metas y objetivos muy altos en su trabajo y para sus colaboradores y trabaja en ello seriamente para lograrlos. Sin esforzarse en establecer sin embargo; un clima más cálido para la convivencia laboral. No es alguien que esté con sonrisas con sus compañeros de trabajo. No tiene en cuenta la importancia de la afectividad laboral. No suele ser tolerante frente a las diferencias laborales.**
- 9. No acepta el trabajo en equipo, a no ser que los de su equipo sean y estén a su mismo nivel de conocimientos.**
- 10. El escuchar y tener en cuenta la opinión de otros fuera de su nivel laboral, es algo tomado en cuenta por él; y les dará el apoyo necesario, siempre y cuando sea posible ello para la empresa, y según su forma de ver las cosas y la situación existente en ese momento en la empresa lo permita.**
- 11. Es Riguroso. Fiable. Preciso. Claro. Estable. Pertinente. Profesional. Creíble. Se apoya en los hechos (rechaza lo arbitrario). Da pruebas. Analiza los procesos utilizados. Avanza de forma lineal en base a lo que se le presenta. Se expresa por escrito de manera clara.**
- 12. Permite reproducir fácilmente los ejercicios empresariales que se le solicitan o que son necesarios para la empresa. Es un directivo nato. Siempre objetivo que se basa en hechos. Tiene un severo espíritu crítico. Es muy exigente consigo mismo y con sus colaboradores empresariales. Encuentra placer intelectual y lo sabe comunicar.**
- 13. Utiliza bien los materiales de conocimiento que tiene a su alcance. Conoce las referencias, las experiencias, los resultados. Los demás colaboradores definitivamente se dirigen a él cuando no saben algo.**

- 14. Saben guardar distancia frente a las manifestaciones afectivas. Estimula a sus compañeros de trabajo mediante una sana competencia. Y se le gana con el trato. Es seco y tajante en su comportamiento.**
- 15. Es falto de contacto físico y de fantasía. Es despreciativo. Es autosuficiente. Intolerante con las preguntas por él consideradas “estúpidas”, (y no logra comprender cómo funcionan las otras personas viviendo en un mundo lleno de preguntas estúpidas).**
- 16. Es muy exigente a la hora de solicitar un servicio. Tiene un lenguaje hermético. Es abstracto en su forma de pensar.**
- 17. Tiene un perfil de conducta empresarial muy directivo. Ironiza, critica, lanza expresiones indirectas con mucha frecuencia para que otros se den por enterados de la situación que amerita su atención. Se molesta por las intervenciones de tipo “inútiles en su contenido” y por las discreciones que las mismas generan dentro y fuera del ambiente de trabajo.**
- 18. Se desestabiliza por las preguntas o temas que no conoce. Bloquea siempre su expresión espontánea como un sistema de protección. Destroza siempre con mucha facilidad lo relacionado a las áreas imaginativas y de creatividad. Se interesa por ser de los primeros en cumplir los resultados y objetivos propuestos. Provoca la pasividad en otras personas, dada su forma de comportamiento. Es selectivo con el grupo de personas con las que se reúne a convivir o compartir conocimientos.**
- 19. Le cuesta trabajo entender que alguien no comprenda lo que él entiende a la perfección y con facilidad; y además presume de comprenderlo con suma facilidad. No repite las ordenes que ha dado, porque cree que es evidente, que lo que ya ordenó se debe de cumplir. No encuentra palabras para explicar algo de varias formas diferentes de cómo explicar lo que ya explicó; a según él con toda claridad, comprensión y entendimiento, y muy sencillo de entender según su forma de ver.**

- 20.No tiene en cuenta las exigencias de trabajo que requieren otras disciplinas para poder llevarse a cabo, el trabajo es trabajo y debe hacerse cueste lo que cueste.**
- 21.Insiste en poder probar que es un buen directivo porque es bueno para cumplir objetivos empresariales, a pesar de las protestas de sus colegas, y de las molestias que esto les causa a sus compañeros de trabajo. Gasta siempre las mismas bromas. No cambia casi nada en su comportamiento en el día con día, siempre es tal cual es él.**
- 22.En verdadero y sin ser redundantes; qué gracias a su capacidad de su juicio, su razonamiento y su capacidad de análisis, se convierte en una ayuda preciosa e invaluable para encontrar varias soluciones racionales a problemas muy difíciles.**
- 23.Es inigualable para ordenar, reunir los hechos, discutirlos racionalmente valorar las contradicciones y medir su importancia con precisión. Son consejeros muy fiables, porque son certeros y nada sentimentales ante los hechos que se les presentan. Algunos dirían que son insensibles, pero resulta muy agradable como directivo, conseguir su ayuda y opinión.**
- 24.No se comunican fácilmente con los demás y son difíciles de abordar porque son muy seguros de sí mismos, a la vez que son intimidantes. Sería bueno que fuesen más expresivos, menos sistemáticos y más atentos con los demás, pero para ellos como se conducen es algo normal para ellos. Su lenguaje, frecuentemente salpicado de términos técnicos o complicados, y sus referencias a hechos o teorías donde son una autoridad en la materia, ponen a los demás nerviosos e inquietos.**
- 25.Son por naturaleza demasiado exigentes respecto a los cambios y al contacto humano. Aceptar su intransigencia y su aire prepotente debe de ser algo normal a la hora de colaborar con ellos o a la hora de prestarle un bien o servicio. Por lo que siempre se debe de estar preparados para recibir sus críticas sobre aspectos, puntos o referencias que parezcan ligeramente imprecisos.**

- 26. Esperan siempre que se les realice preguntas concretas, y asimismo se preparan para dar respuestas cuando son requeridos, siendo estas sumamente detalladas. Hay que tener cuidado de no improvisar con él. Sin embargo; valora el pedirle ayuda para perfeccionar un proyecto.**
- 27. Le gusta que se le pida consejo. Así que expresarte sin excesos y dile las cosas de forma breve, precisa y clara, dando cifras y apoyándose en hechos; y si te es posible aporta pruebas. Preguntarle y consultarle te puede ser de mucho provecho, y de enorme beneficio personal y empresarial.**
- 28. Es bueno por darle ocasión de brillar preguntándole sobre algo relacionado con su especialidad. Interrumpirle si es necesario es correcto; pero con mucha educación y solicitarle con firmeza, que precise algo cuando no se comprende lo que ha dicho, o que no te es posible comprenderlo por ti, porque simplemente no estas a su nivel de conocimientos.**
- 29. Comprueba algunas de sus afirmaciones, después de haberte entrevistado con él, porque a veces puede mostrar una seguridad excesiva.**
- 30. No tiene la facilidad de relacionarse con los demás. Su emotividad controlada le da en ocasiones un aspecto un poco rígido y en ocasiones torpe. Esta falta de soltura provoca a su alrededor, una inquietud en las personas que se sienten incómodos e intimidados con su forma de ser y actuar.**
- 31. Son reservados y púdicos y no les gustan los que tratan de inmiscuirse en su vida privada. Son prudentes y se ocultan siempre detrás de una coraza protectora, pero uno puede salir muy beneficiado de ello, porque uno sale ganando cuando se les logra conocer. Con él; sí se deben de guardar las formas y se debe asimismo revelar todas nuestras cualidades, para ser tomado en cuenta a nivel profesional y laboral.**

- 32. Ten siempre presente que no hará nada para que otro se sienta cómodo, por lo que hay que seguir adelante con prudencia cuando se traten asuntos serios con él. De igual forma no se debe divagar con él, porque no aprecia ni las conversaciones, ni los discursos que saltan de un tema a otro sin un orden lógico ni objetivo.**
- 33. Hay que contar con que en múltiples ocasiones nos planteará problemas que necesitan detalles exasperantes, porque es muy verificador y quisquilloso y con frecuencia pretende buscar tres pies al gato. Así que no busques transgredir el reglamento establecido en la empresa, porque corres el riesgo de ser llamado al orden con mucha severidad.**
- 34. Son personas que tienen un pensamiento racional y crítico, prefieren actuar pensando sobre las cosas y adaptarse a su contexto social y cultural solo a través de procesos lógicos y cognitivos.**
- 35. Se especializan en el pensamiento lógico, cualitativo, analítico, crítico, matemático y basado en hechos concretos. Las personas que tienen dominancia primaria en el área del cortical izquierdo, tienden a seleccionar ocupaciones tales como: ingeniero, médico, abogado, banquero, físico, químico, biólogo y matemático, entre otras.**
- 36. Las estrategias de su procesamiento de información; constituyen su referencia básica; la cual se refuerza y consolida en base a la enseñanza escolar y universitaria recibida; siendo que cuando la formación científica estudiada y la capacitación profesional adquirida en su trabajo se unen o se conjuntan en él, los resultados empresariales y laborales que puede ofrecer y llega a lograr, son dignos de tomar en cuenta y ser considerados como trabajos extraordinarios y geniales.**
- 37. Se encuentran asociados con el rigor del pensamiento analítico y cuantitativo que ellos tienen (uso generalizado en el aprendizaje y trabajo científico y técnico...), su reflexión es crítica y exige (el realizar exámenes de fortalezas y debilidades sobre ideas y propuestas...).**

- 38. Y la formulación teórica que se le presenta (es la base para fundamentar el avance incesante del conocimiento humano), y las relaciones lógicas a él le sirven (para permiten explicar gran parte de la realidad), y la visión realista que tiene, cuando es apoyada en datos sobre la experiencia y la intervención controlada del quehacer humano, le sirven para explicarnos nuestra razón y la razón de nuestro ser.**
- 39. Se especializa en el pensamiento lógico, cualitativo, analítico, crítico, matemático y basado en hechos concretos. Son distantes, hacen pocos gestos, tienen una voz elaborada, son siempre intelectualmente brillantes, capaces de evaluar y criticar con profundidad, son irónicos, muy competitivos, individualistas. Dominan el análisis, el razonamiento, la lógica, el rigor, la claridad de las cosas, son objetivos; tienen una tendencia muy marcada por los modelos y teorías probadas, colecciona hechos, procede por hipótesis, prefiere la palabra precisa, a la suposición.**
- 40. Poseen gran capacidad para la abstracción, las matemáticas, los aspectos cuantitativos y las finanzas corporativas. Les gusta tener la razón. Van al punto, son muy directos, y en múltiples ocasiones no tienen diplomacia. En múltiples ocasiones y por la frialdad de su pensamiento son arbitrariamente soberbios y petulantes.**
- 41. Le gusta tener el control de la conversación. Le interesan datos técnicos y específicos. Le interesa el regreso de la inversión, cuando recuperará esta misma y cuánto va a ganar. Son personas que tienen un pensamiento racional y crítico, prefieren actuar pensando sobre las cosas y adaptarse a su contexto social y cultural solo a través de procesos lógicos-cognitivos.**
- 42. Son muy buenos para hacer negocios e inversiones y casi siempre son los Directores de ventas de las empresas, ya que entienden muy claramente que DIRIGIR es una cosa y vender es OTRA cuestión muy diferente.**
- 43. Siempre y mayoritariamente sus preguntas comienzan con qué, cuando, como, quien, donde.**

- 44. Las personas del cuadrante cortical izquierdo son lógicas y matemáticas y sobresalen en el análisis crítico, el diagnóstico y la resolución de problemas y el uso de herramientas y máquinas sofisticadas. Tienen metas bien definidas y la capacidad de calcular las estrategias más directas, eficientes y eficaces, para que con base en los costos, se pueda generar utilidades, sin importar cualquier situación. Esto los lleva a puestos de liderazgo en los cuales pueden controlar las decisiones claves y manipular las circunstancias para que concuerden con los resultados que desea obtener de sus colaboradores empresariales, y con ello conseguir el objetivo que se tiene en la empresa.**
- 45. Dada su capacidad de ser críticos y precisos, no es de sorprender que prefieran trabajos técnicos, mecánicos industriales o financieros. En una empresa donde tienes una entrevista de trabajo o de ventas con una persona perteneciente a este cuadrante cortical izquierdo, te recibirá de manera fría. Te dirá “síntese lo escucho”, no habrá mucho contacto visual y ni siquiera le ofrecerá la mano, y aún no terminaras de contestar la última pregunta y ya te interrumpirá con otra totalmente distinta, te dirá que te está escuchando, pero parecerá estar más interesado en sus propios asuntos, hará comentarios y preguntas muy directas e incisivas referente a tu persona, producto o servicio.**
- 46. Generalmente cuando nos desempeñamos como vendedores ejecutivos o como colaboradores empresariales, debemos tratar a esta persona de forma cordial y amigable, pero evitando tratar de crear empatía, lo cual es un error al querer ser empáticos con él, ya que nos puede costar la venta que queremos realizar en su caso, pues este tipo de personas no busca empatía en principio, ni busca hacer amigos, ni nada por el estilo; esta persona solo busca como te recuerdo muy claramente; hacer un buen negocio con alguien que sea capaz y confiable para realizarlo, motivo por el cual ; si tú eres esa persona, realizará la compra contigo del producto o servicio que le interesa, o realizará el negocio que le conviene.**

- 47. Así que ve al punto en cuestión y sin muchos rodeos. Respetarlo manteniendo una distancia física considerable y poco contacto visual. No tomes ofensivos ni personales sus comentarios por muy directos que sean. Demuestra el mayor profesionalismo posible.**
- 48. Ten un total conocimiento de tu producto o servicio y del mercado. Enfoca tu información al tema financiero resaltando las características y beneficios de tu producto o del servicio que le ofreces, donde resaltes los ahorros, las ganancias y los beneficios que obtendrá al hacer negocios contigo. Hazle notar las ganancias que obtiene con tu producto al comprarlo.**
- 49. Invítalo a analizar la plusvalía y la rentabilidad de trabajar con tu empresa.**
- 50. Muéstrale el ahorro y las ganancias de una manera directa, explícita y entendible. Si es una inversión concéntrate en el negocio, y en las utilidades del mismo. Recuerda que le gusta analizar a fondo y discutir lo que las personas le plantean o dicen. Recuerda que les agrada desbaratar los objetos, y si tu producto lo permite, dile que lo desbarate, o pídele que lo tire o que lo golpee para comprobar su durabilidad.**
- 51. Deja que sus todas sus ideas, pensamientos y sus proyectos invadan y perfeccionen tú producto, cuantas veces eso sea necesario.**
- 52. Tienes que entender que el que sabe es él, y por ello va a comprar tú producto, porque él es un experto, un conocedor y una persona con amplios conocimientos sobre tu producto o servicio que le ofreces. Así que deja que aporte sus conocimientos al respecto de tu producto o servicio. Permitiendo que te enseñe de todas las maneras que sea posible, cómo puede ser más útil y productivo tu producto si sigues sus sugerencias, consejos e indicaciones al respecto.**
- 53. Puedes, asimismo; también solicitarle que te informe y comparta contigo cómo puedes tener más conocimientos sobre tu producto o servicio, para saber cómo funciona mejor tu producto o servicio.**

- 54. Recuerda en todo momento que él es el experto de tu producto o servicio, y puede darte información de gran valor y probada utilidad al respecto.**
- 55. Recuerda que comprenden fácilmente todo lo relacionado con la ciencia, la tecnología y son vanguardistas en esas áreas, luego entonces si tu producto o lo permite, invítalo a estar actualizado y mantenerse con tu producto o servicio a la vanguardia.**
- 56. No les gustan servir de experimentos o de pruebas piloto de nada. Les gusta iniciar o adquirir algo, una vez que han escuchado comentarios o que han podido forjarse una idea propia de tu producto o servicio. Tiene facilidad para la lectura y la escritura... dale folletos, crípticos y toda la información disponible que tengas en folletos o en tú página de internet.**
- 57. Presenta tu producto acompañado de muchos datos, de ser posible los mayores posibles. Si es posible también anexa una amplia cantidad de graficas que permitan comparar tu producto con otros de la competencia. Proporciona datos y más datos. Lleva toda aquella información que le sea útil, y que pueda hacerlo más experto. Recuerda en todo momento que son personas muy inteligentes en el concepto de lo que se refiere al coeficiente intelectual.**
- 58. Si te comienza a hacer preguntas de tu producto o servicio ... vas por buen camino. Recuerda que les gusta analizar y dar su punto de vista de tu producto o servicio, así que acepta su respuesta sea la misma favorable o negativa hacia tu producto o servicio, como una evaluación gratuita y muy profesional del mismo. Recuerda que compra ideas que están bien cimentadas, y que le permitan resaltar su genio, sus conocimientos y su inteligencia.**
- 59. Son autoritarios. Les gusta tener la razón. Van al punto, son muy directos, y en múltiples ocasiones no tienen diplomacia. En múltiples ocasiones y por la frialdad de su pensamiento son arbitrariamente soberbios.**

- 60. Está enmarcado con diferentes tipos de caracterización cognitiva, de carácter organizado, planificado secuencial o algorítmico, que reflejan un estilo de pensamiento, muy relacionados con el plano de la administración y de la gestión directiva y toda la cultura empresarial.**
- 61. Son personas que se caracteriza más por los procesos de planificación a largo plazo, los cuales surgen de su córtex frontal muy ligados a la necesidad de establecer reglas para evitar riesgos innecesarios y tener control sobre los acontecimientos y sucesos tanto empresariales como administrativos a nivel personal y como directivos.**
- 62. Se caracterizan por un estilo de pensamiento secuencial, organizado, planificado, detallado y controlado. Nada debe de quedar al azar con ellos. Son las personas que tienen y prefieren ocupaciones tales como las de: planificador, administrador, gerente y contralor.**
- 63. Por su naturaleza, las estrategias que conforman su forma de ser, pueden ser definidas como muy operacionales; y que están dirigidas fundamentalmente a la ejecución de acciones, previamente diseñadas para el manejo de múltiples situaciones relacionadas con el funcionamiento de individuos y organizaciones.**
- 64. En él no hay espacio para la reflexión crítica ni para la búsqueda de alternativas distintas de las pautadas por la tradición o la planificación normativa.**
- 65. Más que procesar pensamientos o ideas con visión estratégica, lo importante para ellos es administrar recursos, establecer prioridades, hacer seguimiento de los procedimientos en marcha, supervisar desempeños y evaluar resultados, con la mira puesta en el cumplimiento de metas, con la mayor eficiencia, eficacia y calidad.**

CORTICAL DERECHO (LD) COMPORTAMIENTO:

- 66.Creativo. Innovador. Lleno de ideas y proyectos. Propone novedades pedagógicas. Original. Caprichoso (poco realista). Humor ácido. Estimulante. Con sentido artístico y estético, organiza sesiones de diapositivas y talleres. Globaliza y sintetiza. Va directo a lo esencial que le interesa.**
- 67.Siempre se fija objetivos a largo plazo. Abierto al mundo, favorece la apertura. Sobrepasa los límites de la imaginación en todo momento. Es muy original; el algo nato en él el humor; tiene gusto por el riesgo; es de pensamiento espacial; le gustan las discusiones profundas sobre temas que le interesan; es siempre futurista; salta de un tema a otro con máxima facilidad coordinando sus ideas; es propio de dar discursos elaborados y en varias ocasiones brillantes; es independiente.**
- 68.Sus procesos mentales abarcan la conceptualización; la síntesis; la globalización. Tiene sobrada imaginación; intuición; visualización; actúa por asociaciones; integra por medio de imágenes y metáforas.**
- 69.Sus áreas naturales de competencia laboral son la creación; la innovación; el espíritu de empresa; el área del artista; la investigación profunda; la visión de futuro; y es por ello que necesitan apertura y visión de futuro a largo plazo.**
- 70.Presenta sus pensamientos avanzando globalmente; y se sale a menudo del ámbito de la globalización para avanzar en alguna noción. Tiene inspiración, le gusta filosofar y a veces levanta vuelo lejos de su trabajo y de sus obligaciones. Con él parece que las paredes del mundo se derrumban. Se siente con frecuencia oprimido y encerrado si tiene que repetir la misma operación rutinaria.**
- 71.Es intuitivo y animoso. Toma pocas notas de lo que es importante porque sabe seleccionar lo esencial que a él le interesa.**

- 72.**A veces impresiona como un soñador, o de estar desconectado con el mundo real en que vivimos, pero otras veces sorprende con observaciones inesperadas y proyectos originales o geniales. Es creativo, innovador, y está lleno de ideas y proyectos. Propone siempre novedades pedagógicas para que los demás puedan aprender nuevos temas que él conoce.
- 73.**Es original y también caprichoso, porque es (poco realista). Tiene humor ácido. Es estimulante con sus ideas. Tiene amplio sentido artístico y estético, y organiza sobrepasa los límites de la imaginación para ello. Trabaja con mucha facilidad sobre un tema en especial y en conexión con los profesionistas de disciplinas diferentes para ello. Tiene mucha chispa y es de (pensamientos rápidos).
- 74.**Trabaja de prisa. Es visionario. Hace pronósticos buenos sobre el porvenir de la empresa para la que trabaja. Renueva constantemente sus conocimientos. Transmite las cosas con imágenes. Propone ejemplos concretos que se recuerdan.
- 75.**Posee el arte de dar rodeos. Favorece la experimentación en detrimento de la teoría.
- 76.**Crea una estructura flexible en múltiples ámbitos y siempre tiene un espacio de tolerancia. Puede cautivar al público. Impulsa las motivaciones para realizar investigaciones y abrirse al mundo.
- 77.**Como humanitarios conceptuales, se interesan en la humanidad, su evolución y desarrollo. Por lo que le apasiona la lectura, las excursiones, los viajes, las visitas a museos, la investigación y el estudio.
- 78.**Termina siempre su programa de trabajo y casi siempre lo enriquece. Es perturbador. Desconcertante y desorienta a otros con mucha facilidad.
- 79.**Tiene falta de rigor y análisis crítico.

- 80. Le hace falta planeación y estructura laboral. Se dispersa con suma facilidad. Embarullado y desordenado.**
- 81. Tiene falta de precisión. Falta de indicaciones para facilitar la comprensión. Salta de un tema a otro porque procede por asociación de ideas, (no por sucesión de ideas), y por ello sale del tema que se está tratando.**
- 82. Hace discreciones. Da informaciones vagas e insuficientes sobre cuestiones que necesitan información concreta.**
- 83. Es demasiado general en relación a varias de sus apreciaciones. Se aleja y se distrae con mucha facilidad. Pierde el sentido de lo concreto e impone sus imágenes sin ligarlas con la noción que se quiere ilustrar.**
- 84. Es ambiguo; porque expone una cosa y lo contrario de esta sin dar una elección final a la misma. Produce inquietud y desconcierta con sus ideas, las cuales en ocasiones son sencillamente muy buenas.**
- 85. No cuantifica las evaluaciones que está realizando. Se dirige a los más favorecidos (los que tienen ya una buena estructuración, que él no tiene) en relación con sus ideas y proyectos. Es un colaborador que se le quiere tener lado y que se le adora cuando se le necesita.**
- 86. Siempre Tiene proyectos muy ambiciosos. Ideas que en ocasiones superan la genialidad por el contenido de la imaginación de las mismas.**
- 87. Suele pedir información a sus compañeros de trabajo para asegurarse que él también comprendió lo mismo que ellos a la hora de que les dieron alguna información en la empresa donde trabaja.**
- 88. Si se le llama al orden se excusa, y balbucea: “Estaba hablando de la visita a un cliente”, lo cual posiblemente también es algo que es cierto, pero que perturba o distrae a los demás compañeros que están realizando alguna actividad específica.**

- 89.**Lo más importante para él es la imaginación, y ver cómo lo que imagina se materializa. Es aproximativo. Se siente atado por la evaluación escrita, que congela su capacidad de expresión.
- 90.**En un momento dado; si por la actividad precisa que se está realizando en la empresa se le impide aportar toda la globalidad de su imaginación, aunado con todo el potencial que puede aportar con ella, se corre el riesgo de perder ideas valiosas que puede dar a la empresa soluciones y beneficios de alta productividad y rendimiento.
- 91.**Es posible que sobrevalore asimismo los trabajos que demuestran también originalidad e imaginación.
- 92.**Por el contrario, es duro con los aportes carentes de ingenio o abundantes de ideas repetitivas. Se moviliza y adquiere conocimientos seleccionando las ideas que emergen del ritmo monótono de otros compañeros de trabajo.
- 93.**Aprecia ante todo la originalidad, la innovación, la novedad y los conceptos que lo hacen pensar. Le gustan en particular los planteamientos experimentales que dan prioridad a la innovación y que implican la búsqueda de nuevas ideas para llegar a un nuevo resultado en base a problemas complejos o específicos.
- 94.**Se expresan como sujetos lúdicos – intuitivos. Fantasean constantemente el mundo. Huyen en muchas oportunidades de la realidad de las cosas. Son seres que se sumergen en el espacio de la subjetividad, de la irracionalidad, de las sombras, de la imaginación, y en especial, de la lúdica, la fantasía y la creatividad.
- 95.**Sus mecanismos de actuación son a partir del juego u otras actividades lúdicas, y que hacen desde percepciones por vía del inconsciente, que les permite activar la intuición, como característica fundamental del hemisferio derecho.

- 96. Para Carl Jung; “la intuición es una función natural perfectamente normal y muy necesaria; porque se ocupa de lo que no podemos sentir ni pensar, porque carece de realidad como el pasado, que ya no la tiene, y del futuro, que no existe por mucho de que lo pensemos como pueda ser el mismo ” PERO ES ALGO QUE EXISTE CON TODA CERTEZA Y CON TODA REALIDAD, SIN QUE LA INTUICIÓN SE PUEDA VER, OIR O PALPAR... por eso es así y se le llama Intuición, es la realidad que no podemos ver, pero que sabemos de una forma u otra que sí es una realidad, una realidad en que los corticales derechos son expertos, porque son muy intuitivos por naturaleza propia.**
- 97. Se destacan por su estilo de pensamiento conceptual, holístico, integrador, global, sintético, creativo, artístico, espacial, visual y metafórico. Estas personas van “más allá de las cosas...”, a través de procesos mentales holísticos, trabajan más en el terreno de las suposiciones, de los presentimientos, de las predicciones, del devenir, de la intuición.**
- 98. De hecho y gracias a la actividad cortical derecha; sus procesos y sus aportaciones fueron básicas y muy utilizados en un pasado remoto cuando los primeros homínidos se encontraban a la merced de sus depredadores, y de este modo irracional y no intelectual los seres humanos tuvieron la gran capacidad de predecir y de solucionar problemas muy complejos, de forma intuitiva.**
- 99. Y por absurdo que nos parezca; son el dominio de estas funciones absurdas las provenientes del cortical derecho, provenientes de variados pensamientos absurdos, lo que permitió que la especie sobreviviera. Definitivamente sin estas personas corticales derechas, la vida se hubiera estancado y se habría extinguido.**
- 100. Estas personas mientras juegan, escriben, leen, sueñan o se deleitan con la poesía, su consciente, al igual que su inconsciente continúan funcionando, aunque en muchos casos no perciban nada o no expresen nada al respecto. Es así como el inconsciente y las percepciones subliminales tejen perpetuamente nuevas imágenes, nuevas fantasías que se cristalizan en ideas creativas que brotan del espíritu juguetón de una forma inesperada.**

- 101. Es por esto que en el juego de la actividad empresarial que realiza, adquiere la posición del niño jugando, incluyendo inclusive la corporalidad, y de esta forma, adquieren sensaciones kinestésicas de flotamiento, muy característico de aquellas personas que consumen drogas alucinógenas; es por ello que en realidad y cuando presentan sus ideas, para muchos son producto de mentes que están drogadas.**
- 102. Quienes tienen dominancia en el cortical derecho, se deciden más por las siguientes ocupaciones: Arquitecto, pintor, literato, compositor, diseñador gráfico, escultor o músico. Son originales, tienen sentido del humor, gusto por el riesgo, espacialidad. Son metafóricos, innovadores, creativos, dotados de un elevado espíritu Empresarial.**
- 103. Llenos de la visión del futuro, y amantes de la investigación. Son amables por naturaleza y generalmente se encuentran ocupados haciendo o creando algo. Les agrada que les den demasiados detalles. Les gusta que le digan las cosas de manera clara y muy expresivamente. Tienes que llamar su atención para que te atiendan.**
- 104. Son muy distraídos, le tienes que explicar las cosas varias veces. Les gusta el trato amable, educado. Comienza sus preguntas siempre con más preguntas sobre preguntas.**
- 105. Les gusta la originalidad y que entiendan su manera de pensar... absurdamente ilógica. Su pensamiento es espacial y verbal. Es metafórico y conceptual, lo cual se expresa como imágenes o películas internas que en él emergen. Disfruta ver y que se convierten en maestros de la integración, innovación e imaginación.**
- 106. Como se aburren fácilmente con situaciones o tareas rutinarias, constantemente buscan la estimulación de conceptos nuevos, información nueva y aventuras nuevas. Su sistema de archivo visual, el cual les permite guardar el material en pilas alrededor de su casa u oficina, y su extraño y extravagante sentido del humor lo identifican.**

LÍMBICO IZQUIERDO (LI) COMPORTAMIENTO.

- 107.** Es introvertido; emotivo, controlado; minucioso, maniático; monologa; le gustan las fórmulas; conservador, fiel; defiende su territorio; ligado a la experiencia, ama el poder. Procesos: Planifica; formaliza; estructura; define los procedimientos; secuencial; verificador; ritualista; metódicos.
- 108.** Sus áreas de competencia laboral son en el área de la administración; organización; realización, puesta en marcha de proyectos, conductor de hombres; orador; es un trabajador consagrado. Se atienen a la forma y a la organización conociendo todo de una manera muy estructurada, un plan sin fisuras donde tienen muy claramente que en todas las situaciones el punto número 2 va detrás del punto número 1.
- 109.** Presenta sus conocimientos sin digresión y los termina de una manera metódica, organizada, y frecuentemente meticulosa; ya que lo desborda la oportunidad de lucir su pensamiento estructurado porque intenta ser claro y limpio en todo lo que te dice y te enseña que él realiza, para que tú lo aprendas. Propone más importancia a la forma de las cosas que al fondo de las mismas.
- 110.** Por ello; es difícilmente encontrarlo confuso en su pensamiento. Le gusta que las cosas se desarrollen según una liturgia o un programa o una costumbre o un ritual conocido y rutinario. De igual manera siempre establece la estructura necesaria para la realización de los proyectos, porque la planeación es su terreno natural de servicio empresarial y de su comportamiento de vida.
- 111.** Le gustan de igual forma, los avances planificados, porque no soporta ni tolera la mala organización, ni los errores de personas expertas en la materia de su competencia, mismos que cometen errores por falta de organización y planeación. No es capaz de reflexionar muy detenidamente para escuchar cuando los expertos se equivocan en su trabajo.

- 112. Valora ampliamente el trabajo en equipo y la disciplina laboral. Pone con frecuencia malas notas en los resultados y críticas severas a los colaboradores laborales flojos, relajados y despreocupados. Siempre es importante para él la escritura clara y nítida, que además evite la dificultad de descifrar o de entender lo que alguien escribió. Es claro y específico en su estructura mental. Prudente (con los proyectos aventurados).**
- 113. Es metódico, sistemático y ordenado en su pensamiento y en su comportamiento. Es cumplidor con su trabajo. Es objetivo y (no tiene preferidos). Es eficiente y eficaz en su desempeño laboral. Es una persona muy segura a la hora de dirigirse hacia algún lado, (porque con él se sabe a dónde se va). Tiene sangre fría y aplomo. Sabe dominarse para evitar conflictos, porque es capaz de controlarse. Crea ambientes tranquilizadores en su área de trabajo sin que ello afecte el trabajo de los demás.**
- 114. Da seguridad. Pone siempre “paracaídas en sus planeaciones” para evitar las caídas violentas ante las cosas o situaciones que pueden salir mal, o salirse de lo planeado y programado. Tiene pocos problemas de disciplina. Da normas para la vida. Termina su programa de trabajo anualizado, porque lo calendariza anualmente.**
- 115. Planifica su año laboral mes a mes. Gestiona bien su tiempo. Da instrucciones claras. Presenta documentos limpios y ordenados. Comprueba los cuadernos o las agendas de trabajo de sus colaboradores, poniendo de manifiesto las omisiones en los mismos, cuando no son nítidas ni claras o presentan muchos errores.**
- 116. Realiza evaluaciones con regularidad para saber si todo va bien. Organiza viajes y visitas programadas a fábricas de sus proveedores. Siempre se encarga de la administración. Metido en su molde y muy a su manera de ser. Es muy bien considerado por su eficacia, puntualidad y asiduidad. Toma posesión del territorio, donde desempeña su trabajo porque es territorial. Personaliza y decora su oficina. Da mucha importancia al horario y todo lo que por el reloj se realiza, porque es puntual y exige la puntualidad, así como en los cronogramas.**

- 117. Rutinario por naturaleza, (siempre propone siempre las mismas acciones ya probadas). Quisquilloso en la presentación de sus trabajos y carpetas de informes a sus superiores. Maniático. monótono, exigente y controlador (le gustan las fórmulas).**
- 118. Autoritario. Impone su forma de pensar: con él es sencillo “o se dobla o se rompe”. Falta de apertura. Violento, reconcentrado, aterroriza a algunos con su forma de ser tan estructurada. Dirigente, despótico. Le gusta el poder y puede llegar a abusar de él. Sin embargo; es también muy conservador y ampliamente adaptable cuando así se le necesita.**
- 119. No se entrega fácilmente a las nuevas ideas. No le gusta los cambios, la gran innovación, ni la sorpresa. Se desconcierta con la originalidad. Corta en ocasiones la inspiración por su organigrama mental.**
- 120. Bloquea la curiosidad de nuevas opciones de hacer las cosas, lo que provoca pasividad en el actuar de sus demás compañeros de trabajo, porque todo tiene que ser a su ritmo. Coloca siempre etiquetas a sus colaboradores. Le gusta el papeleo y mientras más papeleo, mejor.**
- 121. Defiende su territorio, su escritorio, su armario, su cajón de estacionamiento. Toma ideas de los otros y las aplica con mucha facilidad. Le atraen poco las nuevas pedagogías empresariales. Trabaja en equipo si está de acuerdo con los métodos a seguir por el equipo son ordenados y bien estructurados.**
- 122. Es eficiente, eficaz y puntual. Carece fundamentalmente de seguridad en algunas ocasiones. Cuida de no ser prepotente cuando la situación lo exige y amerita. Su pensamiento está basado en la estructura, el método, la seguridad.**
- 123. Son resistentes y muy trabajadores, dotados de una capacidad de actuación superior a la media. Son realistas, minuciosos, metódicos y organizados; evitan en todo lo posible las situaciones arriesgadas, y siempre se toman su tiempo y tienen una notable eficacia y eficiencia, cuando están situados en una estructura que transmite seguridad.**

- 124. Necesita evitar ser presionado y necesita tiempo de reflexión antes de decidir. Respeta las reglas, las normas, la jerarquía, la cortesía. Respeta con profundidad sus rutinas y rituales. Evita disgustarle, es un emotivo controlado (atención a los bloqueos y explosiones súbitas). Hay que entregarle los escritos limpios, sin faltas de ortografía, mancha ni tachones. Es muy productivo pedirle que critique con detalle lo que no está bien hecho, para que se haga bien hecho.**
- 125. Así como darle tiempo para reflexione sobre un asunto en particular y pedirle otra entrevista para poder conocer su opinión definitiva, Pedirle consejos para la puesta en marcha y posterior ejecución de un informe, o un trabajo o proyecto es muy productivo. Hacerle precisar cualquier cosa que no haya tenido en cuenta lo considera de amplio valor.**
- 126. Valorar su sentido de la organización y su extraordinario talento como organizador es de mucha prosperidad para la empresa. Valorar sus capacidades para seguir los asuntos en detalle hasta su puesta en marcha es asimismo productivo.**
- 127. Es el colaborador más apreciado por sus superiores, motivo por el cual esto hay que tomarlo y tenerlo muy presente en todo momento y lugar.**
- 128. Es puntual, y está apegado a las formas, termina siempre sus programas laborales; porque su comportamiento metódico y bien estructurado responde perfectamente a los requerimientos de sus supervisores superiores. Sin embargo, es rutinario y poco innovador, y elimina cualquier veleidad para hacer o adoptar nuevos comportamientos e ideas novedosas y plenas de riesgo en las mismas.**
- 129. Se caracteriza por tener un estilo de pensamiento secuencial, organizado, planificado, detallado y controlado. Introverso, emotivo, controlado, minucioso, maniático, tiende a monologar, gusto por las fórmulas, conservador y fiel, defensa del territorio, vinculación a la experiencia y amor al poder.**

- 130.** Los procesos cognitivos que desarrolla son la planificación, formalización, estructura, definición de procedimientos, secuencial, verificador, ritualista y metódico. Las competencias que posee son en la administración, sentido de organización, realización y puesta en marcha, el liderazgo, es muy buen orador y un trabajador consagrado.
- 131.** Está muy relacionado con el plano de la administración y de la gestión. Las personas de este cuadrante se caracterizan más por los procesos de planificación a largo plazo, los cuales surgen del córtex frontal muy ligados a la necesidad de establecer reglas para evitar riesgos innecesarios. Por lo que es importante recordar que prefiere las cosas organizadas al detalle y con orden.
- 132.** Les gusta que las personas sean correctas, educadas y muy respetuosas. Que entiendan y respeten las jerarquías. Que se interesen en todos los detalles que a ellos les interesa. Que les expliquen en forma ordenada, estructurada y de principio a fin cualquier nueva idea o producto.
- 133.** Quieren que se les ofrezcan productos que sirven y que tienen una garantía. Compran lo que en realidad les va servir. Le gusta los sistemas de apartado y los sistemas de pago a crédito. Porque mucho de lo que compran lo hacen apartándolo con antelación. Recuerda que son muy buenos para hacer funcionar un negocio y atender a los clientes.
- 134.** Son ordenados y se enfocan en procedimientos y se distinguen por la capacidad de repetir una acción consistentemente y con precisión a lo largo del tiempo. Le da satisfacción y sentido de logro o conseguir algo, así como el seguir rutinas y procedimientos establecidos.
- 135.** Son excelentes en prestar atención a los detalles. Leales, responsables y confiables, pueden permanecer en la misma empresa durante años, donde son valorados por la consistencia de su trabajo y la minuciosidad con la cual completan sus tareas.

136. Naturalmente son conservadores, y aprecian los valores tradicionales y prefieren encargarse de las tareas y resolver problemas paso a paso, para tener la seguridad de que el problema se resolvió correctamente.

LÍMBICO DERECHO (LD) COMPORTAMIENTO:

137. Extrovertido; emotivo; espontáneo; gesticulador; lúdico; hablador; idealista, espiritual; busca aquiescencia; reacciona mal a las críticas. Integra su pensamiento por la experiencia; se mueve por el principio de placer y tiene una fuerte implicación afectivas. Trabaja con sentimientos; escucha; pregunta; necesidad de compartir; necesidad de armonía; evalúa los comportamientos.

138. Sus competencias laborales son todo aquello que implique relaciones humanas, como el área de ventas, porque son muy buenos vendedores. Además de que saben establecer contactos humanos.

139. El diálogo, la enseñanza, el trabajo en equipo, y la expresión oral y escrita es algo natural en él. Se atienen a la comunicación y a la relación que establecen por medio de ella.

140. Funcionan por el sentimiento e instinto. Aprecian las pequeñas astucias de la pedagogía y se sirven de ellas para su bienestar propio y para el bienestar de los demás. Se inquieta por los conocimientos y la información que debe de tener de los mismos, y por la forma en que será presentada la información, para tener oportunidad de aprender observarla o apreciarla mejor. Sabe debatir y argumentar su debate; le gusta debatir y sabe cómo hacerlo.

141. También es muy competitivo, y le gustan las competencias laborales, las metas y los logros a cumplir, y se esfuerza por lograrlos; y siempre el trabajo en equipo es una actividad que le viene muy bien, porque puede competir bien y de paso aprender algo, lo cual le gusta porque puede compartir los conocimientos que tiene y además lo hace con muy buen humor.

- 142. Pregunta de vez en cuando si las cosas van o no van acordes a lo programado para orientarse. Se ingenia para establecer un buen ambiente de trabajo. Trabaja si el puesto que ejerce es de su gusto; ya que se bloquea y despista fácilmente si no se consideran sus progresos o las dificultades que tiene para realizar el mismo está lleno de complejidades y dificultades.**
- 143. No soporta las críticas severas, porque lo lastiman. Le gustan algunas partes de su trabajo y detesta otras y lo demuestra con toda sinceridad. Aprecia las salidas, conferencias, fiestas, reuniones, congresos y todo aquello que no se parezca a una acción rutinaria y monótona.**
- 144. Su comportamiento es extrovertido; emotivo; espontáneo; gesticulador; lúdico; hablador; idealista, espiritual; busca reacciona mal a las críticas.**
- 145. Siempre Integra por la experiencia; se mueve por el principio de placer; fuerte implicación afectiva; trabaja con sentimientos; escucha; pregunta; tiene necesidad de compartir; necesidad de armonía; evalúa los comportamientos.**
- 146. Funcionan por el sentimiento, el instinto y la pasión. Son con mucha frecuencia extravertidos. La mayor parte de ellos tienen el don del contacto y se muestran muy sonrientes y abiertos. Tienen una conversación fácil y procuran establecer relaciones sencillas e íntimas, incluso en el ambiente profesional.**
- 147. Tienen un sentido natural para la conciliación, por temor al conflicto. Generosos, disponibles y humanos, dan muestras de cualidades excepcionales para la comunicación. Saben escuchar y tener en cuenta los deseos personales.**
- 148. Estos amables y extraordinarios personajes, sin embargo, se dejan dominar por su afectividad, es su talón de Aquiles. Se inflaman y se apasionan para defender sus valores o ideología, carecen de clama y paciencia.**

- 149.** Se acomplejan y retraen ante el lenguaje técnico, parecen asustados y no osan decir que no comprenden nada. Es decir, reaccionan mal ante los reproches injustificados y justificados. Habrá que soportar una serie de preguntas sobre la propia vida y el trabajo que desempeñamos y llegan a resultar indiscretos.
- 150.** Tiene derecho a una larga descripción de todo lo que hace por el bien de todos, pues siempre busca la aprobación y gratitud de los demás.
- 151.** Estando con esta persona, en ocasiones se tiene la impresión de estar perdiendo el tiempo; pero es solo una cuestión de percepción y además algo muy subjetiva de valorar, porque saben utilizar muy bien el tiempo.
- 152.** Los asuntos se podrían solucionar rápidamente con él, si se abordasen los temas sin tantos rodeos. Quien le trata se asombrará al comprobar que no aborda realmente el fondo del problema. Con él se corre el riesgo de verse implicado en una relación demasiado afectiva y personalizada (“esto lo hago porque es usted”).
- 153.** Se le puede ayudar, aceptando perder el tiempo para poder ganarlo. Abordándole con una sonrisa y expresión franca. Hablándole de su vida personal y sus problemas. Dejándole expresarse. Aceptando escucharle. Teniendo con él pequeñas atenciones. Siendo muy concreto. Valorando su preocupación por los otros, su disponibilidad. Haciéndole sentir que gusta, que resulta simpático. Mostrando agradecimiento por todo lo que hace, por su capacidad para dinamizar a los compañeros de la empresa, así como por la capacidad para escuchar y que siempre la demuestra.
- 154.** Trabaja con sentimientos; escucha; pregunta; necesidad de compartir; necesidad de armonía; evalúa los comportamientos. Sus competencias laborales son todo aquello que implique relaciones humanas, como el área de ventas.
- 155.** Son muy buenos vendedores y casi siempre los líderes de ventas de la empresa donde trabajan.

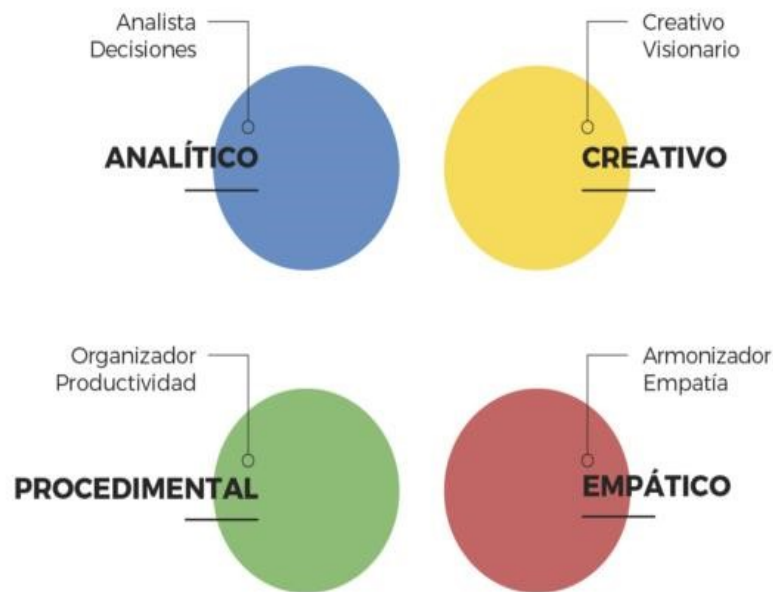
- 156. Siempre saben establecer contactos humanos. El diálogo, la enseñanza, el trabajo en equipo, y la expresión oral y escrita es algo natural en él. Se atienen a la comunicación y a la relación que establecen por medio de ella.**
- 157. Funcionan por el sentimiento e instinto. Aprecian las pequeñas astucias de la pedagogía y se sirven de ellas para su bienestar propio y para el bienestar de los demás. Se inquieta por los conocimientos y la información que debe de tener de los mismos, y por la forma en que será presentada la información, para tener oportunidad de aprenderla y observarla o apreciarla mejor.**
- 158. Sabe debatir y argumentar su debate; y realmente le gusta debatir y sabe cómo hacerlo. De igual forma puede realizar trabajo en equipo es una actividad que le vienen bien y aprender es algo que le gusta porque puede compartir los conocimientos que tiene y además lo hace con muy buen humor.**
- 159. No soporta las críticas severas, porque lo lastiman. Le gustan algunas partes de su trabajo y detesta otras y lo demuestra con toda sinceridad. Aprecia las salidas, conferencias, fiestas, reuniones, congresos y todo aquello que no se parezca a una acción rutinaria y monótona. Su comportamiento es extrovertido; emotivo; espontáneo; gesticulador; lúdico; hablador; idealista, espiritual; busca reacciona mal a las críticas.**
- 160. Integra por la experiencia; se mueve por el principio de placer; fuerte implicación afectiva; trabaja con sentimientos; escucha; pregunta; tiene necesidad de compartir; necesidad de armonía; evalúa los comportamientos. La mayor parte de ellos tienen el don del contacto y se muestran muy sonrientes y abiertos. Tienen una conversación fácil y procuran establecer relaciones sencillas e íntimas, incluso en el ambiente profesional.**
- 161. Son siempre generosos, disponibles y humanos, dan muestras de cualidades excepcionales para la comunicación.**

162. Saben escuchar y tener en cuenta los deseos personales. Estos amables personajes, sin embargo, se dejan dominar por su afectividad, es su talón de Aquiles.

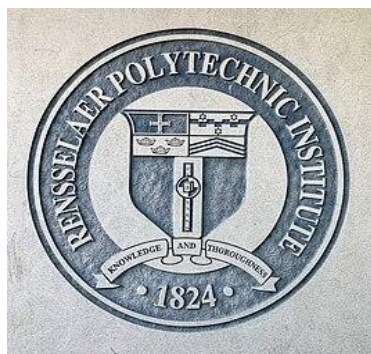
163. Se inflaman y se apasionan para defender sus valores o ideología, carecen de calma y paciencia. Sin embargo; son seres muy apreciados y sencillamente maravillosos para la empresa donde colaboran. Porque además saben hacer amigos y ser amigos con sus compañeros de trabajo.



Los 4 cuadrantes cerebrales del modelo de Ned Herrmann.



1) **INTRODUCCIÓN:** El psicólogo Ned Herrmann se graduó como Psicólogo en el Instituto Politécnico Rensselaer, misma institución educativa que se privilegia aún hoy en día, de tener un sólido y amplio reconocimiento educativo, mismo que le permite seguir siendo para ser reconocida actualmente, como una de las principales instituciones dedicadas a la docencia y la investigación de los USA, siendo asimismo que el Instituto Politécnico Rensselaer, se ubica en la ciudad de Troy, en el Estado de Nueva York. USA.



2) Posterior a su graduación universitaria, donde también mostró amplios dotes en el área de la física, las ciencias exactas y la música; Ned Herrmann en el año de 1970, se convirtió en el responsable de la Gestión Educativa de la prestigiada empresa General Electric, abarcando su responsabilidad docente la impartición de la misma a nivel mundial.

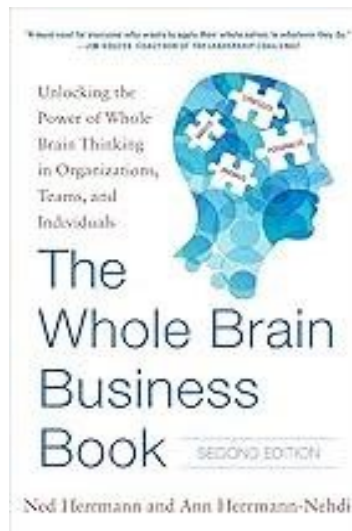


3) Siendo asimismo su principal responsabilidad en el área educativa empresarial: Ser el supervisor de los programas de capacitación de la empresa, así como el diseñador de los programas de capacitación para la empresa, con el objetivo fundamental todos ellos, para aumentar la competitividad, la productividad, la motivación y la creatividad de todos los colaboradores de la empresa General Electric.

4) En el año de 1978 Ned Herrmann creó y desarrolló en la General Electric, un seminario al que nombró: [Pensando en estilos y preferencias de acuerdo con la teoría de dominancia cerebral de aprendizaje]. Hoy mejor conocida como el Modelo de Herrmann HBDI.



5) En 1992 recibió asimismo la distinguida medalla para el desarrollo, el entrenamiento y la superación personal conocida como en USA; y en 1993 fue elegido como el Presidente de la Asociación Americana de Creatividad. Publicó asimismo en 1984 un libro titulado: El libro de negocios de todo el cerebro. Hoy en día existe la empresa Herrmann International Web Site, Europa y Asia.



000 x 286

7) Ned Herrmann elaboró un modelo que se inspira en los conocimientos del funcionamiento cerebral. Él lo describe como una metáfora y hace referencia inicial, a una analogía de nuestro cerebro en relación con el globo terrestre y sus cuatro puntos cardinales.

- 8) A partir de esta idea Ned Herrmann representó una esfera dividida en cuatro cuadrantes, que resultan del entrecruzamiento de los hemisferio izquierdo y derecho del modelo del Psicólogo Roger W. Sperry, ganador del premio Nobel de Medicina en el año de 1981, quien propuso la teoría de los dos hemisferios cerebrales; siendo el lado izquierdo del cerebro el que controla el lenguaje y la lógica, y el lado derecho del cerebro el que controla la información tipo espacial y la visual.
- 9) De igual forma; Ned Herrmann integró a su modelo de los cuatro cuadrantes cerebrales; el modelo de los tres cerebros del médico y extraordinario científico Paul Mac Lean; quien concibió la teoría del cerebro trino, integrado el mismo por tres subsistemas o cerebros. Los cuales se conocen hoy en día como el cerebro trino, el cual está formado por: El primero es el reptiliano, el segundo es el límbico y el tercero es la neo corteza cerebral; mismos que interactúan simultáneamente para la producción de la conducta y de los pensamientos de las personas.



- 10) Ned Herrmann elaboró un modelo que se inspira en los conocimientos del funcionamiento cerebral. Él lo describe como una metáfora y hace referencia inicial, a una analogía de nuestro cerebro en relación con el globo terrestre y sus cuatro puntos cardinales.
- 11) A partir de esta idea Ned Herrmann representó una esfera dividida en cuatro cuadrantes, que resultan del entrecruzamiento de los hemisferio izquierdo y derecho del modelo del Psicólogo Roger W. Sperry, ganador del premio Nobel de Medicina en el año de 1981, quien propuso la teoría de los dos hemisferios cerebrales; siendo el lado izquierdo del cerebro el que controla el lenguaje y la lógica, y el lado derecho del cerebro el que controla la información tipo espacial y la visual.



- 12) De igual forma; Ned Herrmann integró a su modelo de los cuatro cuadrantes cerebrales; el modelo de los tres cerebros del médico y extraordinario científico Paul Mac Lean; quien concibió la teoría del cerebro trino, integrado el mismo por tres subsistemas o cerebros. Los cuales se conocen hoy en día como el cerebro trino, el cual está formado por: El primero es el reptiliano, el segundo es el límbico y el tercero es la neo corteza cerebral; mismos que interactúan simultáneamente para la producción de la conducta y de los pensamientos de las personas.
- 13) El Cerebro Triuno: Paul MacLean, desarrolló un modelo de la estructura cerebral del ser humano, al que llamó “Cerebro Triuno”, o Tríada cerebral, o “Tres en uno”.

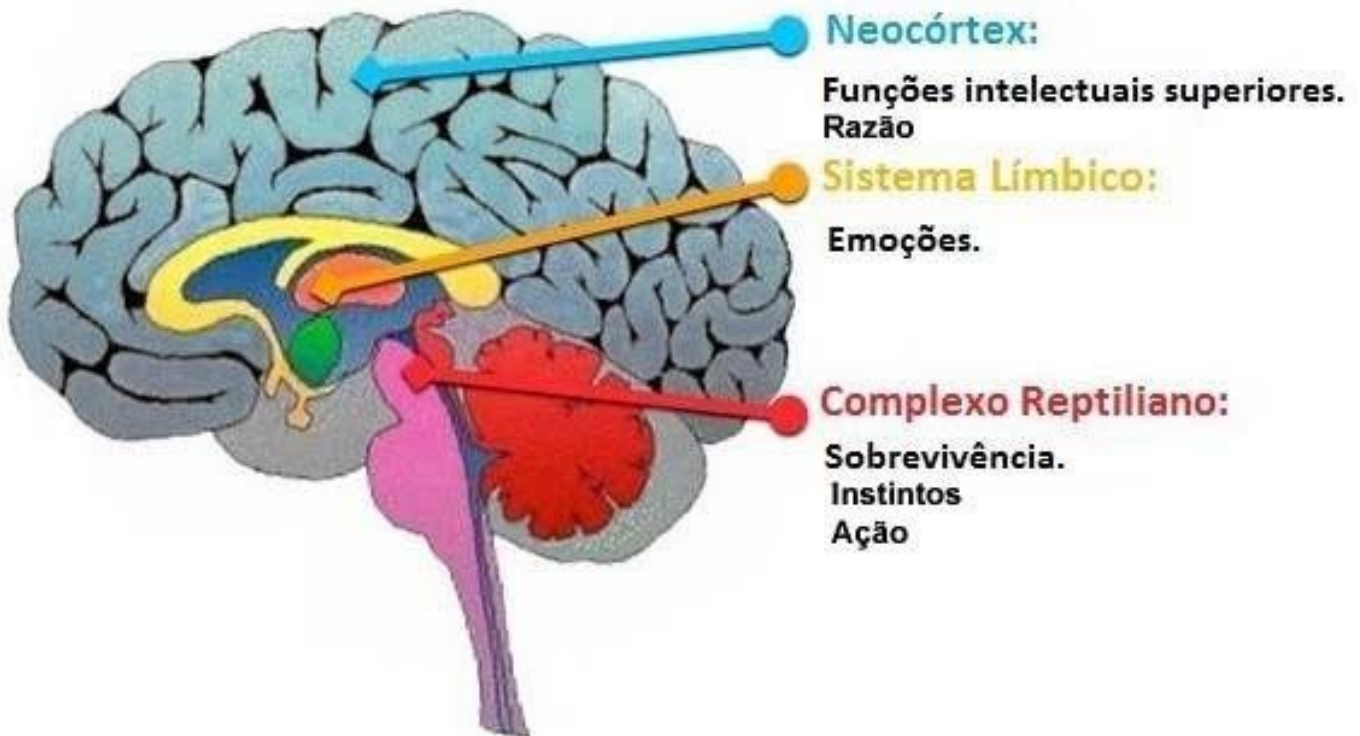
- 14) Esta teoría se basa en la evolución que ha alcanzado el cerebro a lo largo del tiempo, en dónde se plantea que el cerebro humano, se compone de tres sistemas neurales interconectados, con sus funciones propias y específicas y particular inteligencia. Toda esta conformación de las capas cerebrales se define en función de cada proceso de evolución y en consecuencia de desarrollo de cada uno de los sistemas.



- 15) El cerebro instintivo o reptiliano: Su función principal, al igual que en el resto de las especies, es asegurar nuestra supervivencia y la de la especie. Esta área cerebral no entiende de pasado o futuro, sólo vive el presente y así reacciona.

16) Actúa como primer filtro de la información que percibimos del medio ambiente. Su función es actuar y ante posibles amenazas sólo tiene dos tipos de respuesta: ataque o huida. Es el responsable de nuestra resistencia al cambio ya que evalúa a lo conocido como seguro y a lo desconocido como peligroso para la supervivencia.

17) El cerebro límbico o mamífero: Funciona como segundo filtro de la información que ingresa a nuestro cerebro evaluando los estímulos en dos grupos: Dolor o placer, el dolor lo considera malo para la supervivencia y el placer como bueno para la misma. A diferencia del cerebro instintivo, el cerebro emocional es adaptable y por lo tanto acepta situaciones o estímulos nuevos, a los que evalúa como placer o dolor. Cada vez que experimentemos dolor o placer, nuestro cerebro límbico buscará la causa y la guardará en la memoria. Estos aprendizajes no son nunca fijos o indelebles, aunque cuando se asocian a dolores o placeres muy intensos son muy difíciles de modificar y nos llevará a lo que llamamos conductas de acercamiento cuando los estímulos estén relacionados con el placer y de alejamiento o lucha cuando estén relacionados con el dolor.



- 18) **El cerebro cognitivo-ejecutivo o cerebro humano:** Es donde se llevan a cabo los procesos intelectuales superiores, el desarrollo social, el proceso racional de entendimiento y análisis, la planificación y la habilidad de procesar experiencias futuras y la creatividad mediante la imaginación.
- 19) En él se encuentra la parte que nos hace realmente humanos y ésta son los lóbulos pre-frontales y está estructurado en dos hemisferios, el hemisferio izquierdo está asociado con el razonamiento lógico, el análisis, la descomposición de un todo en partes y el lenguaje y el hemisferio derecho está asociado a la creatividad, la imaginación, los procesos asociativos globales, las relaciones espaciales y al proceso de las emociones.
- 20) Los cuatro cuadrantes de Ned Herrmann, representan en si mismos; cuatro formas distintas de operar, de pensar, de crear, de aprender y en suma de convivir con el mundo en que vivimos; y de nuestra forma de interactuar con todas las personas con las que convivimos en el día con día.
- 21) Los cuatro cuadrantes cerebrales de Ned Herrmann son también en sí mismos, la combinación de los modelos citados anteriormente en los párrafos anteriores, y representan al unirse en su conjunto, un modelo de cuatro formas diferentes de crear, aprender, pensar, actuar, operar y convivir con el entorno y con las personas con las que convivimos, denominados en su conjunto de interacción por Ned Herrmann como: **Los cuatro cuadrantes cerebrales de Ned Herrman**

Teoría del Cerebro Total

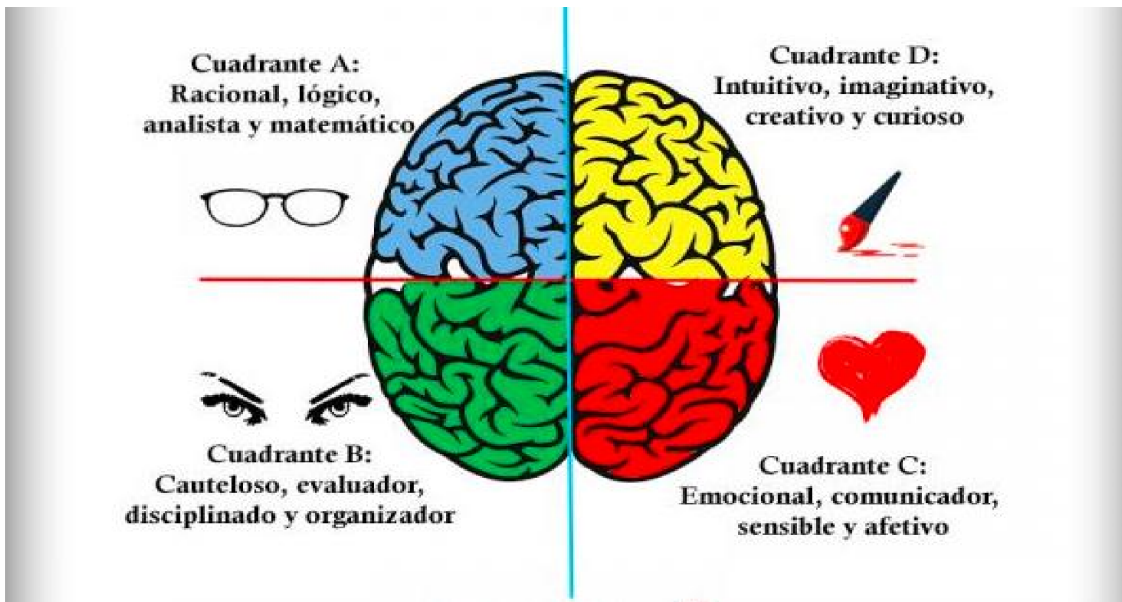


El autor:
William Edward "Ned" Herrmann

- Investigador y autor estadounidense: psicología de las organizaciones.
- Padre: "Técnica de preferencias cerebrales" y de la "Teoría del Cerebro Total" - "Teoría del cerebro base del aprendizaje"

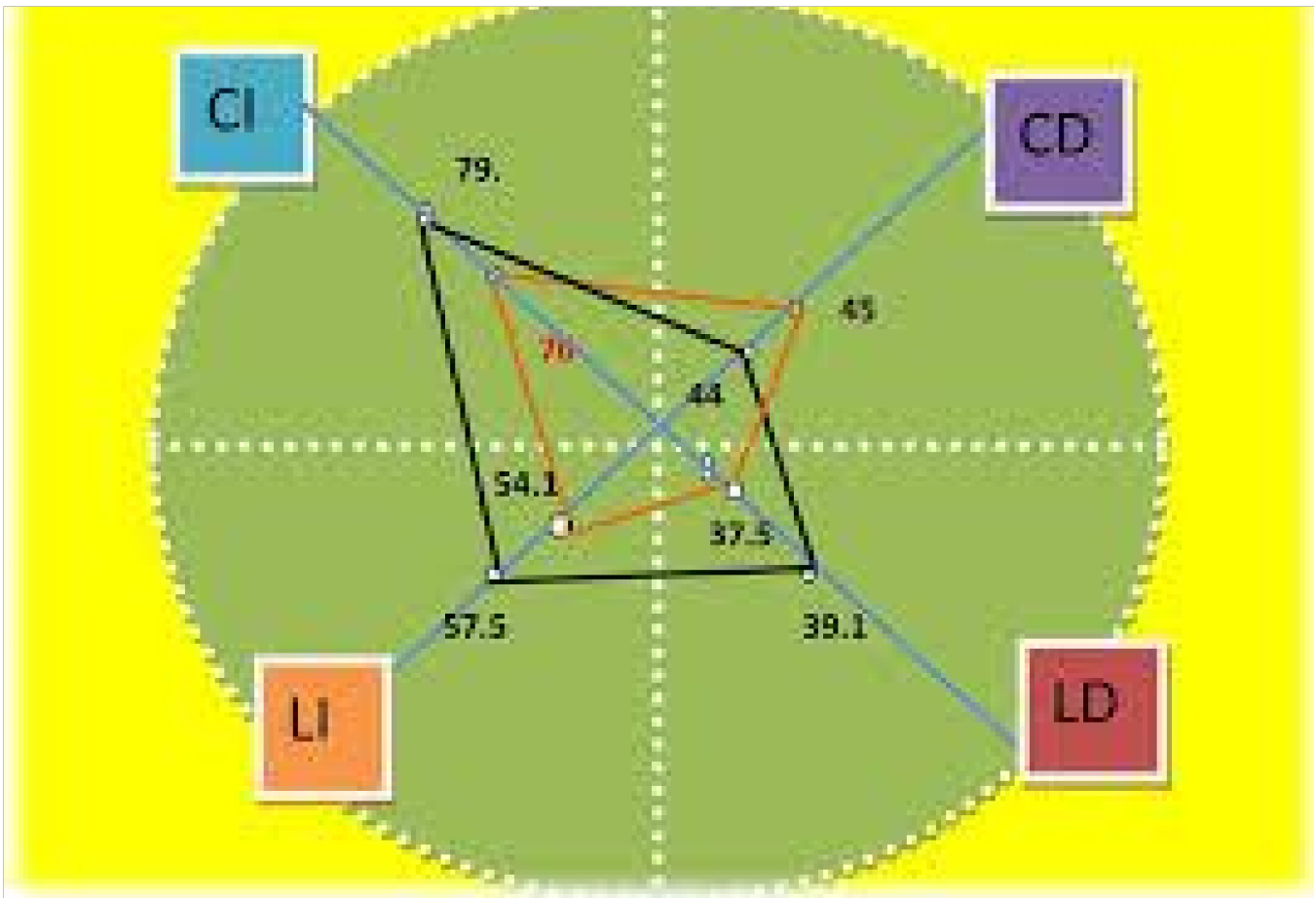
- 22) Ned Herrmann hoy conocido mundialmente como el Padre de la Técnica de Preferencias Cerebrales; sostiene asimismo y afirma con plenitud de seguridad lo siguiente: Los seres humanos tienen cuatro marcas o señales que nos hacen únicos y que son las siguientes: Las huellas digitales, La planta de los pies, El iris de los ojos y El desarrollo de la corteza cerebral.
- 23) Ninguna persona tiene una corteza cerebral idéntica a otra, porque los procesos de evolución y desarrollo son diferentes en cada individuo, así como su comportamiento y manifestaciones y la forma en que se desarrollan e interactúan con las demás personas son diferentes en cada persona.
- 24) Sin embargo, es muy importante resaltar aquí: Que las personas guardan entre ellas algo en común, y que es un conjunto de comportamientos, expresiones, manifestaciones y conductas que permite que por medio de ellas puedan ser conocidas y reconocidas por los demás. Porque la relación existente entre el actuar y el comportamiento de las personas; depende en su conjunto, del cuadrante cerebral dominante que utilicen comúnmente para expresarse, comunicarse, manifestarse o expresarse.
- 25) Y es ese cuadrante cerebral dominante el que les permite a las personas dentro de lo que les es posible humanamente; el medio para entenderse, expresarse, manifestarse y para comunicarse con las demás personas, mismo y lo cual que es algo que ya está preestablecido desde el nacimiento en el cerebro de cada persona. Desde que nacemos tenemos un cuadrante dominante y es el que utilizaremos la mayor parte de nuestra vida, para comunicarnos e interactuar con las demás personas.
- 26) Esto quiere decir que los seres humanos nacemos también con una huella digital en el cerebro, que nos hace únicos e irrepetibles.
- 27) El desarrollo de la corteza cerebral estimula con mayor intensidad en cada persona, a según de ser La teoría de Ned Herrmann; siendo uno de los cuatro cuadrantes cerebrales de manera predominante, el que le sirve a las personas para expresar sus gustos, comportamientos, preferencias y sus procesamientos mentales.

28) Forjando con ello la esquematización de su personalidad y de sus preferencias particulares en su vida, siendo asimismo estas expresiones una manera única e irrepetible y muy personal en cada persona, y a su vez muy diferente en su expresión a la de otra persona; y como esta condición asimismo no es heredable, nos hace a cada uno de nosotros el poder reafirmar con toda certeza ... Que somos seres únicos, maravillosos e irrepetibles.



29) Es por ello que debemos de conocer lo más que nos sea posible a las demás personas en relación a sus expresiones, manifestaciones y comportamientos; debido a qué en día con día de nuestra vida, nos relacionamos con personas únicas y maravillosas; las cuales pueden obrar a nuestro favor en múltiples ocasiones empresariales, sociales, familiares y laborales. Así que sí tenemos la oportunidad de conocerlas e identificarlas de la mejor manera que nos sea posible; será algo de amplio beneficio para las personas con las que nos relacionamos, así como para el beneficio de nosotros mismos.

30) Este es el motivo y la razón de realizarlo en este seminario, por medio del conocimiento, de la lectura y el estudio con el mayor detenimiento que nos sea posible el realizar de... Los cuatro cuadrantes cerebrales de Ned Herrmann.



31) Asimismo; y ahora en referencia a la dimensión relativa al tipo de estímulos preferenciales por las personas para aprender; son los estímulos visuales-verbales los que facilitan el aprendizaje. Y es por ello mismo y por esta razón pedagógica, que utilizamos varios videos en el presente seminario destinados a la enseñanza; porque por medio de los videos se permite aprender más fácilmente el contenido expuesto a través de ellos, y poder asimismo repetir una y otra vez el video que sea necesario de repetir, para lograr un mejor y más fácil y productivo aprendizaje de Los 12 Principios Básicos y Fundamentales de la Alta Dirección Empresarial.

- 32) Hoy en día; la capacitación y el aprendizaje audiovisual, sigue siendo vital a la hora de la enseñanza.**
- 33) Es por ello que se utiliza capacitación audiovisual en este seminario, por el gran beneficio que aporta la misma al participante del seminario; seguida asimismo esta enseñanza; de la información que se recibe de igual forma, mediante un amplio cuestionario de AUTOCONOCIMIENTO, para conocer y familiarizarse con Los cuatro cuadrantes cerebrales de Ned Herrmann, y beneficiarse del extraordinario descubrimiento de la Dra. Katherine Benzinger.**
- 34) Teniendo presente para ello; qué para concluir con el aprendizaje de un conocimiento, el mismo debe de reforzarse por medio de la lectura y el estudio debido a que la lectura implica en sí misma y sirve de gran ayuda para poder aprender nuevas ideas, conceptos, contenidos y demás aquí relacionados, que son de enorme importancia para el participante del seminario intensivo titulado: Los 12 Principios Básicos y Fundamentales de la Alta Dirección Empresarial.**
- 35) Teniendo asimismo información pedagógica existente y válida que indica con claridad: Qué se tiene conocimiento de que las personas entienden mejor la información que se les presenta, sí la misma está organizada inductivamente...**
- 36) Es por ello; que los hechos, los principios y los conceptos que aquí se develan y que aquí se enseñan, están aunados a las positivas consecuencias de su uso, así como para la sencillez de la aplicación de los mismos conocimientos que aquí se presentan; motivo por el cual podemos concluir que: El aprendizaje por parte del participante en el seminario intensivo de estos conocimientos, puede llevarlos a la práctica, y que la aplicación de los mismos es toda una realidad.**



37) Ahora bien; ¿Cómo progresan las personas en su aprendizaje? El progreso de las personas sobre el aprendizaje implica un procedimiento secuencial que necesita progresión lógica de pasos incrementales pequeños, o para los entendimientos globales se requiere de una visión integral y más amplia de los conocimientos presentados y que se pretende enseñar.



- 41) Así que como tú como vendedor, colaborador o director de la empresa donde colaboras, al conocer esta metodología y la forma como se imparte la misma; vas a poder por medio de ella, además de aprender y de poner en práctica continua LOS 12 PRINCIPIOS BÁSICOS Y FUNDAMENTALES DE LA ALTA DIRECCIÓN EMPRESARIAL; también el comenzar a conocer tu dominancia cerebral y la dominancia cerebral de tus clientes; así como la de tus colaboradores empresariales, así como la dominancia cerebral dominante de tus compañeros de trabajo.
- 42) Para que con ello te adaptes mucho mejor a su estilo y su forma de ser, pensar, actuar y expresarse. Logrando con ello; desarrollar tus propios modelos cerebrales para trabajar con tus clientes y con tus compañeros de trabajo. Para que en base al conocimiento y práctica de los cuadrantes cerebrales de Ned Herrmann; al aprenderlos y al ponerlos en práctica, te generes un sólido beneficio para ti mismo, así como para tus semejantes y para todos los colaboradores de la empresa donde trabajas hoy en día.

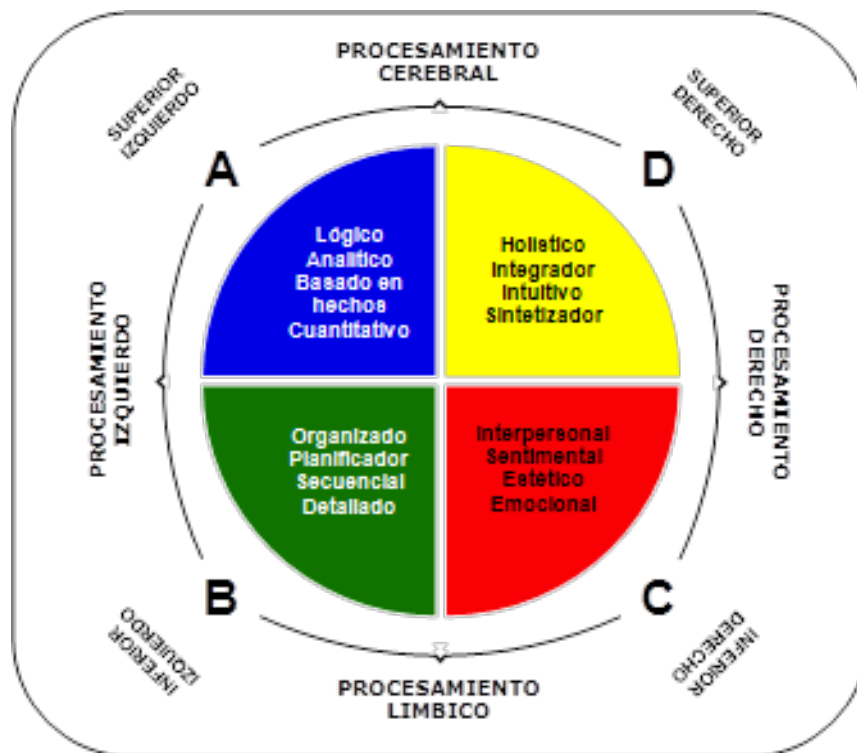


- 43) Teniendo muy presente en todo momento; que cada cuadrante cerebral de la teoría de Ned Herrmann, refleja patrones de pensamiento, emociones y comportamientos que se desarrollan en respuesta a un entorno particular o general de nuestra vida.
- 44) El modelo de Ned Herrmann ofrece asimismo una ventana a las motivaciones intrínsecas, tanto para el conocimiento de los miedos fundamentales que influyen en él cómo pensar de las personas, así como su razón principal de pensamiento y la forma y la razón o el motivo de su expresión, que les lleva a actuar con las demás personas de una determinada manera.
- 45) Después de todo somos personas que interactuamos con otras personas para el logro de algún objetivo o necesidad, ya sean una o todas de las cinco necesidades conocidas en la famosa Pirámide de Maslow... Las cuales son: Nuestras necesidades básicas y fisiológicas, nuestras necesidades de seguridad, nuestras necesidades de aceptación y de integración, y nuestras necesidades de reconocimiento y de realización personal.



- 46) Todas las necesidades citadas anteriormente ya sea de manera independiente o en su conjunto; son necesidades básicas que necesitamos satisfacer los seres humanos.
- 47) Y si para el logro de las mismas necesitamos cumplir con la debida interacción de nosotros con las demás personas, es de ahí mismo donde nace la necesidad imperativa de conocerse mejor a uno mismo, ya sea por el beneficio que eso nos produce o por la gran importancia que tenemos, de cumplir con nuestra necesidad de poder conocer a los demás lo mejor que nos sea posible, para con ello; lograr el mejor beneficio de nuestros semejantes y de nosotros mismos.

Profundizando en los cuatro cuadrantes cerebrales del modelo de Ned Herrmann.



Cortical Izquierdo:

- 48) **Personas con pensamiento lógico, analítico, matemático, técnico y cuantitativo. Son los llamados expertos, personas que basan sus comportamientos en el razonamiento de datos numéricos y que basan SIEMPRE sus acciones apoyado en todo momento en los hechos.**
- 49) **Tienen comportamientos típicos de las personas “expertas”: distantes, poco gestuales, fríos y calculadores, tienen gran inteligencia, sentido del humor irónico, críticos, generalmente individualistas y competitivos... Los tipos de profesiones que más los incluyen son : Químico, biólogo, Físico, ingeniero, matemático, abogado, médico especialista, entre otros.**

Límbico Izquierdo:

- 50) **Pensamiento estructurado y tendente a la secuenciar el mismo. El estilo organizador. Planifican y organizan hasta el más mínimo detalle y desean conocer el funcionamiento de todas cosas.**
- 51) **Conductas típicas de las personas “organizadoras”: suelen ser personas introvertidas, mentalidad conservadora, con alta emotividad, amantes del poder y con tendencias a las manías.**
- 52) **Tipo de profesiones: Directores de planificación, Gerentes de empresa, Contables, Administrativos, Coordinadores, entre otros.**

Límbico Derecho:

- 53) **Suelen ser las personas más idealistas y son las más dispersas de los 4 tipos. Es el comunicador. Son personas que se mueven por sus emociones, perciben los detalles y la estética, tienen una facilidad para la comunicación con las demás personas, son poco organizadas y con falta de control sobre sí mismos, lo que resulta en que tengan poca autonomía.**
- 54) **Comportamientos típicos de las personas “comunicadoras”: personas gesticuladoras, habladoras, extrovertidas, lúdicas, espontáneas y que reaccionan mal a los juicios críticos.**

- 55) Tipo de profesiones: Comunicador social, Periodista, Maestro, Trabajador social, escritores, entre otros.

Cortical Derecho:

- 56) Personas con mucha visión e innovadoras, tienen mentalidad holística que prefieren razonar sus pensamientos de manera más conceptual, creativa y sintética. Los estrategas. Su visión más global les hace ver cosas donde otros no las ven, con un marcado sentido de la intuición.
- 57) Comportamientos típicos de las personas “estrategas”: personas con una mentalidad futurista, originales y con buen sentido del humor, con buena capacidad para dialogar y con gusto por los nuevos retos asumiendo el riesgo que implican.
- 58) Tipo de profesiones: Compositores, Escritores, Músicos, Arquitectos, Pintores, Pilotos, Diseñadores, Comerciantes, entre otros.

¿Y tú... en qué cuadrante cerebral estás?

- 59) Inicialmente y en todo momento debes de estar relajado con este conocimiento. Porque no se trata de etiquetarte y encasillarte en un solo cuadrante o en otro. Ned Herrmann inicialmente elaboró un test llamado HBDI por sus siglas en inglés Herrmann Brain Dominance Instrument), con 120 preguntas inicialmente, en los que se presentaban diferentes situaciones académicas, laborales, recreativas y de la vida diaria para localizar más fácil el cuadrante en el que se encontraba cada persona en función de su dominancia cerebral.
- 60) Los resultados de los test iniciales de Ned Herrmann, indicaban que el 60% de las personas se encuentran en un perfil de doble dominancia, con un estilo de comportamiento ubicado en dos cuadrantes de forma muy similar. El 30% de las personas por su parte tienen hasta una dominancia triple con un estilo de pensamiento múltiple; y solo un 5% de las personas se encuadran solo en un solo sistema de dominancia cerebral.

- 61) De igual forma; sus investigaciones iniciales mostraron nada más que un 5% tuvieron una dominancia cuádruple.
- 62) Esto representa que el 90% de los sujetos tienen una dominancia cerebral en más de un cuadrante. Con el paso del tiempo y conforme a nuevas ideas, el modelo de la dominancia cerebral; se ha adaptado a las necesidades de quien lo utiliza, llegando a ser hasta modificado por la Dra. Neuropsicóloga Katherine Benzinger en el año 2000 ; quien llevó el modelo de Ned Herrmann, a niveles de aceptación clínica, construyendo sobre los postulados y la teoría de los Tipos Psicológicos que Carl Jung se refirió en el año de 1920.



- 63) Los avances de la neurociencia, le permitieron a la Dra. Benzinger, postular los conocimientos de Carl Gustav Jung, en una nueva teoría conocida como: Los cuatro estilos de pensamientos. Aportando con ello el método Benzinger.
- 64) Teniendo el mismo como tesis principal; que cuando utilizamos nuestras competencias naturales en un entorno inadecuado, se obtiene un efecto o estado laboral emocionalmente negativo.

65) Aunado al mismo; estrés, frustración, falta de comunicación, bloqueos, enfermedades, fobias, alergias, tristeza, depresión y un sin numero de malestares afines, por estar trabajando en el entorno inadecuado a nuestro talento o talentos naturales. Lo que es sano el poder concluir; que la expresión genérica al decir... Este lugar me enferma... es toda una realidad.



66) Los cuadrantes cerebrales de la Dra. Katherine Benzinger, son los mismos que los de Ned Herrmann, pero con otro nombre. Frontal izquierdo, es el analítico financieros. Basal Izquierdo, son los ordenados rutinarios. Los Frontal derecho, son los intuitivos creativos, y los Basales izquierdos, son los emocionales racionales.

67) Dra. Katherine Benzinger, apoya su afamada tesis en que una cuestión es tener una preferencia cerebral y otra cuestión muy diferente es tener una Competencia natural para desarrollar ciertas actividades. Algo así como la preferencia es una y el talento natural es otra cuestión de las personas.

68) Para ello la Dra. Katherine Benzinger diseñó el Benzinger Thinking STYLES assessment, BTSA por sus iniciales, localiza en que área del cerebro donde está el talento de las personas, reduciendo con ello los conflictos internos y las frustraciones de las personas por estar en un área de desarrollo laboral, muy diferente de su talento natural para realizar un trabajo.

69) Su tesis indica que al forzarse un estilo de pensamiento que no es el talento natural de una persona, se somete el cerebro a cargas extremas de trabajo, por estar fuera del área de su mejor desempeño. Haciendo brotar en los colaboradores empresariales las migrañas, la dificultad para dormir, la molestia para realizar tareas laborales, irritable, agotamiento, depresión, tristeza, ansiedad, insomnio, falta de alegría, neurosis, desequilibrio homeostático, envejecimiento prematuro y vulnerabilidad a muchas más enfermedades físicas y mentales.



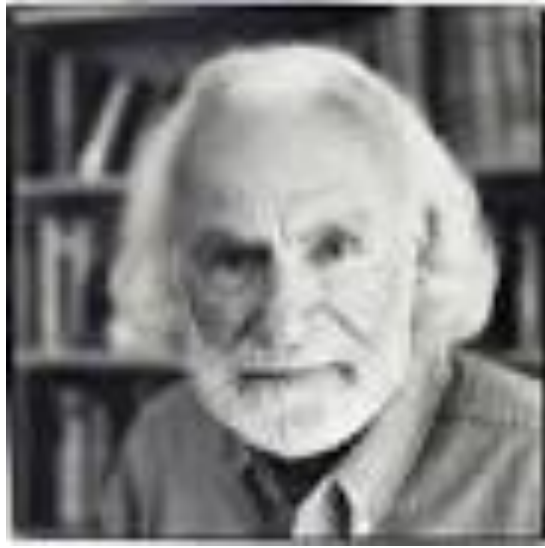
70) Con la retroalimentación del test de Benzinger, la Dra Katherine Benzinger aporta con respaldo científico las posturas del Dr. Jung, expuestas por él hace más de 100 años, resaltando que el test de Benzinger, detecta por medio de 68 preguntas el estilo de pensamiento dominante, el cual equivale a las fortalezas naturales para realizar con eficiencia y eficacia nuestras actividades laborales.

71) Permitiendo con ello, que las personas puedan sentirse más plenas y mejorar las actitudes y aptitudes para una colaboración laboral más benéfica para todos los integrantes de la empresa.

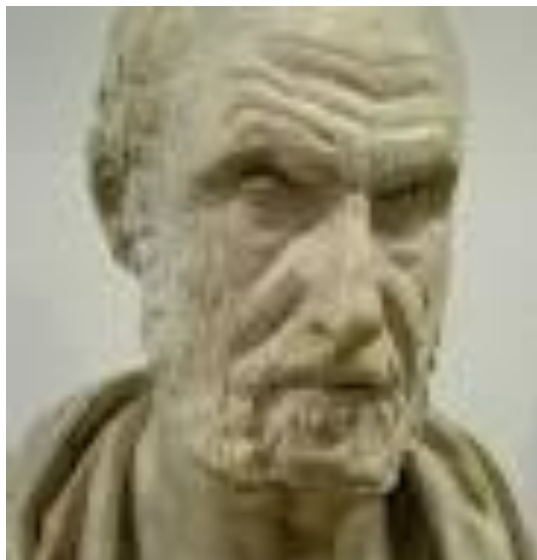


72) Asimismo; y definitivamente; fue el genio del afamado y prestigiado científico y neuropsicólogo Karl Pribram, quien mostró a la Dra. Benzinger, como los cuatro tipos especializados de pensamiento de Jung, eran realmente los cuatro tipos especializados del funcionalmente de pensamiento cortical y límbico funcionando al mismo tiempo, por medio de entrelazamientos; lo cual le hizo deducir y concluir a la Dra, Benzinger... Qué si cada cuadrante cerebral realiza un trabajo diferente, un mismo cuadrante recibiría información muy diferente de la de su cuadrante dominante por de parte de otro cuadrante no dominante; para poder con ello llevar a cabo, el poder realizar o hacer el trabajo especializado que realizaba en ese momento alguna persona. Y ese entrelazamiento de los cuadrantes cerebrales, es lo que determina el resultado; de la actividad del cuadrante dominante, en combinación con el cuadrante competente.

73) En realidad: fueron muchos los científicos tanto como de carecter históricos como muy actuales y recientes, los que ayudaron a la Dra. Benzinger; citando entre los recientes a Karl Pribram, Hans Eysenck, Richard Haier, Carl Jung

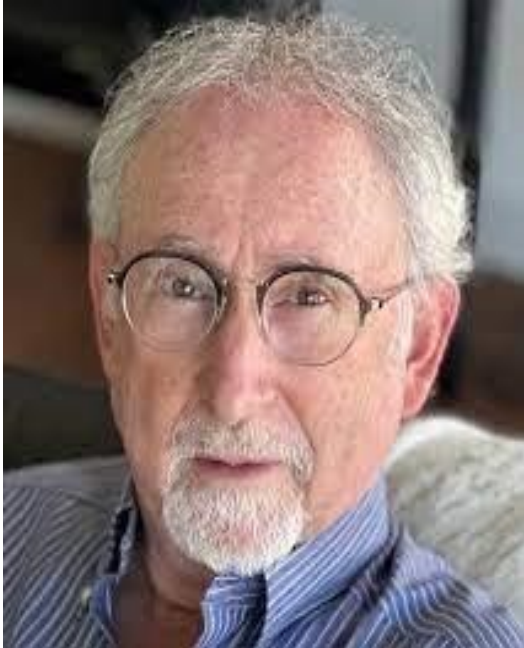


74) Por otra parte; y citando también a los históricos, podemos mencionar a Hipócrates y a Galeno; quienes hace 2,500 años propusieron la teoría de los cuatro temperamentos de la personalidad, siendo estos: El melancólico, El flemático, El sanguíneo y El colérico. Temperamentos que desde hace siglos se conocían. Porque estos conocimientos sobre el comportamiento de las personas en base a los cuadrantes cerebrales dominantes. ya se manejaban por muchas personas desde la antigüedad, resaltando que el temperamento flemático, era el más valorado y apreciado, por ser el más equilibrado de los cuatro temperamentos; y que el mismo correspondería actualmente al CORTICAL IZQUIERDO.



75) Porque lo primero que debemos de descubrir o saber; es que los descubrimientos basados en las neurociencias modernas se remontan al siglo V antes de Cristo, con el padre de la medicina Hipócrates; quien decía ... Por muchas personas que habiten el planeta, cada uno de nosotros tiende a pertenecer a uno de los cuatro estilos de comportamiento aquí antes referidos. Carl Gustav Jung, les llamó las cuatro funciones especializadas del cerebro, Karl Pribram en 1982 las llamó: Los fundamentos Fisiológicos de las 4 funciones especializadas de Jung, Richard Haier, los llamó asimismo: La brújula natural de cada persona.

76) Y Finalmente la Neuropsicóloga Katherine Benzinger, lo llamó BTSA, determinándolo así mismo; que en base a la neurociencias actuales, se conoce que el 80% de las personas tiene una versión equivocada de sí mismos; porque desconocen su cuadrante dominante y su cuadrante preferente.





- 77) Asimismo; fueron Marcus Buckingham y Donald Cliford; quienes crearon un programa revolucionario para ayudar a las personas a identificar sus talentos, llevando con ello, a las personas a un nuevo nivel de desempeño laboral, social, personal y profesional.**
- 78) Porque fueron ellos quienes también descubrieron lo mismo que el científico Carl Pribram... Donde se resalta que EL 80% de las personas no están utilizando sus talentos naturales o dones naturales. Ahora bien ... nos quedan dos caminos... seguir formando parte del 80 % de las personas que no utilizamos nuestros talentos naturales... o tomar acciones y realizar**

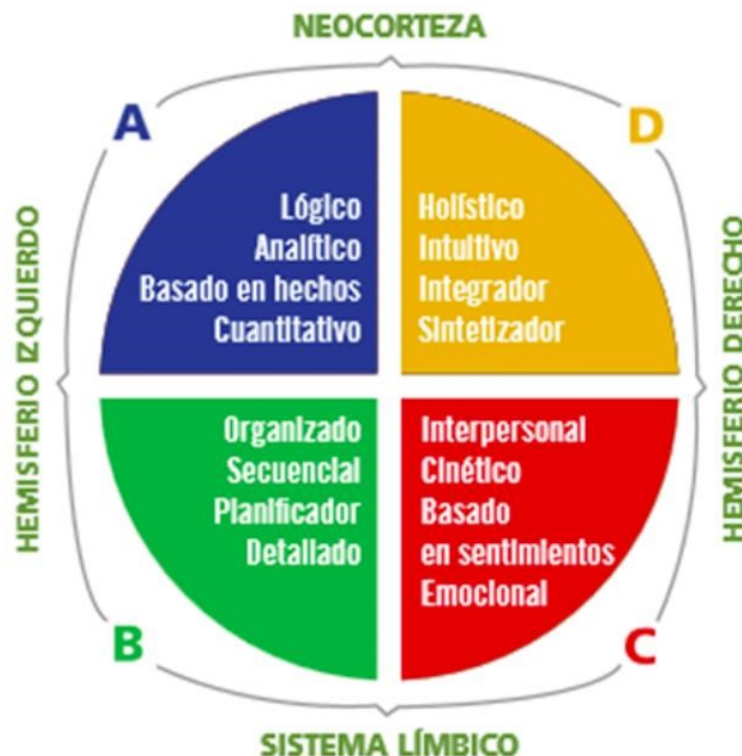
estudios adecuados, para conocernos mejor y con ello lograr el mejor progreso de nuestra vida, aprovechando al máximo posible nuestras cualidades y nuestros talentos.

- 79) **Los 12 Principios Básicos y Fundamentales de la Alta Dirección;** es un conocimiento que te permitirá tener la ubicación de tu realidad actual, para poder en base a ello, realizar coordinadamente las acciones que debes de desempeñar, para poder llegar a un lugar mejor dentro del desempeño de tu empresa o actividad laboral; porque ni la más versada tecnología sobre el conocimiento cerebral te puede ser útil, sin la **VISIÓN** adecuada para la realización de tus objetivos, teniendo para ello tus sólidos conocimientos actuales. Es por ello que sí careces del conocimiento de Los 12 Principios Básicos y Fundamentales de la Alta Dirección, te será difícil poder mejorar tu realidad personal, laboral o empresarial, y alcanzar con una mayor facilidad tus objetivos, tanto de vida personal como en tu vida profesional y laboral.
- 80) Y si bien como se logró descubrir que el modelo de Ned Herrmann no es perfecto; si el mismo modelo es muy perfectible, ya que puede hacer que la persona que conoce el modelo de Ned Herrmann con amplitud y con detalle , mejore su vida personal, social o laboral; debido ello en gran parte, porque al conocer nuestra área de dominancia cerebral, así como al conocer el área de nuestras su preferencias cerebrales donde están ubicados nuestros dones y cualidades, podemos hacer un mejor uso de ellos, y generarnos amplios beneficios sociales, familiares, laborales y profesionales con ello.
- 81) Permitiendo asimismo con la identificación y el conocimiento de tu cuadrante preferente, podrás mejorar ampliamente el conocimiento de ti mismo, así como mejorar el entorno de tú trabajo, tu vida social, tu vida familiar y tu desarrollo laboral. Motivo por el cual; sin ser el presente cuestionario un autoexamen o una autoexploración personal a nivel clínico en ningún momento, tanto en su apreciación o en su contenido, ni sirviendo la misma para poderlo considerar como una valoración de una persona a nivel clínico o similar, sí el presente cuestionario te será de mucha utilidad para conocer tu cuadrante de dominancia cerebral preferente.

- 82) Teniendo asimismo con plenitud de certeza; que se puede resaltar con toda certidumbre, que el presente modelo de autoconocimiento aquí presentado por medio del siguiente cuestionario, el mismo está inspirado en el modelo de Ned Herrmann; Y ES UNA GUÍA DE AUTOCONOCIMIENTO que te brindará amplia información sobre tu forma de ser y de la razón de tu comportamiento hacia los demás; así como también te permitirá conocer la razón del actuar y del comportamiento de otras personas con las que te relacionas a nivel social, laboral o profesional en el día con día de tu vida.**
- 83) El modelo de Ned Herrmann es una sólida herramienta para poder entender mejor la razón de tu actuar y la razón del comportamiento de las personas con las que te relacionas día con día. Debido a que por medio de tu autoconocimiento, puedes realizar una evaluación y diagnóstico para ti mismo, en plenitud de tu privacidad sí así lo prefieres, debido a que cada pregunta que se te presenta en el siguiente cuestionario, incluye al final de la misma el cuadrante al que pertenece, con él objetivo de facilitarte tu evaluación y tu autodiagnóstico, ubicando con suma sencillez el cuadrante al que pertenece la pregunta que se te presenta y que has subrayado por ser la misma acorde con tu forma de ser o de comportarte.**
- 84) Permitiendo con ello que puedas realizar con tu persona; La Máxima de Platón que dice: (El conocimiento de uno mismo es la mayor de las victorias.) De manera muy parecida; Sócrates dijo también : Conócete a ti mismo... Pero sí conoces además la razón del actuar de los demás, aunado al conocimiento de tu persona y de la razón o el motivo de su actuar, ... Podrás además de CONOCERTE MEJOR A TÍ MISMO, el poder comunicarte de mejor manera con las personas que en el día con día, tratas y convives con ellas, desde que sale el sol o hasta que se pone y oculta él mismo, porque tienes conocimiento de su forma de ser y de la razón que los motiva a comportarse de esa manera diariamente.**

85) De igual forma es muy importante resaltar sobre todas las cosas; que el presente cuestionario que aquí se te presenta a continuación; carece de ninguna validación clínica, laboral, empresarial, cultural, familiar o social o similar y referente; teniendo presente que la presente información de ninguna manera o aspecto; una parte del cuestionario, o todo el cuestionario que aquí se te presenta a continuación , puede representar ser algo, parte o el todo de un estudio con carácter de validación clínica, laboral, de convivencia social o del desempeño empresarial.

86) Reiterando que el presente cuestionario que aquí se te presentó; es una **GUIA DE AUTONOCIMIENTO PERSONAL**, elaborada con carácter de ilustración para el conocimiento y la familiarización más cercanamente con Los Cuatro Cuadrantes Cerebrales y la tesis que sostiene sobre la misma, su autor Ned Herrmann, así como su reforzamiento otorgado por la Dra. Neurocientífica, Katherine Benzinger.



REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

Universidad de Antofagasta. Plan de Desarrollo Estratégico Institucional. Disponible en: <https://intranetua.uantof.cl> [Consultado el 21 de Octubre de 2020].

López A. 101 temas que un docente debe conocer. Estados Unidos de América: Editorial Palibrio; 2013.

Roy D. Estilos de aprendizaje y caracterización del modelo de Herrmann sobre los cuadrantes cerebrales o base total del aprendizaje. Apunte docente; 2014.

Universidad de Antofagasta. Proyecto educativo institucional (PEI). 2012.

González D, Díaz Y. La importancia de promover en el aula estrategias de aprendizaje para elevar el nivel académico en los estudiantes de Psicología. Revista Iberoamericana de Educación. 2006; 40(1): 1-17. Disponible en: <https://rieoei.org>.

Figueredo, V, López, E, Martín, A, Ortiz, L. Diversidad e inclusión educativa: Respuestas innovadoras con apoyo en las TIC. Barcelona: Ediciones Octaedro, S.L; 2018.

Royal Society. Brain Waves Module 2: Neuroscience implications for education and lifelong learning. Londres: The Royal Society; 2011.

Rojas G, Salas R, Jiménez C. Estilos de aprendizaje y estilos de pensamiento entre estudiantes universitarios. Estud Pedagóg. 2006; 32(1): 49-75.

Cárdenas L, Genis E, Jiménez S. Estilos de aprendizaje de los alumnos de la Escuela Superior de Medicina, como estrategia de trabajo colaborativo en el aula. Red Internacional de Investigadores en Competitividad. 2015; 9(1): 1666-1670. Disponible en <https://www.riico.net>. [Consultado el 3 de septiembre de 2019].

Méndez L. Una propuesta de neuroeducación: no hay un cerebro igual que otro. Gijón: Editorial Lulu.com; 2019.

Pherez G, Vargas S, Jerez J. Neuroaprendizaje, una propuesta educativa: herramientas para mejorar la práctica del docente. Civilizar Ciencias Sociales y Humanas. 2018; 18(34): 149-166. Disponible en <http://www.scielo.org.co> [Consultado el 25 de Noviembre de 2020].

Caza. P., (2005) Modelo de los cuadrantes generales (disponible en: http://www.rmm.cl/index_

Chalvin. M. J., (2003): Los dos cerebros en el aula. (3ª. ed.) Madrid: TEA Ediciones.

Traducción: Ma. Victoria de la Cruz.

Calle, M. G., Cleves, N. R., & Burgos, B. M. (2008). Relación entre los perfiles de dominancia cerebral de los estudiantes de primero, quinto y décimo semestres del Programa de

Bacteriología y Laboratorio Clínico de la Universidad Colegio Mayor de Cundinamarca. Nova,6(9), 40. doi:10.22490/24629448.395

Gómez. A. Recio. R. Gómez. D. Lóez. H. (2010): Diagnóstico de estilo de aprendizaje en estudiantes universitarios de nuevo ingreso basado en la dominancia cerebral.

Revista Estilos de aprendizaje, num. 5, vol 5, 2010. (Disponible en <http://www.uned.es/>

[revistaestilosdeaprendizaje/numero_5/articulos/lr_5_articulo_4.pdf](http://www.uned.es/revistaestilosdeaprendizaje/numero_5/articulos/lr_5_articulo_4.pdf)). Consultada en abril 2012.

Kandel, E. R., Schwartz, J. H., & Jessell, T. M. (2008). Neurociencia y conducta. Madrid: Pearson Educación.

Martínez. M. (1992). El proceso creador a la luz de la neurociencia. Publicación:

Comportamiento 1993. V2 n1. (Disponible en: http://www.comportamiento.dsm.usb.ve/revista/vol2_n1_93.pdf

Publication manual of the American Psychological Association. (2016). Brantford, Ontario: W. Ross MacDonald School Resource Services Library.

Rómulo. O, Marval. O., (2000): Avances de las neurociencias. Implicaciones en la educación.

Revista Agenda académica 2007. v7, n2. (Disponible en: <http://www.virtual.unal.edu.co/>

[cursos/humanas/mtria_edu/2021076/und_1/pdf/lectura3m1estacion2.pdf](http://www.virtual.unal.edu.co/cursos/humanas/mtria_edu/2021076/und_1/pdf/lectura3m1estacion2.pdf). Consultada en enero 2010).

Rojas, G., Salas, R., & Jimenez, C. (2006). Estilos De Aprendizaje Y Estilos De Pensamiento Entre Estudiantes Universitarios. Estudios Pedagógicos (Valdivia),32(1). doi:10.4067/s0718-